БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№34 (465) 11 мая 1998 года

понедельник

СЕГОДНЯ

ВЫНЕСЕН ПРИГОВОР ДОЧЕРИ И ЗЯТЮ ВАСИЛИЯ СТАРОВОЙТОВА

7 мая печально известный колхоз «Рассвет» посетил президент Беларуси Александр Лукашенко. Местное руководство решило преподнести главе государства подарок: в ночь с 6 на 7 мая, в страшной спешке, был вынесен приговор дочери и зятю бывшего председателя хозяйства Василия Старовойтова. Жесткость приговора поразила всех, кто следил за развитием этого дела.

Стр. 3

ГЕННАДИЙ СЕЛЕЗНЕВ: «ВЫБОРЫ БУДУТ ОСЕНЬЮ СЛЕДУЮЩЕГО ГОДА»

На вопросы «БДГ» отвечает председатель нижней палаты российского парламента, председатель Парламентского собрания Беларуси и России Геннадий СЕЛЕЗНЕВ.

Стр. 4

БЕЛОРУССКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ВСЕ ДАЛЬШЕ ОТ РЫНКОВ ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

На минувшей неделе в Минске собралось около ста специалистов по внешнеэкономической деятельности МВЭС, Минфина, Нацбанка РБ и других министерств и ведомств для того, чтобы подвести итоги и оценить перспективы внешнеэкономического развития страны. Дебаты состоялись в преддверии сразу нескольких аналогичных мероприятий, которые будут организованы уже на высшем уровне — в Совете Министров.

Стр. 6

СОБЫТИЕ

ПЕРВАЯ НОЧЬ БЕРЕЗОВСКОГО В МИНСКЕ

Павел ШЕРЕМЕТ

В середине прошлой недели Минск в новом качестве, наконец, посетил Борис Березовский. Его прилет вызвал ажиотаж в исполнительном секретариате. Визит в столицу Содружества нового исполнительного секретаря СНГ был обставлен таким образом, что журналисты в основном обсуждали, где Борис Абрамович будет жить и забрал ли он у своего предшественника Ивана Коротчени ключи от кабинета. При этом сам Борис Березовский, похоже, меньше всего был озабочен решением своей жилищной проблемы и передачей дел в секретариате.

В Минске Березовского ждали еще 4 мая. Иван Коротченя собирался подробно рассказать новому руководителю о работе секретариата, провести встречу с сотрудниками аппарата и передать основные дела. Планы пришлось серьезно скорректировать. Графиком Березовского длинные беседы не предусматривались: 7 мая — 4 часа в Кишиневе на встречу с президентом Молдовы Петром Лучинским, затем — 3 часа в Киеве и переговоры с украинским лидером Леонидом Кучмой, ночь с 7 на 8 мая — в Минске, утром 8 мая — краткая беседа с Александром Лукашенко и перелет в Баку на празднование 75-летнего юбилея президента Азербайджана Гейдара Алиева. Правда, Иван Коротченя упорно называл главной целью прилета Бориса Березовского в Минск — знакомство с секретариатом: *«Мы готовы представить ему и секретариат, и в целом провести какое-то собрание всех сотрудников с целью короткого знакомства. Но времени действительно очень мало. Правда, с Борисом Абрамовичем мы договорились сегодня работать долго, ну по крайней мере один на один, чтобы он получил исчерпывающую информацию из моих уст. Работать будем ровно столько, сколько необходимо для этого времени. Возможно, закончим в полночь, может быть, это затянется до утра».*



Да, как в СНГ все запущено

Из аэропорта вечером 7 мая Коротченя и Березовский заехали в штаб-квартиру СНГ, но пробыли там совсем недолго, а затем почти до полуночи в правительственной резиденции на улице Фрунзе обсуждали планы на май. Иван Коротченя убедил Березовского встретиться с заместителями исполнительного секретаря и постоянными полномочными представителями государств Содружества при штаб-квартире СНГ. Накануне московские журналисты ехидно интересовались в пресс-службе секретариата, почему же Борис Абрамович не спешит на свое новое рабочее место, некоторое недовольство просматривалось и в репликах полномочных представителей. Чтобы пресечь спекуляции на эту тему, 8 мая в половине восьмого утра Березовский был уже в своем рабочем кабинете в штаб-квартире, со всеми встретился и даже подписал в качестве руководителя секретариата первый документ — приглашение на рабочее совещание по подготовке форума СНГ представителей стран-участниц.

Благополучно разрешилась и жилищная проблема Березовского. Не случайно в Минск он прилетел вместе со своей женой и несколько раз это подчеркнул в беседе с журналистами и с белорусским президентом. Это создавало впечатление, что он серьезно присматривается к новому месту жительства. Борису Березовскому предложили квартиру в доме, который построил Андрей Климов на улице Лодочной, и даже свозили жену исполнительного секретаря посмотреть это жилье. Сам Березовский попросил подыскать все-таки загородный дом: *«Я провел почти все свое детство под Москвой и сейчас вновь живу за городом. Я хотел бы и в Белоруссии останавливаться под Минском, я люблю природу».* Александр Лукашенко обещал помогать исполнительному секретарю всем, чем может.

Вообще, белорусский президент принял Бориса Березовского очень тепло. Он заявил, что в развитии Содружества начинается новый этап и связано это с надеждами на новые идеи и энергию руководства Исполкома. Однако при этом президент Беларуси дал понять, что последнее слово всегда останется за президентами: *«Секретариат сегодня способен выступить генератором идей, но дело президентов — принять или не принять эти идеи. Это очень существенно. Исполнительный секретариат всегда выполнит свою роль, а вот как мы — президенты — себя поведем, это главное».* Березовский не спорил: *«Я должен выполнять вашу волю, волю глав государств, интегрировать ваши мысли».*

Переговоры Лукашенко и Березовского вместо запланированных 30 минут длились полтора часа, и вряд ли все это время два политика обсуждали житейские проблемы. Но о чем они говорили, точно неизвестно. Не убедительно выглядит и версия знакомства президентов с новым исполнительным секретарем во время его стремительного облета государств, если вспомнить, что именно главы нескольких государств предложили Борису Ельцину назначить Березовского.

Очевидно, что Борис Абрамович на встречах с президентами стран Содружества обкатывает идею, которая должна стать центральной на форуме СНГ и будет определять развитие Содружества на ближайший как минимум год. Наиболее логичным шагом Березовского была бы попытка объединить основные структуры СНГ под единой крышей, например, Генерального секретариата. Борис Березовский пока открыто об этом на заявляет, ограничиваясь общими фразами: *«Я сейчас не хотел бы говорить о структурах. Предстоит серьезная работа, и для этой работы потребуется время. Но время действительно очень сжато для того, чтобы подготовить важное решение. На сегодня перечень проблем настолько как бы перезрел, что требуются принципиально новые шаги для их разрешения».* Но наблюдатели уже не сомневаются в том, что решение о создании Генерального секретариата будет принято. Иван Коротченя не скрывает, что сам давно это уже предлагал, но ему одному не хватило авторитета для реализации своего предложения: *«У меня эта идея была уже давно. И если вы помните, в Кишиневе президент Грузии Эдуард Шеварднадзе озвучил ее. Необходимо придать исполнительному секретарю совершенно другое значение и назвать его генеральным секретарем. И это было бы правильно. Сегодня у нас есть генеральный секретарь совета безопасности, генеральный секретарь межпарламентской ассамблеи, а исполнительный секретарь, который тянул все и вся, почему-то был только исполнительный. Это ведь тоже была политическая игра.*

Нельзя преувеличивать значение исполнительного секретариата. Исполнительный секретариат — это орган глав государств и правительств и не более того. Возможно произойдет укрупнение или соединение всех ныне существующих структур Содружества в единое целое. Ясно, Березовский будет главной фигурой в этом деле, поскольку ему поручено сегодня провести специальный форум по реорганизации структур Содружества и создания зоны свободной торговли в рамках СНГ».

У Березовского объединение может получиться, и первое время достаточно самого процесса реорганизации, а о результате будут говорить не раньше 2000 года.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОФСОЮЗОВ ОТКЛОНЕНЫ. ЗАРПЛАТА ОСТАНЕТСЯ ПРЕЖНЕЙ

БелаПАН

Предложение Федерации профсоюзов Беларуси повысить тарифную ставку первого разряда в очередной раз не было поддержано представителями правительства. Это стало известно во время заседания Национального совета по трудовым и социальным вопросам, которое прошло в Минске 7 мая.

Одним из основных вопросов заседания совета, куда входят представители правительства, профсоюзов и нанимателей, стало обсуждение выполнения сторонами генерального соглашения по итогам первого квартала нынешнего года. По мнению профсоюзов, нарушается одно из основных положений этого документа, регулирующее уровень оплаты труда: заработная плата в большинстве отраслей народного хозяйства продолжает отставать от роста цен. Однако предложение профсоюзов повысить с 1 мая тарифную ставку первого разряда и тем самым увеличить уровень оплаты труда в целом не было поддержано представителями правительства. Они заявили, что повышение тарифной ставки возможно не ранее 1 января 1999 года. В результате дискуссии участники заседания приняли решение предложить правительству изыскать возможность повышения с 1 мая оплаты труда работникам бюджетной сферы. Речь идет о выплате единовременных пособий, надбавок, премиальных и так далее. Поскольку задолженность по зарплате в агропромышленном комплексе продолжает расти, Министерству сельского хозяйства и продовольствия поручено в месячный срок разработать график ее погашения, а Министерству труда и Министерству статистики и анализа — провести проверку достоверности сведений о задолженности, которые, по мнению профсоюзов, кое-где сильно искажены. Участники заседания также обсудили вопрос о регламенте работы Национального совета по трудовым и социальным вопросам. Отмечена необходимость повышения его статуса; пока, как известно, решения совета носят чисто рекомендательный характер.

MASS-MEDIA

ЖУРНАЛИСТЫ ЗАЩИЩАЮТ СВОИ ПРАВА. ЗНАЕТ ЛИ О НИХ ПРОКУРАТУРА?

Отдел информации «БДГ»

Белорусская ассоциация журналистов (БАЖ) направила письмо в адрес генерального прокурора Олега Божелко, в котором ходатайствует о возбуждении уголовного дела в отношении Бориса Боложинского — главного советника управления социально-культурной политики, из-под пера которого вышло печально известное послание «Об усилении контрпропаганды выступлений оппозиционной прессы».

Напомним, что в служебном письме Бориса Боложинского государственным чиновникам было запрещено предоставлять информацию и комментарии девяти независимым изданиям. Кроме того, государственным служащим запрещалось размещать рекламу в негосударственные средства массовой информации. В связи с этим, как говорится в письме Белорусской ассоциации журналистов, служебная записка может считаться документом, грубо нарушающим ряд норм действующего законодательства и исключающим возможность реализации прав, закрепленных в Конституции РБ. Причем прав не только работников негосударственных газет, но и читателей этих СМИ. Распоряжение Боложинского нарушает также право рекламодателей на выбор формы и средств распространения рекламы.

Поэтому на основании ст.105, ч.1, п.2 Уголовно-процессуального кодекса РБ БАЖ ходатайствует о возбуждении уголовного дела в отношении главного советника управления социально-культурной политики. Таким образом, у генерального прокурора появился шанс доказать, что национальная судебная система действительно полностью независима от влияния со стороны других ветвей власти.

ОППОЗИЦИЯ

ТЕНЕВОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРЕДЛАГАЕТ СВОИ ПРОЕКТЫ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшем 8 мая заседании национального исполнительного комитета Республики Беларусь было принято обращение к президенту Александру Лукашенко.

В нем отмечается, что необходимо в срочном порядке рассмотреть экономическую ситуацию в республике и выработать пути выхода из глубочайшего кризиса. По мнению авторов обращения, Беларусь пришла к такому плачевному результату из-за *«непродуманной губительной политики, проводимой в последние годы, политики, ведущей к самоизоляции нашего государства и полуголодному существованию народа»*. Национальный исполнительный комитет считает, что нынешнее правительство должно немедленно уйти в отставку, а экономический курс — быть изменен. НИК предлагает свою концепцию экономического развития Беларуси, которая позволит избежать дальнейшего обнищания народа и предотвратить окончательный развал экономики. *«Мы предлагаем вам проявить благоразумие, выслушать самому и дать возможность населению республики ознакомиться с предложениями Национального исполнительного комитета о путях выхода республики из кризиса*, — говорится в обращении. — *Мы требуем предоставить возможность для выступления в прямом эфире по Белорусскому телевидению руководителям НИК»*. По мнению авторов обращения, открытый и откровенный разговор поможет найти правильное решение в такой сложный период жизни белорусского народа.

ЭКОНОМИКА

В ГОМЕЛЕ — МАССОВЫЕ УВОЛЬНЕНИЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Как сообщил корреспонденту «БДГ» генеральный директор гомельского производственного объединения «Коралл» Геннадий Михайлов, на прошлой неделе на вверенном ему предприятии было проведено широкомасштабное сокращение штатов. Численность рабочих завода сократилась с 2500 тыс. человек до 1 тыс.

Это уже второе за год массовое увольнение работников на «Коралле». Летом прошлого года кадровая численность завода составляла около 4 тыс. человек. Однако после того, как созданное с участием американской компании «Вестрей» совместное предприятие кануло в Лету, руководство завода было вынуждено принять решение об увольнении около 1500 тыс. человек: заработная плата оставшихся работников по-прежнему была чрезвычайно низкой и к тому же выплачивалась с опозданием; производство же продолжало простаивать. Потому понадобилась еще одна массовая чистка рядов.

Как известно, во времена Советского Союза «Коралл» входил в систему военно-промышленного комплекса страны. После распада СССР была разработана программа конверсии предприятий объединения. Так в СНГ появился еще один производитель кинескопов. Однако найти свое место на рынке заводу не удалось, сказывалось отсутствие современной материально-технической базы и надлежащих технологий. Проблемы должен был решить американский инвестор, но, как известно, эта затея провалилась.

Нынешнее сокращение штатов связано с тем, что руководство «Коралла», наконец, приняло решение о корректировке производственного профиля предприятия. По всей видимости, от выпуска кинескопов завод откажется полностью. Новой специализацией бывшего военно-промышленного гиганта будет изготовление пластиковой тары — евробанок и евробутылок.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СУДЫ

ВЫНЕСЕН ПРИГОВОР ДОЧЕРИ И ЗЯТЮ ВАСИЛИЯ СТАРОВОЙТОВА

Виктор МАРТИНОВИЧ

7 мая печально известный колхоз «Рассвет» посетил президент Беларуси Александр Лукашенко. Местное руководство решило преподнести главе государства подарок: в ночь с 6 на 7 мая, в страшной спешке, был вынесен приговор дочери и зятю бывшего председателя хозяйства Василия Старовойтова. Жесткость приговора поразила всех, кто следил за развитием этого дела.

Сергей Желобаев, зять Василия Старовойтова, был задержан и помещен под стражу в октябре прошлого года, буквально через несколько дней после ареста самого председателя акционерного общества. Процесс задержания был таким же, что и в случае с Василием Леоновым: наручники на «коррупционера» надевали прямо на улице, в присутствии десяти автоматчиков в бронежилетах. Потом был обыск. Показательно, что квартиру Желобаевых обыскивали до поздней ночи, намного дольше, чем дом «главного коррупционера» — Василия Старовойтова. О том, насколько тщательным был обыск, можно судить хотя бы по тому, что после него у несовершеннолетней дочери Желобаевых появились седые волосы. Сергею Желобаеву было предъявлено обвинение в краже в особо крупных размерах и в осуществлении незаконной предпринимательской деятельности. Татьяна, шокированная этими событиями, начала готовиться к отъезду из республики. Однако уехать она не успела — 12 февраля с нее была взята подписка о невыезде. Через несколько дней ей было предъявлено обвинение в нарушении статей 91, ч.3 УК РБ (хищение в особо крупных размерах) и 151 (частная предпринимательская деятельность без лицензии).

Суд над супругами Желобаевыми начался через пять месяцев после ареста Сергея. На каждое судебное заседание в Кировский районный суд зятя Василия Старовойтова возили из Бобруйского СИЗО. Заседания проходили почти каждый день, в некоторые дни — по 6-8 часов. В результате нервного напряжения, вызванного лихорадочным темпом рассмотрения дела, поседел и Сергей Желобаев (ему всего 42 года). Он настолько устал, что последние дни с трудом отвечал на вопросы суда. Татьяна Желобаева заявила по этому поводу: *«За эти 7 месяцев нас пытались полностью морально уничтожить»*.

Следует отметить, что по делу Татьяны и Сергея Желобаевых проходило 36 свидетелей. К середине апреля большинство из них было опрошено. Татьяна ожидала вынесения приговора 20-25 апреля. Однако неожиданно рассмотрение дела было приостановлено. Неопределенность сохранялась вплоть до дня вынесения приговора — 7 мая. Даже утром этого дня подсудимые не могли предположить, что ночью состоится вынесение приговора. Как обычно, к 10.00 привезли из Бобруйского СИЗО Сергея Желобаева; как обычно, судебное заседание длилось до вечера. Однако в начале десятого абсолютно неожиданно для Сергея и Татьяны суд снова начал работу. Татьяне на вопрос, почему заседание нельзя продолжить завтра, судья Надежда Чмара заявила: заседателям нужно сажать картошку. А потому в спешке была заслушана речь прокурора, который требовал для зятя Василия Старовойтова ни много ни мало 7 лет строгого режима. Около полуночи был вынесен приговор: Сергей Желобаев за кражу в особо крупных размерах и ведение незарегистрированной предпринимательской деятельности был приговорен к четырем годам лишения свободы в колонии строгого режима. Следует отметить, что, поскольку приговор выносился в спешке, в зале заседаний Кировского суда присутствовало всего шесть человек. Супруги Желобаевы не смогли оповестить о случившемся ни журналистов, ни родственников.

Кстати, 8 мая, во время беседы с корреспондентом «БДГ», Татьяна Старовойтова была настолько растерянной, что даже неверно назвала собственный приговор. Решением суда ее приговорили к трем годам лишения свободы с отсрочкой приговора на три года. *«Мне вынесли мягкий приговор, потому что я им уже не нужна,* — сказала она. — *Они достигли своей цели — наша семья разрушена. Однако ни на что хорошее я и не рассчитывала. Со стороны было видно: то, что происходило с нами, это беззаконие. Наши сроки давно уже были отмерены. Однако судья в этом не виновата. В своем последнем слове я благодарила ее»*. То, что последнее судебное заседание состоялось глубокой ночью, Татьяна объяснила тем, что *«они хотели закончить все до приезда Лукашенко»*.

На вопрос о дальнейших планах Татьяна Старовойтова ответила, что ей очень бы хотелось покинуть Беларусь. *«Я не хочу, чтобы мои дети жили в государстве, которое отняло у меня все. В этой республике с людьми могут делать все, что угодно.»* Однако в ближайшее время уехать у Татьяны не получится. Во-первых, по финансовым причинам. На работу в колхоз новый председатель ее не берет, а вещи из квартиры уже проданы. Во-вторых, в связи с нервными перегрузками резко ухудшилось состояние дочери Желобаевых. 7 апреля ей была сделана сложная глазная операция. В-третьих, в связи с вынесением приговора с отсрочкой исполнения органы правопорядка могут просто не разрешить Татьяне покинуть Беларусь.

* * *

7 мая в теперь уже печально известном колхозе «Рассвет» состоялась встреча Александра Лукашенко с руководством хозяйства. В ней принимали участие вице-премьер Владимир Гаркун, министр сельского хозяйства и продовольствия Иван Шаколо, председатель Комитета государственного контроля Николай Домашкевич.

Встреча началась с выступления президента. Он отметил, что государство впредь не намерено вмешиваться в дела колхоза. На протяжении года глава белорусской исполнительной власти пообещал оказывать поддержку хозяйству, выразив уверенность, что в результате колхоз сможет обходиться без государственной помощи.

Владимир Адашкевич, заместитель председателя Могилевского облисполкома, говорил об итогах работы «Рассвета» с новым руководителем — Валерием Ивановым. В частности, г-н Адашкевич информировал президента о том, что 20 декабря на собрании акционеров закрытое акционерное общество «Рассвет» было преобразовано в колхоз, причем, по словам зампреда облисполкома, сделано это было с соблюдением норм действующего законодательства. Затем руководство колхоза осуществило ряд кадровых перестановок; была введена новая система оплаты труда. Благодаря этому средняя зарплата животноводов колхоза увеличилась (что сами колхозники не подтверждают).

По прогнозам экономистов колхоза, урожай зерновых в нынешнем году составит 45 центнеров с гектара. Впрочем, это неудивительно: как неоднократно отмечалось на встрече, областной бюджет выделил бывшему передовому хозяйству деньги на покупку качественных семян и удобрений. Однако этим финансовая помощь колхозу не ограничивается. На реконструкцию животноводческих ферм из областного бюджета хозяйство получило BLR 3 млрд. Правда, председатель колхоза Валерий Иванов просил для этих целей BLR 38 млрд. Стоит ли говорить о том, что в бытность председателем колхоза Василия Старовойтова ЗАО к помощи бюджета не прибегало.

Валерий Иванов также попросил у руководства страны отсрочить уплату штрафных санкций, начисленных контрольными органами по итогам проверки финансово-хозяйственной деятельности ЗАО. Кроме того, председатель колхоза обратился к президенту с просьбой освободить колхоз от уплаты импортных пошлин на ввоз оборудования для тепличных хозяйств. Скорее всего, все просьбы колхозников будут выполнены, ведь колхоз «Рассвет» снова необходимо делать образцово-показательным.

ПОДРОБНОСТИ

ЛУКАШЕНКО МОЖЕТ БЫТЬ ВЫСЕЛЕН ИЗ СВОЕЙ РЕЗИДЕНЦИИ

Отдел информации «БДГ»

В решении выселить дипломатические представительства из «посольского городка» — резиденций в поселке Дрозды нет никакой политической подоплеки. На этом твердо настаивает белорусское внешнеполитическое ведомство. Последнее заявление прозвучало на брифинге 7 мая заместителя министра иностранных дел Беларуси Николая Бузо.

Правда, как стало известно в ходе брифинга, министерства иностранных дел тех стран, дипломатические представительства которых должны быть выселены из Дроздов, высказывают свою озабоченность белорусским послам, аккредитованным в этих странах.

В Дроздах, как уже сообщалось, расположено более двадцати резиденций зарубежных дипломатов. Кроме того, там расположена резиденция президента Беларуси Александра Лукашенко. Официальная версия выселения иностранцев — неудовлетворительное состояние коммуникаций и систем жизнеобеспечения, требующих, по некоторым оценкам, вложения более BLR 700 млрд. Правда, по сведениям из достоверных источников, ФРГ предложила Беларуси профинансировать работы по восстановлению коммуникаций. Пока не известно, как отреагировали власти республики на такое предложение. Кстати, Николай Бузо на брифинге дал понять журналистам, что выселение из Дроздов касается и президента Беларуси Лукашенко, который, по словам замминистра, не сможет жить там без воды.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ГЕННАДИЙ СЕЛЕЗНЕВ: «ВЫБОРЫ БУДУТ ОСЕНЬЮ СЛЕДУЮЩЕГО ГОДА»

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На вопросы «БДГ» отвечает председатель нижней палаты российского парламента, председатель Парламентского собрания Беларуси и России Геннадий СЕЛЕЗНЕВ.



— Геннадий Николаевич, чем вы объясните тот факт, что спустя два года после оформления Беларусью и Россией своих отношений все еще актуален вопрос о концепции объединения?

— Мы обсуждали этот вопрос с президентом Лукашенко в течение двухчасовой дискуссии, также он был в повестке дня 8-й сессии Парламентского собрания. Речь идет о будущем Союза. Мы должны предвидеть, что нас ждет впереди. Тем более, коль говорим, что скоро у нас парламент может стать профессиональным. А раз парламент профессиональный, то нужно подумать, в какой структуре государства...

Ясно, что речь идет о суверенных Беларуси и России. Значит, скорее всего, это будет путь конфедерации. Конечно, как и любая конфедерация, это больше союз политический. Но нужно решить и массу конкретных вопросов. Например, как будут формироваться органы государственного управления, какая будет денежная система... Это похоже на заглядывание за горизонт, но мы не должны откладывать подобные вопросы на «потом».

У нас есть депутаты, которые обсуждают варианты концепции, много всяких видений и предложений, но ни одно еще не принято за основу. Пока мы работаем в плане экономической интеграции, но ощущается и политическая, хотя бы в том, что постоянно работает институт парламентского собрания. Многое пока неясно. Например, как будут вступать в силу те законы, которые нами приняты. Сейчас они проходят через национальные парламенты, президентов и Высший совет и носят рекомендательный характер. Хотя несомненно, что это должны быть законы прямого действия. Безусловно, с оговоренными сферами применения, поскольку каждая из стран является суверенным государством. Я думаю, что это будет область гражданских прав, трудового законодательства, пенсионного обеспечения и финансово-банковская сфера.

— Вы выразили уверенность в том, что единый парламент будет. Реально ли провести выборы в этом году?

— Это нереально. Ни в бюджете России, ни в бюджете Беларуси деньги на эти цели не заложены. К тому же, нужно еще время, чтобы определиться с концепцией самого парламента, системой проведения выборов. Так, если нам нужны законы прямого действия, то для союзного парламента модель рекомендательной деятельности Европарламента не подойдет... Дискуссия еще не завершена, она ведется, и с учетом этого реальными сроками выборов союзного парламента представляются осень — начало зимы следующего года. Оптимально было бы, чтобы Россия, выбирая в 1999г. Государственную думу, провела и выборы в общий парламент. Аналогично может поступить и белорусская сторона — временную разницу можно компенсировать установлением единого срока исчисления депутатских полномочий.

— Российскую сторону не смущают дискуссии, в том числе и на Западе, по поводу легитимности Национального собрания Беларуси?

— Европе мало известно о том, что происходит в Беларуси. Более того, часть европейских депутатов к своему стыду не знает, где находится ваша республика. Но это не мешает Европе бывших депутатов и подкармливать, и поддерживать, и оплачивать их поездки под тем предлогом, что они якобы от имени белорусского народа им такое-этакое рассказывают. К вашему сведению, нынешний парламент Беларуси полностью признан Межпарламентским союзом. Сейчас мы очень активно поднимаем этот вопрос в Парламентской ассамблее Совета Европы: уже состоялось много встреч и белорусских, и российских парламентариев с ее руководством. Мы знаем о тех договоренностях, какие существуют у вашей республики с ОБСЕ. И в июле в Копенгагене на очередной сессии Генеральной ассамблеи ОБСЕ российская делегация в полном составе будет предлагать прекратить эту двойную игру в отношении Беларуси. Потребуется отдельная резолюция. Или мы пойдем другим путем, но эту проблему снимем.

— На 9-й сессии, которая планируется на ноябрь этого года, будет рассмотрен проект закона «О гражданстве Союза Беларуси и России». Стало известно, что одним из его основополагающих тезисов стало утверждение, что союзное гражданство не будет означать «двойное» гражданство со всеми вытекающими отсюда последствиями.

— Это пока одно из предложений. Но многие согласны с тем, что каждый гражданин — и Беларуси, и России — сохраняет свое национальное гражданство, и он же является гражданином Союза. И не более.

— В Гомеле вы обронили фразу, что сейчас в Союзе два государства, однако будет больше. На чем основана эта уверенность?

— У «двойки» самый перспективный путь. Помните, что на последних встречах глав государств Назарбаев выступал с инициативой десяти реальных шагов? Так вот, их уже прошел наш Союз. Ничто не мешает Казахстану, Украине, Армении присоединиться к нашей «двойке», которая станет локомотивом большого состава. Чем эффективнее пойдет экономическая интеграция в рамках Союза, тем привлекательнее он будет, и тем активнее будет формироваться поезд.

— Вы принимаете те упреки в медлительности и непоследовательности, которые раздавались в адрес российской стороны?

— Да, эти упреки справедливы. Я их принимаю. В Москве, в том числе и в исполнительных структурах Союза, есть такие настроения и даже действия, которые как песок в буксах — может их разорвать. Скажем, есть информация, что исполнение решений органов Союза тормозится министерствами и ведомствами. А недавний правительственный кризис в России тем более показал высокую зависимость деесгособности органов Союза от политической стабильности в наших странах.

Не стану однозначно утверждать, что дело только в политических установках. Имеет место и неповоротливость бюрократической машины. Так или иначе, но исполнительные структуры «двойки» работают плохо, и это нас не устраивает. Если депутаты придерживаются установленного графика, то исполком не собирался уже полгода. За это мы его критиковали, и будем критиковать. А при случае я нашему президенту скажу, как работает Парламентское собрание, а как исполком. От России многое зависит, и нужны энергичные действия, хотя бы в плане контроля над исполнением тех решений, которые есть. При создании Союза президент России обещал, что каждую неделю перед ним будут отчитываться чиновники о соблюдении уставных документов и соглашений. Этого тоже нет, и об этом я ему при встрече также напомню.

— Согласны ли вы с мнением, что новое назначение Березовского исполнительным секретарем СНГ способно реанимировать Содружество?

— Здесь дело не в реанимации. Я не согласен со всем тем, что связано с этим больничным термином. СНГ сегодня находится в шатком, плохом состоянии. Меня удручает, что главы государств ни на кишиневском, ни на московском саммитах не приняли никаких документов. Все говорят о том, что собой должно представлять СНГ, все носят какие-то предложения, а СНГ, спустя 5 лет, — на распутье. Нужна политическая воля и честность тех президентов, которые критикуют СНГ, не предлагая как его совершенствовать и укреплять. Ведь никто не сказал, что СНГ не нужно. И ни один из президентов не осмелится сказать своему народу, что нашему государству СНГ не нужно.

КОММЕНТАРИЙ

ПРОПУЩЕННАЯ ВЕСНА ИНТЕГРАЦИИ

Юрий ДРАКОХРУСТ

В прошлые годы об эту пору мы уже вовсю «единялись» с великой Россией. А в этом году что-то не заладилось — сады цветут, а интеграции нет как нет. Возникает вопрос, естественный в условиях нашей неестественной жизни, — почему?

Возможно, какие-то схемы поломал валютный кризис в Беларуси и правительственный — в России. Последний так занимал ум и сердце президента России, что он даже не нашел времени черкнуть пару теплых слов своему белорусскому коллеге в годовщину образования Союза. Во время недавнего московского саммита СНГ провести заседание «четверки» и преобразовать ее в «пятерку» время нашлось. А для заседания Высшего совета союза Беларуси и России — нет. Складывается впечатление, что союзные игры Кремлю уже неинтересны. Или пока неинтересны.

Не меньше вопросов вызывают и итоги 8-й сессии Парламентского собрания Союза, состоявшейся в Гомеле. О том, что сессия утвердила гимн Союза, писали все газеты, судьбоносную речь Александра Лукашенко БТ принесло в каждый белорусский дом. А вот что произошло с центральным пунктом повестки дня — принятием концепции союзного парламента — так и осталось непонятным.

Проект учреждения союзного парламента, избираемого населением двух стран, был подготовлен заместителем секретаря Парламентского собрания Олегом Румянцевым еще в декабре 1996(!) года. О преобразовании Парламентского собрания в избираемый союзный парламент говорится и в уставе Союза, подписанном год назад. С конца минувшего года по поручению Парламентского собрания межпарламентская рабочая группа трудилась над концепцией этого преобразования. Вспомним еще одну деталь: в апреле нынешнего года, в разгар правительственного кризиса в России, в Москве состоялось заседание Совета Парламентского собрания, на котором указанная концепция была одобрена. Однако на сессии в Гомеле депутатам не удалось прийти к согласию. Не приняв решение концептуально, они порешили осенью сразу рассмотреть межгосударственный договор о союзном парламенте. Сообщалось, что причиной переноса рассмотрения стала ... болезнь главного разработчика концепции Елены Мизулиной. Разумеется, заболеть может каждый, но трудно поверить, что решение фундаментального вопроса общественного бытия двух народов откладывается на полгода из-за болезни г-жи Мизулиной. Тем более, что интеграционные шаги вписываются в жесткий контекст сроков выборов: лето 1999 года — конец 5-летнего срока правления президента Беларуси, осень того же года — выборы в Госдуму, лето 2000 года — выборы президента России. Если президент Беларуси в российских президентских выборах участвовать не будет, то представляется весьма вероятным, что после 2000 года создание любых надгосударственных образований потеряет всякий интерес и для него, и для преемника Ельцина.

Если же Александр Лукашенко президентскими выборами в России интересуется, то не позднее конца 1999 года он должен получить юридическую возможность участвовать в них. А на пути к обретению гражданами Беларуси права избираться на высшие посты в России получение права избирать союзных депутатов представляется естественным этапом. После гомельской сессии последовательность этих шагов сдвигается на полгода.

К тому же не будем забывать, что любые решения Парламентского собрания носят по определению предварительный характер. Для вступления в силу они должны либо ратифицироваться национальными парламентами, либо подписываться президентами. В том числе — и президентом России. Поэтому, кстати, и принятый собранием гимн пока имеет статус депутатской застольной песни без слов. Очевидно, что Борис Ельцин эти музыкальные упражнения не одобрит.

Что же касается союзного парламента, то тут ситуация и проще, и сложней. С одной стороны, избранный народом орган вроде бы следует наделить полномочиями принимать хоть какие-то решения. А Борис Ельцин и своих-то российских народных избранников не слишком жалует, что наглядно продемонстрировала история с утверждением нового премьера. И сажать себе на шею еще один полномочный парламент он вряд ли захочет. С другой — осенью 1998 года до президентских выборов останется полтора года. Пойдет ли сам Ельцин на выборы или назначит некоего «наследника» — в любом случае в избирательной кампании что-нибудь интеграционное будет полезным. Иными словами, чем ближе к выборам, тем больше шансов на то, что президент России даст «зеленый свет» союзному парламенту.

Так что интеграторы, перенося рассмотрение вопроса на осень 1998 года, возможно, руководствовались принципом: «Лучше не пораньше, а вовремя».

Обратим внимание еще на один момент, выявившийся в ходе гомельской сессии парламентского собрания, который открывает возможность и иного объяснения произошедшего. Предложенная концепция, оказывается, вызвала споры: быть союзному парламенту одно- или двухпалатным, каким должно быть представительство стран, каков объем полномочий? Двухпалатный проект предусматривает, что верхняя палата формируется, как нынешнее парламентское собрание — равным числом представителей от национальных законодательных органов, а нижняя — избирается непосредственно населением двух стран при представительстве: 6% депутатов — от Беларуси, остальные — от России. Однако эта формула не устроила белорусскую депутацию: «равенство так равенство». «Равенство», в свою очередь, не устроило россиян. «Почему голос одного белоруса должен быть равен голосам десятка россиян?» — спрашивали они.

Споры в Гомеле свидетельствуют о том, что схема Мизулиной-Румянцева не понравилась главному интегратору — Александру Лукашенко. Славянское единство он может поминать через слово, но союзный парламент ему нужен как дополнительный инструмент давления на Кремль, но вовсе не как инструмент возможного давления кого бы то ни было на него самого. А то изберут союзный парламент по такой схеме с должными полномочиями и примет он, скажем, к рассмотрению вопрос: в чей бюджет платить пошлины за товары, которые продаются в России, но растаможиваются в Беларуси? Таможенные вопросы, кстати, отнесены уставом Союза к общесоюзным проблемам. И ясно, что 94 россиянина против 6 белорусов дружно решат: в российский бюджет... Чтобы такого казуса не произошло, нужен контрольный пакет. Отдать в Минск контрольный пакет не согласятся самые интегрированные думцы. А согласятся все на то, чтобы союзный парламент избрать, а полномочий ему выделить в аккурат столько же, сколько есть у нынешнего Парламентского собрания. Чтобы пели гимны, слушали зажигательные интеграционные речи и публично сокрушались по поводу того, что святое дело в очередной раз завалили белорусские националисты и Гайдар с Чубайсом.

Это и Борис Николаевич благословит. Впервой, что ли?

EXLUSIV

ВИКТОР СУВОРОВ: «НИКТО НЕ СДЕЛАЛ СОВЕТСКОЙ АРМИИ ТАКОЙ РЕКЛАМЫ, КАК Я»

Владимир ДОРОХОВ, Кельн — Минск

Он совершенно не похож на киношного шпиона. Автор «Аквариума», «Ледокола» и еще нескольких известных книг о Советской Армии и Великой Отечественной войне, бывший майор ГРУ Владимир Резун в жизни — невысокий, лысеющий, в толстых очках. Агентурное прошлое выдают только блестящая реакция, феноменальная память да редкостное умение направлять беседу в нужное русло.



— Как вас называть — Виктор Суворов или Владимир Резун?

— Суворов я, Витек.

— Господин Суворов, вас часто называют предателем Родины. А кем вы сами себя считаете?

— Чудесный вопрос. Меня действительно некоторые считают предателем Родины, но давайте сначала разберемся с главными предателями. Вот, например, есть человек, которого зовут Борис Николаевич Ельцин. Он когда-то подписал документ, в котором говорится, что Советский Союз больше не будет существовать. Ельцин и те, кто подписал вместе с ним Беловежские соглашения, нанесли чудовищный ущерб СССР. Да, я тоже нанес ущерб, я гад, предатель, враг. Меня надо за это расстрелять.

— Вы серьезно?

— Да, серьезно. Но как надо поступить с Борисом Николаевичем? Он ведь нанес гораздо больший ущерб Советскому Союзу.

— Неужели вы до сих пор остаетесь патриотом СССР?

— Ельцин подписал документ, в соответствии с которым СССР перестал существовать. Что надо сделать с ним, если меня за побег надо расстрелять?

Я вышел из состава Советского Союза, и это, безусловно, предательство, за это надо расстреливать. Моя родная Украина тоже вышла. Что нужно сделать с Украиной? Есть такой город Смела в Черкасской области, моя малая Родина. Этот город объявил мне войну как предателю. Это очень здорово. Но в чем я перед Украиной виноват? УССР была частью СССР и потом вышла из его состава. Но я же сделал то же самое. Только я — самая первая ласточка, птичка, которая полетела по такому же маршруту, но на 13 лет раньше. А потом за мной пошла вся Украина. Я предал Советский Союз, а Украина? Я был под властью коммунистов и из-под этой власти вышел.

— Но вы в отличие от Украины нарушили воинскую присягу.

— Понимаю. Так вот, Борис Николаевич Ельцин и Леонид Макарович Кравчук — они ведь долго состояли в Политбюро. Клялись в верности коммунистическим идеалам гораздо больше, чем я. И эти идеалы, которым клялись, предали. Есть такой генерал-десантник — большая птица, не помню какая, то ли гусь, то ли еще какая-то. Крылышками сечас в Красноярске машет.

— Понятно, о ком речь.

— Так вот, он говорит, что все Суворову может простить, кроме измены. Здорово. Поднимаю трубочку, говорю ему: «Александр Иванович, здравствуйте, это я, враг народа. Александр Иванович, вы же состояли в ЦК РКП полозковской. Когда подошло время защищать вашу коммунистическую идею, в верности которой вы клялись в 1991 году, где ж вы были?». Не отвечает...

— Как к вам относятся власти новой демократической России?

— У меня до сих пор два неотмененных «вышака». Один — от Военной коллегии Верховного суда, второй, внутренний, — от ГРУ. Это «Аквариум», закон там у нас один: вход — рубль, выход — два. В России данные факты сейчас отрицают. Я спрашиваю: «Ребята, так что, я уже не враг?». Мне отвечают: «Нет, враг, но ты приезжай, а мы на месте разберемся».

— А почему вы не направляете запрос в ту же Военную коллегию, чтобы получить какой-то официальный ответ?

— Не вижу смысла. Вполне допускаю, что официальный ответ будет отрицательный: мол, ничего против вас нет, приезжайте. Однако внутренний «вышак», наш, ГРУшный, он не для того, чтобы его кто-то отменял. И дело тут не в том, любят там меня или не любят — порядок такой. Они меня на самом деле любят. Недавно было 20 лет со дня моего выпуска из военной академии, которой как бы не было. Но встреча ее выпускников, на которую я, естественно, не мог приехать, состоялась. Некоторые потом приехали ко мне, те, кто уже ушел со службы. Мы хорошо отметили юбилей, выпили, закусили. Когда будет 25-летие, опять приедут. Уважают, значит. Там ведь знают подлинные обстоятельства моего ухода.

— Насколько они отличаются от изложенных в «Аквариуме»?

— «Аквариум» — художественное произведение. В жизни все намного страшнее, грязнее и хуже. По книге я — одинокий волк, взял и ушел. Но ведь советскому дипломату не положено было быть одному, у него должны быть жена и дети. У меня тогда было двое детей: дочке 6 лет, а сыну 2 года.

А ситуация с уходом сложилась следующая. У генерального секретаря ЦК КПСС товарища Брежнева было три помощника — Александров, Цуканов и Блатов. У Александрова был младший брат, который делал блестящую карьеру в нашей службе, дошел до генерал-майора, но никогда не выезжал за рубеж. А чтобы продвигаться дальше, ему нужно было получить только одну коротенькую запись: находился на зарубежной работе в такой-то стране в таком-то году. Александрова-младшего послали в самую мощную резидентуру, которая только была на свете, — женевскую. Это был центр всей советской разведки. Не от того, что там сидели самые умные. От того, что если, например, я кого-то вербую в Южной Африке, денежки все равно ко мне текли из швейцарских банков. Большими-большими потоками. Перед приездом Александрова старый резидент, которого я описал в «Аквариуме», собрал нас и сказал приблизительно следующее: «Ребятишки, я вам всем очень не завидую, так как скоро ждите провала. Либо будет самоубийство, либо кто-то уйдет. На кого Бог положит. Короче, кого-то придется подставить, поскольку сам Александров отвечать, разумеется, не будет». Очень скоро я пришел к выводу, что всю ответственность новый резидент возложит на меня. У меня был выбор: либо быть эвакуированным в Союз и расстрелянным, либо остаться на Западе. Страшный выбор. Либо дурак, либо предатель. Я уже почти принял решение застрелиться, чтобы избежать такого ужасного выбора. Удержала лишь одна вещь: в голове у меня уже тогда созрел замысел «Ледокола».

— Почему вы решили, что «крайним» назначат именно вас?

— Цепь, на первый взгляд, не связанных между собой событий убедила меня в этом. Во-первых, за несколько дней до ухода поздно вечером я случайно зашел в посольство. У резидента шло совещание, на котором присутствовали все, кроме меня. Раньше ничего подобного никогда не было. Во-вторых, от своего знакомого из женевского представительства «Аэрофлота» я случайно узнал, что назавтра срочно зафрахтован рейс из Москвы вне всякого расписания. А в Женевском аэропорту за это надо платить безумные деньги, которые могут быть оправданы только экстренной эвакуацией кого-то из советских граждан. Как раз в это время произошел обещанный провал и появилась необходимость в назначении, как вы сказали, «крайнего».

— Гордиевского, как известно, вывезли из Союза в багажнике дипломатического автомобиля. Как происходила ваша транспортировка в Англию?

— Непосредственно о способе, как вы понимаете, я говорить не стану. Расскажу об обстоятельствах, предшествовавших этому событию. В три часа ночи я разбудил жену, детей и вышел с ними посидеть в расположенный рядом с домом, в котором мы жили, парк. Решил подождать до утра: если ничего не случится, значит, у меня мания преследования. В три часа ночи в окнах нашей квартиры появился свет. Тогда я понял, что все, надо уходить. Отправился в британское посольство и дал охраннику свою визитку, с обратной стороны которой написал только три буквы — «ГРУ». Через два часа я уже стал дипломатом Ее Королевского Величества. А ведь это была ночь с субботы на воскресенье, надо было разбудить несколько весьма ответственных лиц, чтобы они приняли политическое решение. Вся эта процедура, включая выписку британского дипломатического паспорта, заняла два часа.

— Почему вы обратились именно к англичанам?

— ГРУ — одна из лучших разведок мира. По уровню профессионализма с ней может сравниться только британская СИС. У них и у нас работа строится на схожих принципах — на полном доверии. Агента знают только два человека — тот, кто его завербовал, и тот, кто с ним непосредственно работает, а также резидент. ЦРУ на нашем профессиональном сленге называют «сито-решето». У них, чтобы получить разрешение на контакт оперативного сотрудника с источником информации, необходимо 12 подписей и печатей. Делайте выводы...

Кроме того, я знал, как англичане относятся к таким, как я, и как — американцы. Имел возможность сравнивать. Англичанам я мог прямо сказать: только я сам решаю, что можно рассказать, а что нельзя. И вы не вздумайте на меня давить, ничего не выйдет. В Лондоне много вокзалов, на которых много грязных туалетов. Для меня работы хватит, я не пропаду. С американцами этот номер не пройдет.

— Как вы оцениваете ущерб, который нанесли СССР?

— Я никого не «сдал». Из тех, кто со мной работал или учился, никто не пострадал. Это все, что я могу сказать. Что касается моих книг, то никто не сделал такой рекламы Советской Армии, как я в них.

— Как бы сложилась ваша карьера в ГРУ, если бы вы не ушли?

— Если бы не несчастье — приезд Александрова и уход, я бы сегодня наверняка был злым-злым генерал-майором, ведь у меня в то время не было претензий к Советскому Союзу. Возможно, позже появились бы, очень хотелось написать «Ледокол». Его замысел не давал мне покоя.

P.S. После двухчасовой беседы у меня сложилось стойкое впечатление, что в сущности Резун-Суворов просто глубоко несчастный человек. И никому совершенно не нужный, несмотря на упорные разговоры о том, что за ним якобы до сих пор охотятся киллеры ГРУ. Я, например, совершенно случайно оказался в день встречи с ним в здании «Немецкой волны» — и не увидел рядом с экс-шпионом никакой охраны. При желании я мог запросто выполнить роль этого самого киллера. Бывшему агенту явно очень тяжело 20 лет отвечать на один и тот же вопрос о предательстве. Напускная бравада и стремление эпатировать не помогают...

Справка «БДГ».

Суворов Виктор Андреевич (Резун Владимир Богданович) 1948 года рождения.

Майор ГРУ, перебежчик, писатель.

Учился в суворовском училище, окончил Харьковское танковое училище. В 1968г. участвовал во вторжении в Чехословакию. Входил в войска спецназа, работал в ГРУ. Перебежал на Запад в 1978г. и обосновался в Англии. Опубликовал ряд работ на английском языке о деятельности советской разведки. Выдвинул теорию, что нападение Гитлера на Советский Союз в 1941г. было превентивным, учитывая тщательную подготовку СССР к военной кампании на западе.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

БЕЛОРУССКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ВСЕ ДАЛЬШЕ ОТ РЫНКОВ ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

Светлана САБИЛО

На минувшей неделе в Минске собралось около ста специалистов по внешнеэкономической деятельности МВЭС, Минфина, Нацбанка РБ и других министерств и ведомств для того, чтобы подвести итоги и оценить перспективы внешнеэкономического развития страны. Дебаты состоялись в преддверии сразу нескольких аналогичных мероприятий, которые будут организованы уже на высшем уровне — в Совете Министров.



ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

По словам начальника управления внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества Совмина РБ Василия Пугачева, в целом ситуация с внешней торговлей не вызывает серьезного беспокойства. Однако итоги первых двух месяцев года и предварительные данные за квартал по торговле с дальним зарубежьем и общему дефициту торгового баланса настораживают. Если по результатам двух месяцев дефицит внешней торговли сложился в размере $380 млн, то по предварительным итогам первого квартала он составляет в общей сложности $572 млн.

Больше всего г-н Пугачев озабочен ситуацией с дальним зарубежьем. Если за первые два месяца прошлого года дефицит внешней торговли с этими странами составил $45 млн, то за январь-февраль 1998 г. — $206 млн, а за 1-й квартал с.г. — $356 млн. *«Ситуация весьма настораживающая, поскольку торговля с дальним зарубежьем — основной источник поступлений валюты в Беларусь и обеспечения критического импорта, который необходим для жизнедеятельности нашей экономики»,* — отметил начальник управления Совмина.

Как сообщил г-н Пугачев, в конце мая правительство намерено самым серьезным образом обсудить результаты внешней торговли на уровне отраслей, министерств, регионов. Кроме того, во второй половине мая на заседании президиума Совета Министров планируется рассмотреть выполнение договоренностей, достигнутых во время зарубежных визитов делегаций, возглавляемых президентом РБ. Отмечалось, что наиболее критическая ситуация сложилась с выполнением протоколов по итогам поездок президента в Казахстан и Югославию. Серьезные опасения вызывает у правительственных чиновников и исполнение протоколов, подписанных во время визитов Лукашенко в Сирию и Иран. На заседании президиума Совмина планируется обсудить реализацию договоренностей, достигнутых в ходе зарубежных визитов Лукашенко за последние два года и, в частности, заслушать отчеты руководителей предприятий, которые брали на себя соответствующие обязательства по экспортным, бартерным поставкам. Очевидно, что многие из них сегодня не выполняются.

Заместитель министра внешнеэкономсвязей РБ Алексей Моисейчиков акцентировал внимание на самых злободневных проблемах, чтобы услышать конкретные предложения и учесть их при подготовке предложений правительству и другим органам власти. Говоря о стимулировании экспорта, г-н Моисейчиков, в частности, отметил, что меры, которые были приняты в 1996-1997 гг., дали конкретные результаты: *«Ведь по итогам 1997 года прирост экспорта достаточно значителен — 26 процентов. Такого результата не имеет ни одна страна. В то же время у нас большое отрицательное торговое сальдо. Сегодня, на наш взгляд, явных препятствий к экспорту у нас просто нет. Решены многие вопросы. В то же время экспорт хотя и растет большими темпами, но не в дальнее зарубежье».*

Другая проблема связана с импортом, рост которого в 3-4 раза превышает заданные параметры. Заместитель министра сообщил, в частности, что в рамках регулирования импорта уже разработан проект программы защиты отечественных товаропроизводителей. *«Мы готовы рассматривать предложения предприятий по установлению защитных мер конкретной продукции и наоборот — по льготированию отдельных видов продукции для резидентов Беларуси. Коренная проблема в решении как экспорта, так и импорта лежит на ваших плечах. Здесь проблема одна — валютная окупаемость»,* — отметил г-н Моисейчиков. Если за 1997 г. на счета предприятий и организаций РБ поступило $2,3 млрд, то обязательная продажа (30%) составила $580 млн, а покупка на «межбанке» и на бирже — более $800 млн.

Как известно, руководители предприятий постоянно поднимают вопрос об отмене обязательной 30%-ной продажи валюты. В целом валютно-кредитная политика на 1998 г. предполагает постепенное снижение обязательной продажи до 15% и отмену ее к концу 1998 г. По мнению г-на Моисейчикова, это приведет к увеличению импорта еще на 30%, т.к. предприятия направят валюту на производственные нужды.

По-прежнему высока доля бартерных операций. Сегодня в структуре внешней торговли с ближним зарубежьем бартер занимает до 30%, а с дальним не выходит за пределы 3%. По отдельным предприятиям и отраслям бартерные сделки составляют до 70%. Как известно, с бартером у нас собираются активно бороться: есть, например, предложения обложить такие сделки дополнительным налогом, но пока окончательное решение по этому поводу не принято.

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС

Как отметила заместитель начальника управления монетарных исследований Нацбанка Ольга Антропова, внешняя торговля постоянно находится в поле зрения и руководства Беларуси, и аналитиков-экономистов. Платежный же баланс пока не привлекает столь пристального внимания. Дело в том, что это относительно новое понятие для нашей страны. Впервые оно появилось 4-5 лет назад, когда Беларусь, став самостоятельным государством, вступила в МВФ, поскольку разработка платежного баланса является обязательным условием для каждой страны — члена фонда. Платежный баланс — это статистический отчет о внешнеэкономических операциях в целом за определенный период. Сегодня уже готов баланс за 1997 г. Кстати, в понятие платежного баланса входят не только платежи по экспортно-импортным операциям. Он отражает все внешнеэкономические операции как с реальными ценностями, так и с финансовыми активами и обязательствами страны за определенный период времени.

По итогам 1997 г. состояние счета платежного баланса характеризовалось постоянным нарастанием дефицита, достигшим в конце года $800 млн. По отношению к 1996 г. существенно изменилась структура дефицита текущего счета. В 1997 г. отрицательное сальдо текущих операций со странами СНГ составило лишь 15%, со странами остального мира — 85%, тогда как в 1996 г. на страны СНГ приходилось 90% дефицита текущих операций, а на страны остального мира только 9%.

По словам г-жи Антроповой, основной фактор, определивший дефицитное сальдо текущих операций, — это отрицательное сальдо внешней торговли, которое выросло на 16,3% к уровню 1996 г. (по расчетам платежного баланса, а не внешней торговли, которые дает Минстат). Кроме того, в 2,5 раза по сравнению с 1996 г. увеличилось отрицательное сальдо баланса по доходам. *«Это объяснимо. В статье «доход» мы отражаем процентные платежи, которые страна осуществляет по ранее привлеченным кредитам, то есть кредиты привлекли раньше, а рассчитываться по ним наступила пора сейчас. Поэтому и вырос дефицит по статье «доход» таким существенным образом»,* — уточнила представитель Нацбанка. С другой стороны, по сравнению с предыдущим годом существенно снизилось влияние положительного сальдо баланса услуг — на 6%. В 1997 г. оно лишь на 40% покрывало дефицит торгового баланса, а в 1996 г. — на 50%. Положительная величина сальдо текущих трансфертов также снизилась на 14%. *«Это произошло из-за снижения гуманитарной помощи»,* — отметила г-жа Антропова. — *Влияние всех этих факторов и сформировало дефицит текущего счета в размере, который практически на 55% превысил уровень 1996 года».*

Капитальный и финансовый счет платежного баланса положительный и составляет $705 млн. Произошло увеличение как притока капитала (подразумеваются все финансовые средства), так и его оттока. Чистый же приток, т.е. разница между притоком и оттоком, вырос на 6,5%. Анализ структуры притока капитала показал, что в 1997 г. поступление средних и долгосрочных кредитов извне под гарантии правительства обеспечило лишь около 12% всего импорта капитала. С другой стороны, как в 1996 г., так и в 1997 г. заметно активизировалась деятельность нефинансового сектора экономики, который представлен прежде всего государственными и частными предприятиями. Это относится как к долгосрочным, так и краткосрочным кредитам. На протяжении двух последних лет инвестиции такого рода составили около 5-7% импортируемого капитала. В 1997 г. существенно выросла роль прямого инвестирования в экономику страны. В притоке капитала на его долю пришлось 17,7%, тогда как в 1996 г. — лишь 7%.

Как сообщила г-жа Антропова, заметно оживился рынок портфельных инвестиций, и не только в РБ, но и ближайших странах — России и Украине. За счет таких инвестиций было обеспечено 3,5% объема импорта капитала. Однако, несмотря на активизацию различных финансовых инструментов, финансирование текущих операций осуществлялось в основном из собственных средств участников внешнеэкономической деятельности. Приток капитала в 1997 г. на 21,5% был обеспечен именно формированием кредиторской задолженности, т.е. задолженностью белорусских хозсубъектов перед внешним миром. А вот погашение задолженности перед хозсубъектами Беларуси обеспечило 5,5% притока капитала в страну. Экспорт капитала из страны в основном был вызван необходимостью погашения привлеченных ранее кредитов (34,8% в оттоке капитала), инвестированием в ценные бумаги нерезидентов (21%), ростом чистых активов коммерческих банков (4,6% в 1996 г. и 6,2% в 1997 г.). Как известно, в 1997 г. наблюдался рост чистых резервных активов государства. Они обеспечили 1,6% оттока капитала.

В 1997 г. платежный баланс РБ был сведен с положительным сальдо, составившим $36 млн. Это было объяснено следующим образом. Положительный баланс был профинансирован прежде всего ростом чистых резервных активов государства ($6,1 млн) и операциями по исключительному финансированию, т.е. всеми операциями, связанными с обслуживанием и возникновением задолженностей на уровне как государства, так и хозсубъектов. Механизмы взаимозачетов, которые имели место в 1997 г. по экспортно-импортным операциям, позволили рассчитаться по долгам предыдущих лет (прежде всего за газ по предыдущему году — $126,3 млн). При этом просроченные платежи за газ и электроэнергию в 1997 г. выросли на 94,4%. Поэтому чистое сальдо по операциям исключительного финансирования составило $30 млн. Это было вторым источником финансирования положительного сальдо платежного баланса.

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ

По словам начальника отдела экономики и координации внешней торговли МВЭС РБ Веры Скворцовой, как правило, белорусские предприятия участвуют в создании российских ФПГ, которые и регистрируются в РФ, поскольку уровень законодательной базы по формированию финансово-промышленных групп там выше. Фактически инициаторами создания ФПГ являются российские предприятия, которые выбирают в качестве участников предприятия с высоким производственным и экспортным потенциалом. Белорусские финансовые структуры пока не участвуют в создании ФПГ.

Начальник отдела машиностроения и металлургии МВЭС РБ Александр Корсаков отметил, что сегодня подготовлен проект закона о создании ФПГ. Он уже направлен в Совмин и центр законодательных инициатив. Предполагается, что Национальное собрание рассмотрит документ на осенней сессии. По словам г-на Корсакова, сейчас действуют около 10 ФПГ с участием белорусских предприятий. Наиболее значительная, реально работающая и поддерживаемая правительствами РБ и РФ — это ФПГ «БелРусАвто», в которую вошли ярославские моторо-строительные предприятия и белорусские производители автомобилей. Как известно, по межправительственному соглашению российской стороне был выделен кредит для выпуска двигателей в интересах белорусских производителей. Это дало возможность увеличить в 1997 г. выпуск двигателей на 50%, а автомобилей «МАЗ» — на 23%. Финансирование в рамках межправительственного соглашения продолжится и в этом году. Планируется выделить около 290 млн российских деноминированных рублей. Кроме этого, 20 млн поступят из бюджета Союза Беларуси и России.

По словам г-на Корсакова, сейчас рассматривается вопрос о создании ФПГ «Интерагроинвест», которая будет заниматься работами по производству калийных удобрений. В нее вкючены крупные российские и белорусские банки («Мосбизнесбанк», «Эталонбанк», «Беларусбанк»), ряд иностранных финансовых агентств. В рамках совместной программы по добыче и переработке морепродуктов создается ФПГ «Бел-Рус». С белорусской стороны в нее предполагается включить гродненскую и брестскую хозрасчетные базы, нарочанские опытно-рыбные хозяйства и «Приорбанк».

Рассматривается также возможность организации ФПГ «Сотрудничество» по производству машиностроительной продукции и ФПГ «Белорусский автобус». Кроме того, белорусская сторона предлагает россиянам создать в течение 1998 г. ФПГ «Формаш», а также ФПГ «Гранит», «Радионавигация», «Электронные технологии» (должны войти «Планар» и «Интеграл») с участием предприятий бывшего оборонного комплекса.

КАДРЫ

ДИРЕКТОРАТ — ЛУКАШЕНКО: НЕОБЪЯВЛЕННАЯ ВОЙНА

Андрей МАХОВСКИЙ

На минувшей неделе были названы фамилии лучших руководителей белорусских промышленных предприятий. По мнению коллег, таковыми в минувшем году были генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович и гендиректор ПО «Минский тракторный завод» Михаил Леонов. Примерно в это же время стало известно, что президент России наградил государственной наградой своей страны руководителя Минского завода колесных тягачей Владимира Волкова. Может, это и случайное совпадение, что в Беларуси наши «промышленные генералы» получают лишь «общественные награды», а в чужой стране — государственные... А может, и не случайное...

Оппозиция в среде директоров предприятий была для Александра Лукашенко опаснее любой другой. В промышленной Республике Беларусь основу экономики составляют несколько, в лучшем случае несколько десятков, крупных предприятий. Их благополучие — это благополучие экономики всей страны. Социальная стабильность на этих предприятиях — залог спокойствия в обществе. В этом смысле фигуры директора МАЗа, тракторного завода или «Горизонта» являются ключевыми, поскольку для рабочих своих предприятий они более влиятельны, чем любой политик, оппозиционный или государственный. Популярный руководитель завода имеет куда больше шансов вывести трудящихся на митинг или демонстрацию, чем любой, даже самый независимый профсоюзный деятель. Лояльность или хотя бы пассивность директорского корпуса была для Лукашенко залогом устойчивости его власти. Однако директорат отнюдь не являлся той силой, на которую можно было опереться. Популистские лозунги кандидата в президенты с самого начала оттолкнули от него промышленную элиту республики. Летом 1994 года директорат был готов поддержать кого угодно, только не Лукашенко. А тот после победы на выборах не сделал ничего, что помогло бы ему завоевать симпатии руководителей предприятий. Подчинения директорского корпуса Лукашенко добивался более близкими ему методами: запугивая, угрожая, избавляясь от наиболее опасных противников.

Возможно, была бы воля президента, он избавился бы от всех, кто хоть что-то из себя представлял. Но сделать это ему не позволяет кадровый дефицит.

Впрочем, чтобы подчинить себе какое-то сообщество людей, нет необходимости проводить полномасштабную чистку. Достаточно нейтрализовать лидеров группы и тем самым лишить ее возможности самоорганизации. И Лукашенко сделал верный ход.

Кандидатом в президенты от директорского корпуса был экс-премьер Беларуси Вячеслав Кебич. Нельзя сказать, что промышленная элита считала его идеальным претендентом. Многое в политике тогдашнего белорусского правительства их не устраивало. По словам бывшего президента концерна «Амкодор», ныне одного из лидеров Объединенной гражданской партии Василия Шлындикова, *Кебич к тому времени окружил себя людьми, уже не способными что-то делать. Многих из них директорский корпус попросту не уважал.*

Одно время директорат вел даже разговоры о выдвижении собственного кандидата в президенты. Среди возможных претендентов называлcя руководитель «Беларуськалия» Петр Калугин, директор минского завода «Медпрепараты» Царенок и тот же Василий Шлындиков. Впрочем, вряд ли это было серьезным намерением. Вероятнее всего, таким образом руководители пытались надавить на Кебича с тем, чтобы добиться от него неких уступок. Во всяком случае, собственного кандидата директорский корпус так и не выдвинул. Предварительные переговоры с Кебичем должен был вести директор «Горизонта» Александр Санчуковский. В обмен на поддержку промышленных лидеров премьер обещал избавиться от части старой команды после своей победы на президентских выборах. И Санчуковский стал одним из руководителей его избирательного штаба.

Но победил Лукашенко, и директорату пришлось выстраивать отношения с новой властью. Поначалу большинство руководителей предприятий были убеждены, что с ним у них общий язык будет легко. Эту уверенность не поколебали даже первые увольнения в промышленных верхах.

Первым из обоймы вылетел активный участник избирательной кампании Кебича, директор «Горизонта» Александр Санчуковский. Он был снят с должности спустя два месяца после прихода Лукашенко к власти. Увольнять



Михаил Лавринович — последний директор, которого на пенсию проводили с почестями

Санчуковского приехал лично министр промышленности Владимир Куренков (позже тоже уволенный).

Впрочем, мало кто считал эту отставку политической. Санчуковский был обвинен в нецелевом использовании кредитов. Прибывшие на предприятие Василий Шлындиков и президент Белорусской научно-промышленной ассоциации (БНПА) Михаил Лавринович услышали от Куренкова, что в случае, если увольнение не состоится, против Санчуковского будет заведено уголовное дело. Поэтому отстранение директора «Горизонта» от должности прошло почти незаметно и без особенных осложнений.

Так же тихо ушли в отставку директор Минского завода шестерен Богданов и руководитель тракторного завода Филиппов. Валерий Богданов сделал это добровольно, а Филиппова, по мнению наблюдателей, убрали только для того, чтобы освободить место Михаилу Леонову. Как говорит Валерий Богданов, *«я ушел добровольно и никаких претензий к власти не имею».*

Все трое сейчас работают в частных коммерческих структурах. Причем Валерий Богданов три года после своего увольнения был безработным. Он говорит: *«Странная страна, столько лет меня учили, столько денег потратили, а сейчас, выходит, никому не нужен. Выходит, зря учили».*

Впрочем, все эти отводы не носили политического характера и не вызвали сколько-нибудь активного протеста среди белорусских директоров. По-настоящему напряженными отношения Лукашенко и промышленной элиты стали в начале 1995 года, после некоторых мер в области валютного регулирования. Стабилизация белорусского рубля нанесла ущерб интересам в первую очередь экспортеров. Если прежде они могли получать значительные дивиденды от постоянного падения «зайца», то теперь экспорт стал экономически невыгодным. Чувствительный удар был нанесен по Минскому подшипниковому заводу Валерия Богданова. Это предприятие оказалось самым уязвимым.

Другие, однако, пострадали не меньше. В среде директоров крупных предприятий назревало недовольство экономической политикой властей. Выразителем этих настроений стала Белорусская научно-промышленная ассоциация. Ее возглавлял самый, наверное, авторитетный представитель промышленной элиты — Михаил Лавринович. С поста директора МАЗа он ушел во времена Кебича, но авторитет и влияние в директорском окружении сохранил. Интересно, что Михаил Лавринович был последним руководителем завода, которого с почетом отправили на пенсию, а не уволили.

При Кебиче БНПА, представлявшая интересы директорского корпуса в целом, было очень влиятельной и авторитетной структурой. Она лоббировала интересы промышленников во властных структурах, через нее проходили все законопроекты и нормативные положения. В то время ассоциация в принципе могла заблокировать любое правительственное решение.

По старой памяти БНПА пыталась влиять на экономическую политику и с приходом Лукашенко. Ассоциация обращалась к правительству, принимала заявления, устраивала семинары, на которых директора предприятий жаловались друг другу на экономическое положение, но — ничего не менялось. Тем не менее Лукашенко разглядел потенциальную угрозу, которая исходила от БНПА. Действительно, ассоциация была силой, способной организовать и уже организующей директорский корпус. Семинары и конференции, которые она проводила, в глазах Лукашенко выглядели не столь уж безобидно, как могло показаться на первый взгляд. На них директора общались, обменивались мнениями, а значит, потенциально могли договориться и каких-то общих действиях.

Поэтому не случайно, что в первую очередь власти постарались нейтрализовать ассоциацию. За относительно короткий срок БНПА из влиятельной организации превратилась в довольно формальную общественную структуру. К ее мнению перестали прислушиваться, на заявления не реагировали. Во времена существования парламента ассоциация еще пыталась влиять на власть через своих представителей в законодательном органе. Сейчас и этой возможности у нее, по сути, уже нет.

Президент пытался избавиться от БНПА, поскольку она была организацией, могущей претендовать на роль «партии директоров». Параллельно «обезвреживались» лидеры директорского корпуса. От тех, кто четко заявил о своей оппозиционности режиму Лукашенко, он просто избавлялся, колеблющихся старался тем или иным способом подчинить своему влиянию.

Лидером откровенных оппозиционеров был президент «Амкодора» Василий Шлындиков. Напомним, что он был в числе возможных претендентов на пост президента в избирательной кампании 1994 года. Возглавляя одно из процветающих белорусских предприятий, Василий Шлындиков пользовался авторитетом и среди директоров, и среди рабочих. Он возглавлял партию крупного (по белорусским меркам) капитала — Гражданскую. Позже, в качестве одного из учредителей ОГП, он стал депутатом Верховного Совета.

Поскольку возможностей просто уволить Шлындикова не было, власти пошли окольным путем. На «Амкодоре» начала отрабатываться получившая ныне широкое распространение методика удушения предприятия путем тотальных проверок. Концерн проверялся специальной комиссией Совета безопасности. Василия Шлындикова обвинили в выманивании кредитов и злоупотреблении служебным положением. Ни одно из обвинений доказать не удалось, как не удалось и разорить «Амкодор». Тем не менее президент концерна счел за благо покинуть свой пост. Так хозяйственник Василий Шлындиков стал председателем комиссии парламента и профессиональным политиком.

Еще более явную политическую окраску имела история с директором АО «Фандок» Владимиром Тарановым. Против него было возбуждено уголовное дело. В конце 1996 — начале 1997 годов состоялось несколько судебных процессов, в результате которых Владимир Таранов был оправдан. Несмотря на это, с поста руководителя АО его сместили. Основным обвинением в отношении Таранова также было выманивание кредитов. Одним из пунктов — злоупотребление служебным положением, которое заключалось в том, что Таранов вложил в развитие предприятия собственные деньги.

Сам Владимир Таранов не связывает расследование и свое увольнение с политикой. Однако большинство наблюдателей склонны полагать, что главной причиной преследования директора процветающего предприятия была личная неприязнь к нему Александра Лукашенко. Дело в том, что в разоблачительном докладе нынешнего президента Владимир Таранов упоминался в числе главных коррупционеров и расхитителей государственной собственности. Директор «Фандока» тогда подал на Лукашенко в суд, и от разорения последнего спасла лишь победа на президентских выборах. Примерно такая же история произошла с директором «Мегатэкс» Семеновым. Правда, в отличие от Таранова ему повезло куда меньше. По обвинению в хищениях он был осужден.

Впрочем, власть избавлялась лишь от тех, с кем не могла договориться. Например, один из влиятельных и авторитетных представителей директорского корпуса Николай Устымчук сейчас возглавляет пропрезидентскую Национальную ассоциацию промышленников и предпринимателей. Директор «Беларуськалия» Петр Калугин — депутат нижней палаты белорусского парламента. Не слышно, чтобы политикой Лукашенко возмущался директор тракторного или МАЗа. Власть добилась своего: наиболее влиятельные представители промышленной элиты если и не преданы, то по крайней мере покорны ей.

Сейчас в директорской среде трудно выделить лидера. Некоторые из тех, кого можно было считать неформальными лидерами промышленной элиты, ушли; некоторые сохранили свои посты, но стараются быть как можно более незаметными. За три года жизни при Лукашенко директора усвоили, что сбивают самые высокие колосья.

ИНИЦИАТИВЫ

НЕФТЬ ЗА БАРТЕР

Отдел информации «БДГ»

На последнем заседании концерна «Белнефтехим» перед руководителями предприятий, входящих в состав концерна, была поставлена задача сократить объемы бартерных операций. В настоящее время их доля в среднем по концерну составляет 17,4%.

По мнению Ивана Бамбизы, объем бартерных операций необходимо сократить в среднем на 5%. Как считает президент концерна, резервами для сокращения обладают в первую очередь те предприятия, где доля бартера особенно велика. В первую очередь это предприятия по производству химических волокон и «Белшина», где объем бартера составляет до 50-57%.

Впрочем, о реальности планов руководства концерна говорить сложно. Предприятия нефтехимической отрасли относятся к категории тех, на которых бартерные операции объясняются спецификой отрасли. Как известно, Беларуси должны поставить в этом году 12 млн тонн нефти. Из них 9 млн пойдет на нужды республики, оставшиеся 3 млн предполагается переработать на белорусских НПЗ, а полученные нефтепродукты отправить обратно в Россию.

Что касается химических волокон, то здесь положение еще сложнее. Значительная доля бартерных операций приходится на поставки в Беларусь медикаментов. Реализацией химволокон на Запад и закупкой медикаментов занимается предприятие «Белнафтаналсервис», возглавляемое известным защитником интересов обманутых вкладчиков Игорем Клюевым...

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРОПИШУТСЯ ЛИ СПЕКУЛЯНТЫ НА МОСКОВСКОЙ БИРЖЕ?

Дмитрий МАШАРА

В свое время руководство Беларуси посчитало, что на курс белорусского рубля негативно влияют спекулятивные действия банков на МВБ, а у Нацбанка нет достаточных валютных резервов, чтобы проводить интервенции. В связи с этим от занимаемой должности был отстранен директор биржи, а сама она была «преобразована» в подразделение Нацбанка. Эффективность этих мер можно оценить по прошествии двух лет: биржевые торги превратились в распределение иностранной валюты между специмпортерами, а проблем на валютном рынке не убавилось.

Тем временем в России наблюдается ситуация, обратная белорусской. Банк РФ, обладая значительными валютными резервами для интервенций, тем не менее стал более лояльно относиться к спекулятивным операциям с собственной валютой и за период с начала 1998 года рынок «рубль-доллар» изменился до неузнаваемости. Был дан старт заявленной в ноябре прошлого года новой курсовой политике Центробанка. Сейчас здесь действует так называемый «широкий» коридор, в котором возможные отклонения валютного курса от базового ориентира — 6,2 RUR/$ — составляют 15% в обе стороны. С 1998 года Банк России официально «ушел» со срочного межбанковского рынка, позволив банкам самостоятельно котировать форвардные контракты. Местные денежные власти осознали, что рынок не может существовать без нормального спекулятивного начала. Их нынешние действия можно назвать «политикой раскрепощения волатильности». Чтобы выяснить, насколько возможно сегодня осуществлять спекуляции и влиять на курс рубля на бирже, «БДГ» обратилась к главному эксперту управления валютного рынка ММВБ Александру КИРЬЯНОВУ.

— Нужны ли валютному рынку спекулянты?

— Основным приоритетом финансового рынка России остаются вложения в государственные облигации и возможности хеджа для инвесторов рынка ГКО. Но хеджеры не существуют без спекулянтов. На валютном рынке хеджеры и спекулянты — примерно как «инь» и «янь» в китайской философии. Качественные характеристики рынка должны учитывать интересы как тех, так и других. Хеджеры хотят предсказуемого рынка, предсказуемого курса, но должна присутствовать и разумная волатильность, делающая рынок интересным объектом для спекулянтов. Рынок должен быть достаточно подвижным.

И рынок «рубль-доллар» стал таким с начала этого года. Не остался в стороне от этого процесса и биржевой валютный рынок, который сейчас переживает бурный рост и настоящий ренессанс после упадка в начале прошлого года. Более того, «биржевой» аспект новой валютной политики является едва ли не ключевым.

— Что представляет собой сегодня рынок «рубль-доллар» на ММВБ и насколько он интересен для спекулянтов?

— В последнее время показатели торгов ММВБ по доллару США демонстрируют обнадеживающую динамику. После упадка в начале 1997 года ликвидность торгов восстановилась и даже превысила уровень начала 1996 года. В декабре месячный объем торгов составил 1,7 миллиарда долларов по сравнению с 6 миллионами в феврале 1997 года. Ежедневный оборот приближается к 100 миллионам долларов США, что достаточно много, если учесть, что реальный оборот «межбанка» оценивается участниками рынка в 300 миллионов долларов США в день. Среднее количество банков-участников в одних торгах достигло 36 банков.

Для спекулянтов привлекательность фиксинга ММВБ в большей степени связана с его встроенностью в инфраструктуру форвардного рынка. Заключая форвардную сделку по определенному курсу, банки проводят расчеты не на всю сумму сделки, а на маржу — разницу между оговоренным курсом и курсом ММВБ на дату исполнения. Если курс сделки выше курса ММВБ — выиграл покупатель срочного контракта на поставку долларов США, и он получает курсовую разницу. Если курс сделки ниже курса ММВБ на дату исполнения сделки — выиграл продавец. Ясно, что, «двигая» курс ММВБ в дни, которые важны для расчетов по форвардам, операторы могут выиграть важные пункты по срочным позициям. Гораздо реже фиксинг ММВБ становится объектом атаки банков, проводящих конвертации клиентов по биржевому курсу. Выставив на торги часть клиентской заявки, достаточную для того, чтобы подвинуть курс в нужную сторону, банк добивается выгодного для себя курса, который выставляет клиенту. Но часть клиентской заявки, не выставленную на биржу, банк реализует с маржой для себя на внебиржевом рынке.

Сильное влияние фиксинга на ожидания рынка делает его важным инструментом валютной политики. На ММВБВ проводятся интервенции Центробанка, которые тоже можно в некотором роде рассматривать как агрессивные действия, подпадающие под общую классификацию. Банк России участвует в торгах на равных расчетных и технологических условиях с коммерческими банками и регулирует курс рыночными методами.

— Кто сегодня является маркет-мейкерами фиксинга ММВБ по доллару США и насколько они влияют на курс?

— До 25 августа 1997 года единственным реальным маркет-мейкером был Банк России. Впрочем, его статус не был связан с какими-либо обязательствами перед ММВБ по поддержанию ликвидности торгов. 25 августа был введен институт маркет-мейкеров с определенными обязательствами и преимуществами по участию в торгах. Маркет-мейкерами стали крупнейшие российские коммерческие банки — «Внешторгбанк», «Империал», «Инкомбанк», МЕНАТЕП, ОНЭКСИМбанк, Сбербанк РФ, «СБС-Агро». В прошлую пятницу в клуб маркет-мейкеров вступил банк «Российский кредит».

Обязательства маркет-мейкера заключаются в ежедневном выставлении на торги встречных заявок со спрэдом не шире 0,002 рубля (два неденоминированных) в объеме не менее 5 миллионов долларов США. Маркет-мейкеру открывается лимит встречных расчетов с биржей в размере 10 миллионов долларов США. Маркет-мейкеры, выполнившие обязательства, освобождаются от уплаты комиссии, если спрэд заявок был равен 0,001 рубля. И платят половинную комиссию, если спрэд был равен 0,002 рубля. В списке, основанном на долях заключенных сделок в суммарном обороте торгов ММВБ по доллару США, маркет-мейкеры прочно удерживают лидерство.



— На какие группы можно разделить участников торгов?

— Участников фиксинга ММВБ можно разделить на четыре категории. Первая — Банк России. Вторая — маркет-мейкеры (доля в обороте 45%). Маркет-мейкеры, как правило, закрывают разницу между спросом и предложением, но могут иметь и собственный спекулятивный интерес. Обычно они — продавцы валюты. Покупка валюты для них нехарактерна.

Третья категория — «агрессоры». Это спекулянты и банки, реализующие на ММВБ крупные заявки клиентов-экспортеров на продажу валюты (доля в обороте 25%). Эта группа состоит примерно из 15 операторов, включает в себя как продавцов, так и покупателей валюты. Присутствие на торгах этих банков эпизодическое и отмечается примерно в 20% случаев. Под присутствием я понимаю не просто участие в торгах хотя бы одного из представителей этой группы, но и значимость его заявок или суммарных заявок нескольких операторов для курсовых тенденций.

И наконец, так называемые «клиентские» банки, выступающие покупателями валюты. Они присутствуют на ММВБ ежедневно, но объем их спроса варьируется и в сумме может достигать 100% на позиции «покупка». Продавцами валюты «клиентские» банки выступают крайне редко. Каждый из этих операторов в отдельности не способен выступить в роли агрессора. Объем заявок одного такого оператора редко достигает 3 миллионов, чаще всего он составляет даже менее одного миллиона долларов США.

— Чем ограничиваются аппетиты и возможности спекулянтов, намеренных влиять на курс фиксинга ММВБ?

— Основным ограничителем волатильности фиксинга выступает ежедневный коридор Центробанка. Каждый день около 10:00-10:30 по московскому времени Банк России устанавливает курсы покупки и продажи долларов США, по которым он обязуется проводить сделки с первоклассными коммерческими банками. Не было ни одного случая, чтобы биржевой курс текущего дня вышел за пределы коридора. Обычно считается, что если биржевой курс зафиксирован по границе текущего коридора, то это свидетельствует об интервенциях Центробанка. Но я хочу особо отметить, что это не всегда так. На практике коридор служит также психологическим ограничителем спекулятивной раскачки курса. Крупнейшие банки — маркет-мейкеры не котируют доллар на бирже за пределами границы ЦБ, поскольку они работают с ним по его котировкам.

Другим ограничителем колебаний курса фиксинга служит установленный ММВБ лимит отклонений курса текущих торгов от курса торгов предыдущего дня. Он составляет плюс-минус 5%. Смысл этого ограничения в минимизации курсовых рисков в случае отказа от платежа одного из участников торгов.

Наконец, ММВБ устанавливает каждому участнику торгов лимит нетто-операций в зависимости от размера его собственных средств. Минимальный лимит составляет 5 миллионов долларов США, максимальный — 70 миллионов.

Существует мнение, что биржа открывает на банки лимиты, недостаточные для эффективной спекулятивной игры. Согласен, ликвидность биржевого рынка в последнее время действительно возросла настолько, что подвинуть курс можно суммой около 80-100 миллионов долларов США. Но не стоит забывать при этом о возможности предварительного депонирования. Депонируя некоторую сумму, вы увеличиваете свой лимит на ее размер. Здесь нет никаких ограничений. Депонируйте хоть миллиард, если, конечно, найдете.

Таким образом, мы декларируем новый подход к биржевым торгам ММВБ — как допускающий возможность спекулятивной игры в разумных пределах.

— Насколько активен на торгах Банк России?

— В настоящее время бытует мнение, что на биржевом рынке курс делает ЦБ, и вторгаться в его планы с агрессивными заявками просто наивно. В качестве ответа скептикам можно лишь заметить, что участие ЦБ в торгах ММВБ в 1998 году стало еще более эпизодическим, чем в 1997 году. Можно привести и точную информацию: доля Центробанка в суммарном обороте торгов в первом квартале 1998 года снизилась по сравнению со стабильным показателем 1996-1997 годов в 3 раза. Сегодня банк не ставит целью переиграть банки на небольших колебаниях — до 10 «старых» рублей. Он является скорее пассивным контролером биржи, который готов проводить интервенции лишь в исключительных случаях. Практика показывает, что обычно маркет-мейкеры и арбитражеры опережают Банк России и закрывают торги по курсам лучшим, чем те, по которым готов закрыть биржевую сессию сам Центробанк.

— Есть ли рецепты успешной спекулятивной игры на бирже?

— Успешной игрой, на мой взгляд, можно считать такую, в результате которой достигается отклонение фиксинга от рынка, а не ту, что просто дает спекулятивную маржу на разнице с «межбанком». На самом деле те, кто получают такую маржу, лишь пользуются плодами побед удачливых агрессоров.

Можно попробовать выделить несколько общих рецептов. Агрессивная заявка должна составлять не менее трети предполагаемого объема торгов при игре в русле мэйнстримовских ожиданий рынка. Если же вы играете против рынка, ваша игра может быть успешной лишь при условии, что вы оттягиваете на себя две трети и более от предполагаемого объема торгов.

При игре на ММВБ следует помнить про специфические движения курса 15 числа каждого месяца и в нестандартные «индексные» даты, на которые приходятся расчеты по форвардам. На ММВБ участвуют в основном российские банки, которые в массе своей являются нетто-продавцами хеджа, нетто-продавцами форвардов на доллар. Они стремятся к понижению курса доллара в «индексные» дни. Нерезиденты, заинтересованные в повышении доллара, на ММВБ представлены слабо и потому чаще всего проигрывают. Наконец, вероятность успеха агрессивной игры я определяю на уровне 30%. Чаще всего агрессивная игра на повышение доллара менее успешна, чем игра на понижение, вероятность успеха оценивается в 20%.

Чтобы примерно определить, какой должна быть сумма агрессивной заявки, приведу данные о нетто-объемах торгов за 1998 год. Они колеблются чаще всего в диапазоне 20-35 миллионов, если не учитывать резко возрастающую ликвидность «пятнадцатых чисел».

Классической биржевой игрой является сегодня игра на понижение доллара 15 числа, то есть на дату расчетов по форвардным сделкам. Можно вполне определенно сказать следующее. Доллар 15 числа или остается на уровне рынка, или глубоко «приседает». Если доллар на ММВБ падает 15 числа ниже рынка, то, как правило, это отклонение близко к рекордному — 80-100 пунктов (8-10 «старых» рублей). Такая игра стоит агрессору продажи по демпинговой цене от 80 до 120 миллионов долларов США.

Как правило, доминирует один агрессор, но у него непременно есть несколько помощников, помогающих двигать курс. Остальные участники торгов, догадываясь о серьезных намерениях агрессора, не спешат противостоять ему на рыночном уровне и дают возможность отодвинуть курс на почтительное расстояние от «межбанка». Это позволяет им увеличить маржу при закрытии торгов на низком уровне.

Такова одна из закономерностей поведения биржевых арбитражеров: если они видят агрессора, то до поры до времени не мешают ему отодвигать курс, поскольку чем дальше он уйдет от рынка, тем больше будет их арбитражная прибыль на разнице между курсом ММВБ и котировками внебиржевого рынка. С другой стороны, нередки ситуации, когда на торги в обычный день выходит, скажем, продавец экспортной выручки, которого арбитражеры, наблюдающие за биржей, не могут идентифицировать как агрессора и потому закрывают его продажу достаточно быстро и почти «по рынку».

— Какие перспективы активизации спекулятивных настроений и банков - участников торгов?

— В самое ближайшее время мы ожидаем увеличения спекулятивного интереса к ММВБ по мере развития срочного рынка «рубль-доллар» на Западе, в частности, на Чикагской товарной бирже, где торги по рублю стартовали 21 апреля этого года. Соответственно цена агрессивных спекуляций на торгах ММВБ 15 числа может возрасти до 150 миллионов долларов США от одного агрессора.

Надеюсь, что контроль за биржевым рынком со стороны Банка России будет ослабевать и дальше, что стимулирует рост волатильности спот-курса доллара к рублю до уровня мировых FOREX-рынков.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

11 мая 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98, 220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ОБЗОР

Международные отношения в зеркале цен

Мировые рынки: сила — в единстве

В начале мая наиболее значимые события происходили на рынках драгметаллов и нефти.

Успешное решение Европарламентом вопросов, связанных с созданием *European Central Bank*, привело к тому, что значительно возрос интерес трейдеров к **драгметаллам**. Так, в США подорожало золото. Данная тенденция наблюдалась даже несмотря на поступившую ранее информацию о возможных продажах «желтого дьявола» из резервов бельгийского Центробанка. (Хотя министр финансов этой страны заявил, что слухи о реализации золота не соответствуют действительности, трейдеры, похоже, не слишком поверили чиновнику. Перед «взлетом» цен на биржах наблюдалась паника, связанная с падением котировок.)

Удорожание золота началось после того, как Вим **Дейсенберг** был утвержден в должности председателя банка будущей единой европейской валютной системы. (Напомним, что против его кандидатуры выступала Франция, поэтому существовала определенная угроза срыва сроков создания *European Central Bank*.) В минувший вторник на *NYMEX*'е тройская унция «желтого дьявола» стоила $304,3. (Это на $1,8 больше, чем 1 мая.) Реакция лондонского рынка, на наш взгляд, была бы более заметной, однако в Великобритании торги не проводились из-за праздника.

В 1-й декаде мая также несколько подорожали серебро и платина.

Единственным «исключением из правила» стал палладий. Однако такая ситуация легко объяснима: в апреле цены на этот металл были слишком завышены, поэтому откат котировок после заявления России о скором возобновлении экспорта выглядит вполне логичным.

Неделю назад тройская унция палладия стоила $355,5. По сравнению с 23 апреля ее цена выросла на $34,5.

Достаточно нервозная ситуация наблюдается на рынке **нефти**. Котировки «черного золота» резко подскочили 1 мая. Поводом для такой тенденции послужила информация о намеченной на ближайшее время встрече министров нефти Венесуэлы, Мексики и Саудовской Аравии для согласования дальнейших шагов по сокращению мировой добычи этого энергоносителя.

Кроме того, накануне саммита состоялись переговоры представителей администрации США с министром нефти Саудовской Аравии. Появились даже предположения об участии Соединенных Штатов в борьбе с перепроизводством «черного золота».

Возможно, на поведении трейдеров сказались и результаты заседания Совета Безопасности ООН по поводу Ирака. (В ближайшее время экономические санкции против этой страны не будут отменены.)



В результате действия всех этих факторов в начале мая котировки июньских контрактов на *NYMEX*'е достигли отметки 16,13 $/баррель. Впрочем, позже цены на них вновь упали до уровня 15,95 $/баррель. (Видимо, участники торгов решили не торопиться с выводами и дождаться результатов встречи представителей 3 нефтедобывающих стран.)

Однако свидетельством того, что трейдеры уверены в успехе борьбы за сокращение добычи нефти, служит значительное удорожание долгосрочных контрактов. (Баррель нефти с поставкой в июле стоит на *NYMEX*'е $16,61.)

Тем временем любопытный документ родился в коридорах российской власти. Правительство Сергея **Кириенко** намерено с 1 июня с.г. установить полный контроль над валютной выручкой местных нефтяных компаний. (В настоящее время они продают свою нефть по цене примерно 100 $/т, а рентабельности можно достичь лишь при 105 $/т. В таких условиях единственным выходом для компаний была неуплата налогов. Теперь же этот номер не пройдет.)

Кстати, появились сообщения, что российские нефтяники намерены решать возникшие проблемы за счет ужесточения политики в отношении должников и «любителей бартера».

Россия: для реанимации производителя — лицензировать импорт!

С 1 мая вступило в силу постановление правительства о лицензировании импорта цветных **телевизоров** в Россию. Согласно заявлениям представителей МВЭС РФ, лицензии выдаются без ограничений, поэтому нововведение направлено лишь против нелегального импорта.

В настоящее время, по мнению специалистов, объем российского рынка телевизоров превышает 4 млн единиц ежегодно. Масштабы контрабанды легко оценить, если учесть, что легальный импорт составляет чуть более 2 млн штук, а собственное производство — около 100.000 штук. Таким образом, примерно 50% продаваемых в России телевизоров либо нелегально ввозятся в страну, либо собираются на месте из контрабандных комплектующих.

Кроме того, в российских властных структурах не скрывают, что надеются с помощью лицензирования импорта реанимировать отечественных производителей. (Напомним, что 3 года назад российские заводы выпускали 2,2 млн телевизоров — как раз объем контрабанды.) Впрочем, как показывает опыт, единственным результатом ужесточения контроля над импортом становится некоторое удорожание зарубежных изделий. На объемах же производства российских заводов подобные меры практически не сказываются.

В отличие от телевизоров, импортные **ковровые изделия** становятся в России желанными гостями. С 1 мая отменены существовавшие с 19 марта с.г. квоты на ввоз ковров европейского производства. Это решение было принято в обмен на согласие ЕС снять ограничения на поставки российского текстиля.

Украина: для друга не жалко последнего сахара

В начале месяца украинское руководство заявило о том, что с 5 мая оно приступает к выполнению своих обязательств в рамках соглашения о беспошлинном ввозе в Россию 600.000 т **сахара**. (Мы уже неоднократно затрагивали эту тему в связи с тем, что собственных запасов для осуществления поставок у нашей южной соседки явно не хватает. Да и цены на данную продукцию здесь значительно выше российских.)

В настоящее время в России сахар дешевеет со скоростью 7 $/неделя. Еще в апреле некоторые структуры предлагали свой товар за 490—500 $/т. Однако сейчас заваленные импортным сырцом заводы срочно очищают склады от готовой продукции, поэтому цены снизились до отметки 430—440 $/т. Себестоимость же украинского свекловичного сахара урожая 1997 года составляет в среднем 540 $/т. По оценкам специалистов, рыночная цена этого товара колеблется в пределах 530—600 $/т. (Такой разброс цен объясняется прежде всего тем, что украинский рынок достаточно хаотичен. Сахар в этой стране часто играет роль «заменителя денег» при бартерных расчетах. Поэтому некоторые предприятия сбывают его по демпинговым ценам. Кроме того, в последнее время в Украину активно ввозился сахар из Польши, оптовые партии которого стоят около 380 $/т.)

Однако в соглашении с Россией четко оговорено, что поставляемый беспошлинно сахар должен быть свекловичным и только украинского производства. Более того, предусмотрен очень большой объем минимальной партии. Так что дешевая польская продукция проблемы не решит.

По мнению специалистов, выполнение соглашения с Россией было бы выгодным для Украины лишь в том случае, если бы внутренние цены составляли 350 $/т. (Любопытно, что, по сообщениям российских СМИ, при подготовке соглашения за основу был взят уровень цен на Лондонской бирже в период с декабря 1997 по март 1998 года. Тогда сахар стоил там примерно 320 $/т. Украине еще повезло, что не учитывались апрельские котировки. Ведь в середине весны данный продукт подешевел до 300 $/т.)

Принимая во внимание заявления украинских официальных лиц, расценивающих сделку с Москвой как своего рода жертву во имя сохранения позиций на российском рынке, можно предположить, что для достижения поставленной цели будут проданы запасы из госрезерва. Однако, по оценкам специалистов, в настоящее время они составляют максимум 150.000 т. Где украинское правительство достанет недостающую часть, непонятно. Возможно, наша южная соседка попытается максимально растянуть выполнение своих обязательств, чтобы последние 200.000—300.000 т составлял сахар нового урожая. Впрочем, Союз сахаропроизводителей России в этом случае сделает все, чтобы добиться расторжения договора. (Осенью—зимой свой товар будут продавать российские заводы, и терпеть конкурентов в этот период они не намерены.)

А пока в Украине некоторые специалисты утверждают, что сахара может не хватить даже для удовлетворения потребностей внутреннего рынка. Масла в огонь подливают и пессимистические заявления относительно будущего урожая.

Уже сейчас, чтобы избежать прогнозируемого дефицита, украинское правительство разрабатывает механизм ввоза в страну 300.000 т сырца. Проблема заключается главным образом в протекционистском законодательстве. (Ставка таможенной пошлины на сахар составляет 50%.) Так как исполнительная власть не вправе отменить соответствующий законодательный акт, в правительстве отчаянно ищут способ обойти его.

Тем временем украинские предприятия-потребители сахара уже сталкиваются с сырьевым голодом и пытаются решить эту проблему с помощью нестандартных шагов. Например, компания «Укрпиво» — крупнейший в стране производитель безалкогольных напитков — намерена перейти на использование заменителей сахара и ведет переговоры об их поставках из Японии.

Юрий ХОВРОВ

ВЫСТАВКИ

«Консумэкспо-Минск-98»: даешь дорогу импорту?

Завтра в выставочном комплексе по пр. Машерова, 14 открывается 6-я международная универсальная выставка «Консумэкспо-Минск-98». Организатором мероприятия является ВК «Минскэкспо». В выставке примут участие компании из Беларуси, Венгрии, Италии, Литвы, Польши, России, Тайваня, Украины и Чехии. (Кстати, наиболее представительные делегации прибудут из Венгрии и России.)

Особенностью нынешней выставки станет демонстрация экспонатов по салонному принципу: «Шарм-98» (парфюмерия, косметика, средства гигиены и т.д.), «Стиль и мода-98» (мужская, женская и детская одежда, обувь, трикотаж, аксессуары, часы, ювелирные изделия), «Уют и комфорт» (бытовая техника, электроника, осветительные приборы, сантехника, посуда, предметы интерьера, игрушки и др.). В рамках международного салона «Мода. Минск-98» будут представлены одежда, обувь и аксессуары.

Среди участников выставки можно отметить известную итальянскую компанию *Merloni*, которая предложит посетителям свои кондиционеры, обогреватели, сантехнику. На «Консумэкспо-Минск-98» будут показаны ювелирные изделия российской фирмы «Золото Якутии». ИП «Леспром» — официальный дилер компании *Tom Klaim* — представит коллекцию вечерней одежды. На наш взгляд, интерес у посетителей выставки вызовет стенд СП «Марко», производителя обуви из натуральной кожи.

Наиболее крупные белорусские участники «Консумэкспо-Минск-98» — МЗХ «Атлант» и часовой завод «Луч». Следует отметить, что количество отечественных экспонентов на этот раз невелико. Поэтому выставка будет интересна и полезна в первую очередь для тех, кто стремится установить контакты с зарубежными компаниями.

Позицию белорусских предприятий (равно как Министерства промышленности и отраслевых концернов, объединяющих производителей ТНП) объяснить достаточно сложно. Можно лишь привести в пример размах, с которым в нашей стране проходят, например, строительные выставки. Кстати, в этом есть заслуга и Минстройархитектуры. (Видимо, чиновники из этого министерства лучше своих коллег осознают значение подобных мероприятий для коммерческой деятельности отечественных компаний. Ведь участие в выставке — это определенный обмен опытом, возможность установить деловые контакты с зарубежными партнерами и т.д.)

Нам же остается лишь пожелать успеха тем белорусским предприятиям, которые принимают участие в «Консумэкспо-Минск-98».

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	С 1.04.98 г. НА ВСЮ ПРОДУКЦИЮ СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА 5..15%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	5 вариантов			
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна НИКИТА ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56..270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ СИСТЕМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3767	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

НА ЗАМЕТКУ

Конторская мебель всегда в цене

Как известно, офисная мебель, в отличие от бытовой, служит гораздо меньше. Поэтому необходимость в обновлении обстановки рабочих помещений возникает достаточно часто. (В развитых странах офисная мебель служит в среднем 2—3 года. Для Беларуси эта цифра, по некоторым оценкам, составляет около 4—5 лет.)

Сегодня около 80—90% представленной на отечественном рынке офисной мебели изготовлено из ДСП. Оставшаяся часть приходится на изделия из натурального дерева и других материалов.

Условно наборы офисной мебели можно разделить на 2 направления: кабинет руководителя и рабочее место менеджера. Обязательными элементами для каждого направления являются стол и стул. Рабочее место менеджера также может включать мобильную тумбу и стойку для ПК. На 1—2 таких места приходится шкаф или тумба для документов.

В кабинет руководителя кроме этих элементов могут входить конференц-стол, стулья для посетителей, рабочее место секретаря, стойка для аудио- и видеоаппаратуры.

В настоящее время основными требованиями белорусских потребителей к офисной мебели являются функциональность и эргономичность. Кроме того, при меблировке рабочих помещений, особенно кабинетов руководителей, большую роль играет престиж торговой марки. (Кстати, престижная, функциональная и эргономичная офисная мебель не должна концентрироваться только в кабинете шефа.)

Большинство покупателей обращают внимание на долговечность мебели. Данная характеристика определяется следующими факторами: креплением плит между собой (стяжки, скобы), видом покрытия (пластик, шпон, лакированная бумага и др.), прочностью внешней и внутренней фурнитуры, устройством механизма перемещения ящиков, качеством обработки торцевых поверхностей.

В дешевой офисной мебели несущей конструкцией являются сами плиты (столешница, боковины) с торцами прямоугольной формы. Внутренняя фурнитура (петли, навесы) — пластмассовая или комбинированная — крепится к плитам шурупами или винтами. Ящик в выдвинутом положении имеет минимальную поверхность опоры. (Это может привести к разрушению направляющей и падению ящика на ноги.)

Более дорогая и качественная мебель имеет утолщенные несущие конструкции из ДСП или дерева. Иногда каркас изготавливается из металлического профиля. (Такой каркас значительно увеличивает срок службы мебели и позволяет укладывать в металлический короб провода коммуникаций.)

Покрытие качественной мебели выполняется из ударопрочного и жаростойкого пластика, который выдерживает даже контакт с окурком. Такие изделия имеют металлическую внутреннюю фурнитуру. Механизм перемещения ящиков состоит из направляющих и роликов. (Благодаря данной системе ящики фиксируются даже в максимально выдвинутом положении.)

В последнее время растет популярность мебели с криволинейными элементами. Такие изделия недешевы, т.к. для получения изогнутых линий необходимо специальное оборудование. (По оценкам специалистов, стол с такими очертаниями стоит на 25—35% дороже традиционного прямоугольного той же площади.)

Мода на новые формы проявляется и в росте спроса на различные связующие: уголки, островки, полусферы, позволяющие конструировать офис не параллельно-перпендикулярно, а под различными углами.

Таким образом, сегодня каждый может приобрести офисную мебель, исходя из собственных пожеланий и финансовых возможностей. Конечно, многим все равно на чем сидеть — на табурете или в кожаном кресле. Однако таким предпринимателям следует помнить, что впечатление от обшарпанного деревянного стула не исправит даже шикарный костюм его владельца.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15..790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)

ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Враги в доме

Сегодня очень много говорят об экологии, причем нередко обреченно, со страхом. Кажется, этот страх вернулся из каменного века, когда человечество не знало, чего ждать от природы. Сейчас вроде бы знает. Но чувство страха не исчезает.

Мы уже давно уничтожаем природу, не осознавая, что сами являемся ее частью. Рубим не сук, на котором сидим, а собственную руку. Последствия такого отношения к природе могут быть самыми плачевными.

Человек, как и его дом, — это часть экосистемы. Поэтому забота об экологии включает в себя и заботу о собственном жилище. Ведь в нем существует множество зон риска — невидимых врагов, которых необходимо обезвредить.

Везде наследили

Когда идет речь об **экологическом обследовании жилья**, специалисты имеют в виду измерения уровня освещенности, шума, загрязнения воздуха химическими веществами, электромагнитного и радиоактивного излучения.

Слишком разросшиеся деревья, черечсур близко построенные дома (например, в центральной части больших городов) не пропускают необходимый человеку свет. Недостаточная освещенность раздражающе воздействует на психику и ухудшает зрение. Шум от ревущей под окнами дороги — просто пустяки по сравнению с инфразвуком, который может быть вызван работой какого-нибудь агрегата во дворе. (Инфразвук не просто разрушает нервную систему, он воздействует практически на все человеческие органы.) Когда в стене дома проложен кабель высокого напряжения, вы постоянно подвергаетесь воздействию электромагнитного излучения. Что это такое? Неионизирующее излучение, подобное исходящему от мониторов компьютеров, трубок телевизоров, блоков бесперебойного питания и т.д. Исследования показали, что у беременных, работающих на компьютере, повышается вероятность выкидышей на разных сроках. А если это не просто 5 часов в день, проведенных у монитора, а круглые сутки рядом с кабелем, проложенным по стене дома?

Отдельно следует сказать о **загрязнении воздуха**. Например, ртутью. Правда, в жилых домах загрязнение этим металлом наблюдается очень редко и чаще всего вызвано неаккуратностью самих жильцов. А вот в старых школах, больницах, поликлиниках подобная ситуация — обычное дело. В кабинетах физики, например, половина приборов — ртутные. На уроках химии ртуть используют в качестве учебного пособия. За многие годы в школах разбивается множество приборов и разливается столько металла, что, скапливаясь в щелях пола, он дает очень сильный фон.

То же самое происходит в больницах — там бьют термометры. Иногда ртуть обнаруживают у мальчишек — они где-то ее находят, собирают в пузырьки и играют, не зная об опасности для своего организма.

Наиболее «популярный» загрязнитель воздуха — мебель, а точнее, ДСП. Эти плиты содержат фенольные смолы, которые, испаряясь, выделяют формальдегиды.

Впрочем, сильное отравление этими веществами наблюдается лишь в редких случаях. Ведь ДСП в чистом виде практически не используется. Вся мебель покрывается лаками и другими составами, которые не дают испаряться формальдегидам.

Отметим, что качественная импортная мебель в этом отношении не страшна. Вся она проходит экологический контроль, поэтому даже сделанный из ДСП гарнитур, как правило, безопасен для здоровья человека.

АЭС у вас дома

Для Беларуси, наверное, как ни для одной страны СНГ, актуальна тема **радиационного облучения**. Причем эта опасность подстерегает не только жителей загрязненных районов, но и горожан. Ведь иногда строительные и отделочные материалы имеют повышенный радиационный фон.



Чтобы узнать об уровне радиации всобственном доме или квартире, следует обратиться в городской центр Санэпиднадзора. Его специалисты выдадут официальное заключение, с которым при необходимости можно обратиться к властям с требованием улучшить условия проживания.

С паспортом наперевес

Уже несколько лет во многих странах СНГ ведутся разговоры о введении **экологического паспорта жилья**. В Москве, например, даже подготовили городскую программу паспортизации. Но уже появились и самостоятельные «паспортизаторы», которые делают «пробные» замеры. Они приезжают к вам домой, берут приличные деньги, замеряют все те показатели, о которых мы говорили выше, и выдают бумагу, в которой указывается уровень шума, радиации и электромагнитного излучения. Какую силу имеет такой документ, повлияет ли он, например, на цену вашей квартиры или на возможность ее бесплатно обменять — обо всем этом коммерсанты благоразумно умалчивают.

Однако надеяться на скорую государственную паспортизацию нам пока не приходится. Можно сказать, что сегодня наши сограждане оставлены практически один на один с экологическими проблемами. А ведь от их решения во многом зависит здоровье не только нынешнего, но и будущих поколений.

По материалам печати

НА ЗАМЕТКУ

Стройтесь на здоровье

Когда нам нужно приобрести строительные или отделочные материалы, то в первую очередь мы думаем о том, как выбрать что-то по вкусу и подешевле. Задачу найти товар, который не повредит здоровью, ставят перед собой немногие. В лучшем случае наш потребитель останавливает свой выбор на изделиях из натурального дерева для внутренней отделки дачи или обоях, которые «дышат».

Не забывайте о том, что главное требование сегодняшнего дня — **строительный или отделочный материал должен быть нерадиоактивным**. Как выяснилось, этим недостатком обладают почти 50% имеющихся в широкой продаже материалов.

Согласно исследованиям ученых, в промышленно развитых городах степень облучения населения почти в 1,5 раза превышает норму. Происходит это из-за того, что люди до 20 часов в сутки проводят в помещениях — то ли дома, то ли на работе. Причем во многих случаях эти помещения небезопасны для здоровья, т.к. строительные и отделочные материалы заражены радионуклидами. Продукты их распада накапливаются в воздухе и вносят основной вклад в общее облучение человека. Дезактивировать же здание, в котором обнаружены опасные вещества, чрезвычайно сложно, а для обычного жильца просто невозможно.

Поэтому, если вы просто покупатель, а тем более торговец строительными и отделочными материалами, для вас особенно важна безопасность данной продукции. При закупке любой — оптовой или розничной — партии товара обязательно поинтересуйтесь**сертификатом радиационно-гигиенической безопасности**. Если он вызывает сомнения — лучше отказаться от сделки или заказать собственное независимое исследование. Ваш бизнес от этого только выиграет.

Кстати, если вы собираетесь поставлять материалы для строительной организации, нелишним будет знать, что в настоящее время в Беларуси, России и ряде других государств СНГ запрещено использование облицовочных плит из природного камня, керамического гранита, шлакобетона, щебня, песка, цемента, кирпича и т.д. без сертификата радиационно-гигиенической безопасности.

Этот документ обязательно должен содержать следующие сведения:

— собственный номер, наименование выдавшей его организации с указанием адреса и телефона, а также ее регистрационный номер в государственном реестре;

— описание конкретной партии товара, на которую выдан сертификат. Документ, подтверждающий безопасность одной партии или выставочного образца, не подходит для других партий того же материала. Поэтому нужно убедиться, что вы приобретаете товар именно из той партии, которая указана в сертификате. А вот срок действия этого документа не ограничен, поскольку природная радиоактивность материала со временем не меняется;

— значения удельной активности естественных радионуклидов (радий-226, торий-232, калий-40), а также класс принадлежности продукции. Он определяет, можно ли использовать материал для внутренних строительных и отделочных работ или только для наружных.

Особенно осторожно следует выбирать граниты и материалы на их основе — их природная радиоактивность обычно самая высокая. Не обольщайтесь, что в магазинах продают только безопасный товар. Иногда там могут предложить, например, облицовочную плитку для внутренней отделки помещений, которую можно использовать только для наружных работ. Поэтому лучше все лишний раз проверить.

Особо обратите внимание на сертификат, если с виду вполне нормальный товар продается со значительной уценкой. Это может свидетельствовать о его радиоактивной неблагонадежности.

Часто продавцы используют и подделанные сертификаты или продают одну партию товара по документу, выданному на другую. Для покупателя это чревато проблемами со здоровьем, а для торговой организации — неприятностями с контролирующими органами. И в том, и в другом случае лучше обойтись без лишней нервотрепки, придирчиво изучив сертификат.

О важности данной проблемы говорит хотя бы тот факт, что длительное воздействие радиоактивного излучения от гранитной плитки сопоставимо с несколькими сутками пребывания на Чернобыльской АЭС в момент аварии. Так что все это — отнюдь не шутка. Последствия могут быть самыми печальными, вплоть до летального исхода.

Имеет смысл напомнить, что наиболее безопасен с радиоактивной точки зрения мрамор. Поэтому для отделки полов в помещениях лучше выбирать именно этот камень.

Безусловно, в настоящее время рынок строительных и отделочных материалов очень разнообразен по ассортименту, ценам и качеству. Сориентироваться в этом море товара непросто. Но пусть у вас будет хорошая привычка — начинать выбор любой продукции с вопроса о ее безопасности для здоровья.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ПУТЕВОДИТЕЛЬ

В Европу на своих колесах

Чем теплее пригревает солнце, тем чаще в голову приходит мысль: а куда бы рвануть этим летом? Воображение сразу же начинает рисовать приятнейшие картины из самых разных уголков мира. Но в ту же секунду начинаешь мучительно думать, где взять денег на индивидуальный тур. Если вам знакома такая ситуация, то прислушайтесь к нашему совету: да здравствует автомобильный туризм — полная независимость и разумные расходы. Чем не отдых поездка на личном авто, например, по Восточной Европе?



Документы

С водительскими правами все очень просто: даже к старым советским никаких претензий не возникнет. Для поездки понадобятся визы и бумага №1 для автомобилиста — т.н. «зеленая карта». Это страховка гражданской ответственности водителя в случае аварии, произошедшей по его вине. Полис обеспечит возмещение ущерба пострадавшей стороне (но не виновнику). Цена «зеленой карты» на 15 дней зависит от того, в какой компании ее оформлять, и колеблется в пределах DM60—80. Кстати, с оригинала полиса нужно заранее снять несколько копий, чтобы в случае аварии отдавать их полицейским. (Вообще, копии стоит сделать со всех документов — если они потеряются или будут украдены, это поможет при оформлении новых.)

Кроме того, лучше позаботиться о страховании здоровья и машины. Самая дешевая страховка (категория А) стоит всего 0,35 $/день и покрывает расходы на неотложную медицинскую помощь. Более дорогой полис (категория В) поможет, если у вас разболелся зуб. Если вы хотите застраховать и машину, то можно оформить документ категории С, который в дополнение ко всем перечисленным услугам обеспечит ремонт мелких неисправностей, доставку автомобиля к месту жительства владельца в случае аварии и правовую защиту в суде.

Для въезда в Чехию и Словакию нужно подтвердить, что у вас есть деньги. (Сумма зависит от продолжительности предполагаемой поездки.) Впрочем, пограничников этот вопрос интересует не всегда: иногда вашу финансовую состоятельность они определяют на глаз.

Несколько сложнее дело обстоит с Венгрией: чтобы туда попасть, нужен туристический ваучер. Такие же правила введены теперь и в Польше. Но транзитную визу (на 2 дня) на границе ставят без каких-либо документов.

Собрав все необходимые бумаги, остается только наклеить на заднее стекло машины отличительный знак «BY» (его наличие проверяют на границе), заправить полный бак и отправиться в путь.

Дорога

Дорога от Минска до Бреста занимает около 3,5 часов. Назвать ее отличной трассой нельзя: встречаются сильно разбитые и плохо отремонтированные участки. Но в целом Минск—Брест — вполне приличное шоссе.

Не стремитесь добраться до границы побыстрее. Родная автоинспекция, как ей и положено, работает ревностно. Сотрудники прячутся с радарами за поворотами и под горками, проверяют документы на постах, исправно штрафуют нарушителей, несмотря на все объяснения и уговоры.

Чтобы не терять времени в очереди на границе в Бресте, лучше воспользоваться пропускным пунктом Домачево, что на 40 км южнее областного центра. (Этот пункт предназначен только для легковых автомобилей.) Если приехать туда часам к 6 утра выходного дня, когда поток машин меньше, то через полчаса можно уже наматывать на спидометр километры польских дорог.

После пересечения границы спокойно направляйтесь куда глаза глядят. Необходимые путешественнику блага цивилизации найдутся везде. Кстати, бензин за границей дорог: литр АИ-95 обойдется в $0,8. Заправочных станций непривычно много. Там можно перекусить, позвонить в любую точку земного шара, купить нужные в дороге вещи — от автопринадлежностей до свежих газет. Продаются здесь и карты автодорог с указанными на них кемпингами, заправками и станциями техобслуживания.

Повсеместно за границей встречаются небольшие недорогие отели. Впрочем, можно просто снять дом или комнату в частном секторе. Автомобилистам не стоит объезжать стороной кемпинги, которые, как и гостиницы, различаются количеством звезд. В лучших сдаются домики, а в самых дешевых можно поставить палатку и пользоваться общими санузлом и кухней.

В случае поломок не огорчайтесь. За границей есть автомобильные сервисные станции практически для всех марок машин, кроме советских «Волг», «Москвичей» и «Таврий». Что касается цен, то приведем такой пример: на «опелевской» станции в Будапеште одному из наших туристов переборка стартера стоила $80 и полтора часа ожидания.

Польша

Радуясь быстрому пересечению границы, не стремитесь развивать на польских дорогах «космические» скорости. Бдительность местных полицейских не хуже, чем у их белорусских коллег. К тому же, признав в вас туриста, они могут «заломить» штраф, в 1,5—2 раза больший реального. Впрочем, поляки неплохо понимают белорусский и русский, поэтому при хорошем настроении у стража порядка всегда можно поторговаться.

Проезжая по территории Польши в сторону словацкой границы, по достоинству оценишь красоту южной части этой страны с ее расположившимися на склонах холмов уютными домиками под черепичными крышами. С особой нежностью вы будете вспоминать небольшие ресторанчики в горах. Пообедать вдвоем здесь можно за $10, а перекусить и вовсе за $3.

Двухместный номер в небольшой гостинице обойдется вам в 20—30 $/сутки, домик в кемпинге — в 10—15 $/сутки.

Словакия

На границе Польши и Словакии таможенные формальности сведены к минимуму. Здесь можно даже не выходить из машины.

Словакия — рай для путешественника, который предпочитает столичным увеселениям тишину дикой природы и уют небольших старинных городков. Сезон в северной части страны, в Татрах, длится круглый год. Проживание здесь в 2-местном номере в гостинице обойдется вам в 20 $/сутки, в частном пансионе — от 15$/сутки. За ночлег в высокогорной хижине берут по $5 с человека. Поллитра местного пива стоит $0,3, обед на двоих — около $10. Те же $10 нужно заплатить за пользование словацкими дорогами. (Купить наклейку, подтверждающую уплату налога, можно в любом магазине или на заправке.)

Стоянка для машины в районе Татр обходится примерно в 3 $/сутки или 1,5 $/час. Стационарных постов автоинспекции в Словакии нет.

Венгрия

По сравнению со словацкими венгерские дороги хуже, а недостаток указателей в Будапеште делает первый день передвижения по городу настоящей пыткой. Зато сам город... Красивейшая архитектура, старинные купальни над термальными источниками, живописный рынок, где прилавки увешаны связками перчика и уставлены сосудами с удивительно вкусным и дешевым молодым вином. Впрочем, для того, чтобы им насладиться, надо устроиться на постой. Цены на жилье в Венгрии несколько выше, чем в Словакии: 2-местный номер стоит не меньше 25—30 $/сутки.

Чехия

Для того, чтобы попасть из Венгрии в Чехию, нужно сначала вернуться в Словакию, а затем, миновав таможенный пост на границе 2 республик, бывших совсем недавно одним государством, выехать на живописное шоссе, вьющееся по холмам Моравии.

Здесь такие же дороги, как в Словакии, и примерно те же цены на бензин и жилье. Если у вас есть время, то не торопитесь сразу ехать в Прагу. Посетите небольшие провинциальные города, каждый из которых имеет свою древнюю и славную историю. (Например, в Брно можно осмотреть знаменитый замок Перштейн.)

«Злата Прага» сразу же захлестнет вас новыми впечатлениями: богемная атмосфера, веселые пивбары, куранты на Староместской площади и Карлов мост, где обосновались художники и музыканты.

Единственная проблема — здесь трудно припарковаться: везде знаки, запрещающие стоянку водителям, не оформившим специальные парковочные карты. Нарушителей ждет «башмак» и штраф около $20. Впрочем, в других частях Праги достаточно подземных стоянок, услуги которых обойдутся в 11,5 $/час. Но разве хватит часа, чтобы, например, в маленьком ресторанчике в полной мере насладиться темным пивом, сваренным по древнему монастырскому рецепту? Уверяем, после дегустации этого напитка даже лондонский «Гиннес» упадет в ваших глазах.

Надеемся, что, проведя отпуск на колесах, вы ни разу об этом не пожалеете и останетесь довольны. Тогда следующим летом у вас не будет никаких проблем при выборе способа отдыха. В отпуск — только на своей машине.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ЭКОНОМИЯ

Весеннее солнце щадит кошелек

После долгой зимы и бесконечных трудовых будней вам хочется поскорей окунуться в море и поваляться на теплом средиземноморском песочке? Тогда бросайте дела и собирайте чемоданы! Незачем тянуть до июля или, еще хуже, до августа. Май — лучший период для экономного и здорового отдыха.

Средиземное море почти прогрелось, раскидистые макушки финиковых пальм на его берегах налились соком, кактусы и мандарины давно расцвели даже в отдаленных северных уголках побережья. Впрочем, это еще не самое приятное. Важнее, что в мае (и во 2-й половине сентября) отдых на средиземноморских курортах обойдется сравнительно недорого — 11-дневный тур обычно стоит около $500. За эти деньги вы получите полный комплекс услуг: перелет регулярным авиарейсом, проживание в приличном отеле с видом на море, 2-разовое питание и обзорную экскурсию по античным руинам.

Теоретически в такую же сумму обойдется поездка к морю и в июле—августе. Однако в разгар лета авиарейс будет чартерным (со всеми мыслимыми издержками), а отель до неприличия скромным — без удобств в номере и в километре от пляжа. К тому же до июля еще нужно дожить, а май уже начался. Так что нетерпеливым поклонникам солнца и моря лучше ничего не ждать, а побыстрее паковать чемоданы.

Список дешевых мест для майского отдыха возглавляет, безусловно, **Турция**. Там в мае за $500 можно поселиться в 4-звездочном отеле с полупансионом. Причем гостиница будет весьма комфортной — с громадным бассейном, телевизором в номере, клубом для детей и собственным пляжем. Большинство отечественных компаний предлагают отдохнуть в Анталье, Мармарисе, Кушадасы, Измире.

После Турции самый дешевый отдых — в **Тунисе**. Кстати, в мае море там на 4 °С теплее, чем в любимой многими Анталье. Так что купаться на тунисских курортах в этот период можно и взрослым, и детям. Наиболее освоенные нашими туристическими компаниями места — Сус, Хаммамет, Монастир, остров Джерба.

Тем, кому особенно по душе отдых в Европе, можно посоветовать поездку на Адриатическое побережье **Словении**. По внешнему виду городки и деревеньки этой уютной страны ничем не отличаются от соседних австрийских, а цены здесь ниже, чем на курортах итальянской Ривьеры. Кроме того, в отличие от Турции и Туниса, в Словении белорусы не испытывают языкового барьера: простые фразы на «великом и могучем» местные жители понимают с ходу.

Вот так, относительно недорого и со вкусом, можно отдохнуть в мае в разных уголках Средиземноморья. Но уже в 1-й декаде июня цены вырастут. И еще один нюанс: в разгар лета на всех средиземноморских пляжах будет уйма народу — что называется, не протолкнуться. За худосочный гамбургер тогда придется отдать сумму, достойную плотного обеда. Да и находящееся в зените солнце будет нестерпимо жечь... Так стоит ли дожидаться пика сезона? Ведь на пляж можно рвануть уже через неделю.

Средняя дневная температура воздуха на планете в мае, °С

Австралия	
юго-восточное побережье	17...21
северо-восточное побережье	25...29
Багамы	28...30
Бразилия (юго-восточное побережье)	24...28
Великобритания	15...19
Греция	23...27
Дания	14...18
Египет	30...34
Израиль	25...30
Испания (средиземноморское побережье)	24...28
Италия	
север	20...24
юг	21...25
Кения	22...29
Кипр	25...29
Маврикий	24...26
Мексика (южное побережье)	30...34
ОАЭ	32...36
Сейшелы	30...32
США	
Нью-Йорк	19...23
Калифорния	18...24
Флорида	28...32
Таиланд	32...36
Турция	20...27
Франция	
Париж	18...22
южное побережье	18...22
Шри-Ланка	28...32
Япония (центральная часть)	20...24

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	Нарочь	О	12, 24	сам.	май-сент.	тур-гостиница, корпус, домики	панс., леч.	Минск	от 4 млн руб.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
БОЛГАРИЯ	С.Берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июнь-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 150 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	Китен (детский лагерь)	Д	19	авто	с 31/05 пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	280, до 25/05 - скидка 10%	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	по выбору/ С.Берег	О	15/12	авто/ авиа	с 8/06, 9/06	2*	звт	Минск	от 225/ 335	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
	Несебр, Китен, Приморско	О	12-19	авиа, ж/д, авто	с 1/06 пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 7,5/сут., до 25/05 - скидка 10%	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Паралия, Катерини	О	12	авто, авиа	июнь-сент.	2-4*, апарт.	проезд, прожив., пит., медстрах	Минск	от 295 - авто, от 490 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ИСПАНИЯ	Коста-Брава/ по выбоу	О+ Э/ О	15/11	авто/ авиа	с 27/05, 10/06	2-3*/2-4*	панс., п/панс./звт	Минск	от 360/ 620	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	8, 12	авто, авиа	июнь-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс., п/панс.	Минск	от 430 - авто, от 530 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
КИПР	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12	авиа	май-окт.	2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, а/б	Минск	от 475		
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.		
ТУРЦИЯ	Анталья/ Мармарис	О	11, 12	авиа	с 22/05, 29/05	3-5*/ 3*/апарт.	п/панс.	Минск	от 590/ 630/450	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
УКРАИНА, ЛИТВА	Трускавец, Друскининкай/ Крым	О	12,18, 20, 24	сам.	май-сент.	санат., пансионаты, дет. озд. лаг. (корпуса)	панс., леч.	Минск	от 200	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
ФИНЛЯНДИЯ, ШВЕЦИЯ, НОРВЕГИЯ, ДАНИЯ	Скандинавия - «4 столицы»: Хельсинки-Стокгольм-Осло-Копенгаген	Э	11	ж/д-авто-паром	26/06, 22/07, 19/08, 23/09	3-4*	звт, 8 экск.	Минск (ч-з С-Пб.)	от 645 + виза		
ФРАНЦИЯ	Париж	Э	8	авто	28/05-4/06, ежемес.	2*	звт, 4 экск.	Минск	260 + конс. сбор		
	Прага-Париж- Кельн	Э	10	авто	2, 23/06	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ	Сеч (международный детский центр)	О, Д	17	авто	с 31/05 пост.	дет., молодеж., семейный отд., корпуса с удоб.	панс., экск., медстрах	Минск	330		
	Прага-К.Вары	Э	6	авто	вс	2*	звт, 3 экск.	Минск	155	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, терм. бас., медстрах	Минск	195 - взр., 140 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ, ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага, Прага-Будапешт	Э	6, 8	авто	17, 31/05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	180, 230	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
РАЗНОЕ	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В ОДЕССЕ (23 дня - 220 у.е.), ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ (30 дней - 330 у.е.), КРЫМУ (14 дней - 150 у.е.), СЛОВАКИИ (14 дней - 200 у.е.), АНГЛИИ (проживание в семьях)									НЕМБРА	283-2553 283-2552
	ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ. ОТКРЫТИЕ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ									ВНЕШ-ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 269-0317 г-ца «Беларусь»
	ПРОДАЖА АВИА- И Ж/Д БИЛЕТОВ В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО И ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ										КАССЫ 239-1866 г-ца «Беларусь»
	ОДЕССА, КАРОЛИНА-БУГАЗ (14 дней - 140 у.е.). ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В КРЫМУ, ДРУСКИНИНКАЕ, ТРУСКАВЦЕ, СОЧИ, БЕЛАРУСИ. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН									НЕМБРА	283-2553 283-2552

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

ВНЕШИНТУРИСТ .... № 312/22.11.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... № 521/22.05.97г.
НЕМБРА .... № 463/07.04.97г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам
Размещение информации по т/ф: 220-10-52, 220-11-98.
Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	IBM 166 MX	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	K5/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	530	ZIDA	234-9866
Jet	IBM 166 MX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	375	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/166MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	429	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 500	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	593	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430VX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	438	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/166MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung500S, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	696	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/166MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	466	ICS	230-6401, 230-7281

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	714	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/200MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	424	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 500	IBM/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	557	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	624	NTTS (TAIR)	229-2999
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-521	P/200 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	575	NTTS (TAIR)	229-2999
VERSA 2000	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	36	651	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	450	ICS	230-6401, 230-7281
ZIDA	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	550	ZIDA	234-9866
ICS	P/200MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung500S, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	735	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/200MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	479	ICS	230-6401, 230-7281

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача, сеть, дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color	A0, 600dpi, 71PS2, MIO, color, сеть, дил.скидки	12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, BiDi, color24bit, gray256, рус., OCR, склад	12	280	ICS	230-6401, 230-7281
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	275	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	549		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649		
Epson PhotoPC-500	цифр. ф/камера, 640x480x24bit, 30f	12	380	ICS	230-6401, 230-7281
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	482	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5p	A4, 300-1200dpi, color, slim, OCR, скидки	22	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр., OCR, склад, скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	335	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR, Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 1200 SP	A4, 1200/9600dpi, 36bit color, 12bit gray, планш.	12	280	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 6000 SP	A4, 300/600dpi, 24bit color, 8bit gray, планш.	12	170	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5P/5100	A4, 300/600dpi, 24bit color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 600P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	120	НИКС	284-2895

МОНИТОРЫ

AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1280x1024, 85Гц, OSD	12	190	НИКС	284-2895
CTX 1569E	15", 1024x768, MPRII, Digital, 85Гц, 0,28, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	235	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц,	12	160	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	158	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	165	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, Multinedia, склад	12	245	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	178	NTTs® "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	230		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	260		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	380		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, TCO'95	36	325	Туссон 236-42-88, 236-59-31	
Samsung 500P	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, dyn.focus, TCO'95	36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Gls	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP	17", 0.26, 1600x1280x67Гц, double dyn.focusing, 2x4W Sp.	36	805		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц, double dyn.focusing	36	565		
TVM AS4D	14", 1024x768, Digital	12	145	НИКС	284-2895
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	145	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	340	НИКС	284-2895
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 350	ZIDA	234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	260/276	ICS	230-6401, 230-7281

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса	12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

IBM SCSI	SCSI-3, 2,16Gb	12	200	НИКС	284-2895
Seagate ST31722A	1,7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	114	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	123	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	134	НИКС	284-2895
Seagate ST33232A	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	145	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2,1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 115	ZIDA	234-9866

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ZIDA	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	595	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Samsung 500B, mouse pad, FDD, MT	36	805	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	679	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	655	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	610	ZIDA	234-9866
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	732	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-523	P/200 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	663	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	520	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233															
ICS	P/233MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	492	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	502	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, multimedia, серт.РБ	24	585	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung 500S, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	760	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	897	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/233MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	530	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	559	ICS	230-6401, 230-7281
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	724	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866
HP Vectra VE	P/233MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6															
Jet	IBM 233MX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2-233MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K6/200MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	K6, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	424	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/233MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	K6, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	464	ICS	230-6401, 230-7281
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	604	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	405	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	i430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	727	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233															
CP System PII ATX	PII/233	512	16	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	1034	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	865	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeDX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	925	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/233MMX	512	32	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	691	ICS	230-6401, 230-7281
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	941	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
HP Vectra VL	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	1732	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	830	ZIDA	234-9866
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	705	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	720	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	749	ICS	230-6401, 230-7281
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1060	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/233MMX	512	32	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	804	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266															
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	798	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/266MMX	512	32	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	813	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha3Daudio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ, Matrox	24	1410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT, Intel ins, Intel DK440LX Matr, USB, Yamaha3D, AGP, Mgmt ASIC, ST, серт.РБ	24	2659	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	842	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	4500	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	2376	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	897	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/266MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeDX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1095	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300															
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1145	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
CP System PII ATX	PII/300	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha3Daudio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ, Matrox	24	1908	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2703	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1260	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1002	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1017	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1046	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	25	LR, NI, MPRII	2	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP Matrox Millenium II, Sony	24	1570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1391	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1101	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	8200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1199	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-333															
VA	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1463	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1102	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1117	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1146	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1201	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	8200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1299	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 2000	PII/333MMX	512	256	6500	UDMA	17"	25	NI, MPRII	4	AGP	Sony Trinitron, услуги посредников оплачиваются	36	2599	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-400															
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17"	25	LR, NI, MPRII	8	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP Matrox Millenium II, Sony	24	2840	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
СЕРВЕРЫ															
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap, CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr., ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	?	?	?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2474	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, 24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, 24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	7402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1450	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430 CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2350	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA 1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3550	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CTX	P/200MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, XGA	36	3885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 315 CDS	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA 800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	24	3300	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 4150	P/150	16	1600	CSTN	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2384		
Compaq Armada 4150T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2760		
Compaq Armada 7710T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 4210T	P/233	32	3000	CTFT	12,1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 4220T	P/266	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391		
Compaq Armada 7792T	P/266	32	5000	CTFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5269		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5771		

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" 3M	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3,5" Verbatim	1.44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, Power Color S3V2/DX, 1(2)Mb	6	22	НИКС	284-2895

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2499		
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	149		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	279		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	549		
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	541	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	261	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	156	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	149	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	403	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	310		
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	496		

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	157	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	395	НИКС	284-2895
Canon BJC-5500	A2, 720dpi, 4,5ppm, цв., профессиональный	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon BJC-620	A4, 720dpi, проф., цв., фотореализм, рус.	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Epson Stylus 1520	A2, 1440x720dpi, 3ppm, 256Kb, net, рус., склад	12	855	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	165	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi, 3ppm, Color, склад	12	165	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	208	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	266	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, сеть, цв., рус., склад	12	355	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64Kb, 6 цв., склад	12	466	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	859		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	169		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	209		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	339		
HP DeskJet 1100C	A4, 600dpi, 6,5ppm, Color, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 1100i	A3, 600dpi, 6ppm, REt, C-REt, ColorSmart II, склад, дил.ск.	12	499	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120i	A3, 600dpi, 6ppm, REt, C-REt, ColorSmart II, склад, дил.ск.	12	599	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., портатив., склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, рус., склад	12	146	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	140	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm, color, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	202	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 215	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 215	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус., color, склад, серт.РБ, дил.скидки	12	200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	200	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, 32Kb, фото, цв., рус., склад	12	263	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	260	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	246	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 720	A4, 600dpi, 4ppm, PhotoREt, склад, дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890C+	A4, 600dpi, 9ppm, 32Kb, фото, цв., рус., склад	12	348	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 9ppm, PhotoREtII, KodakRes.Enh, склад, скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173		
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм.цв.печати, а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi, 6ppm, проф., полноцв., фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb, рус., склад	12	957	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	399	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	955	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N2000	A3, 1200dpi, 20ppm, 4Mb, рус., склад	12	1951	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000	A4, 600x1200(2400)dpi, 17ppm, REt, MEt, 200л, скидки	12	1340	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000N	A4, 600x1200(2400)dpi, 17ppm, REt, MEt, 200л, сеть, скидки	12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	2068	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3, 600dpi, REt, лоток 1100л., рус., сеть, сортер, серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад	12	824	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	412	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	417	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ, скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9866
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 417	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, REt, MEt, IrDA, рус., серт.РБ, склад	12	810	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, GDI MS Win95/WfW	12	от 290	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный	12	338	АГРО	266-3852
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	277		
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	400		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	491		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	758		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дупл., сеть, серт.РБ	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, 3x250л, рус., сеть, серт.РБ, ск.	12	2650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress	A3, 2400dpi, полноцв., принтер-копир-сканер, полигр.кач.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 600dpi, 12ppm/3ppm, 30Mb, а/п 250л, серт.РБ, скидки	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P166/200MMX	Intel	24	110	ZIDA	234-9866
CPU AMD	K6 233, 266MMX	12	100	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR166, PR233, PR266	12	48	НИКС	284-2895
CPU P200MMX	Intel Original	12	110	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	29	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	45	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	45	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	Zida 256/512Kb, 430TX, VIA, VPX	6	50	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	75	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	50	ZIDA	234-9866

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
MB P 75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-400	Iwill P2LB, P2LS, BD100, 440LX, 440BX, UWSCSI	6	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Soyo SY-5BT5 430TX	upP233MMX,2x168DIMMDRAM,4x72SIMM,4PCI/3ISA/2USB	+	119	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KA 440FX	PII,ATX,6x72SIMM,4PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM	+	178	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KB 440LX	PII,ATX,4x168DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM	+	195	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	8Mb, 72pin, EDO	12	12	НИКС	284-2895
SIMM	16/32Mb, 72pin, EDO	12	26	НИКС	284-2895
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 210	ИНТИС	211-1783, 210-2859

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Cardex Dragoon 1000, Helios 3D 4Mb	6	120	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-R/RW-диски,Verbatim, запис.устр. Mitsubishi		+	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-приводы	24/32-speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	64/92	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	8-speed, Imes, склад	12	52	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, ASUS, Teac	6	57	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	16-speed, BTS	6	48	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	8-, 16-, 24-speed	6	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	35	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	47	НИКС	284-2895
SB	Miss Melody 3D	6	13	НИКС	284-2895
SB ESS 1869	16bit stereo	6	от 18	СИНКЛ-КОМ	223-0478
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	115	НИКС	284-2895

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	36	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Courier V34 rus.ext.33,6Kb/s,V34,16.8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		60	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14.4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14.4Kb/s,V34+V42,V42bis ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC	33,6/14.4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ	60	110	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gIII fax	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext.,X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	130/164	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	92/152	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 125	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel Comet 336	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II I/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	270	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel Omni 288S	28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496/Omni	14,4/33,6Kb/s, data/fax/voice, серт.РБ	12	от 250	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel U1496E+	ext., 19,2Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	265	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext.,33,6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия	24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/420/600/800/1400VA, США, склад	12	106	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro Series		24	от 98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	260/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/100	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 120		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	от 345		

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	55	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesynAT-2500TX	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки	36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util	99	560	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16610	SuperStack II Dual Speed Hub 500, 12ports 10/100Mb	12	1085	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM OfficeConnect Hub/8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815	Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки	99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 820TR	Hub 8 UTP+1AUI/BNC,вн.пит., склад, дил. скидки	99	от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/908/912, EthernetHub 4/8/12x10Base-TX(RJ45),1xMDI/MDI-X,Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack	упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки	36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX	Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад	36	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN, LANWAN BRI, LANWANPRI	12	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	490	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R	концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM	60	от 399		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 146		
LTC MaxSwitch	мод.комм.2/4/8p.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T	60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DVD-ROM Pioneer	DVD-ROM Kit 8x Pioneer+CineMaster card	12	352	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Разработка и сопровождение ПО, ИС и АСУ, создание Web-сайтов в Internet		+	?		
IBM DB2 UDB 5.0, Microsoft SQL Server 6.5, Sybase Adaptive Server 11.5...		+	?		
Adobe, Autodesk, Borland, Corel, IBM, Lotus, 1C, Microsoft, Novell, Symantec, BIT, Promt...		+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ., все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост.договоров, юр.комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2769510(20113)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост.,установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг.,экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	284-1627
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 293	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880	ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.	12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 300	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-S2/F680/780, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГГС, инстр. на рус. яз.		12	293-360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti	4 в 1 - копир, сканер, принтер, факс	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti OFX 1000/1200/3200, струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр., ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н. пам., ЖКИ,а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30 мин.	12	369		
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	339		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	300		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр.а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-1600/2800	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-30/100/2800	дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ	12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-30-2900	а/дозвон, 5 н.л., ЖКИ, а/под., 35-70н.уск.набор,а/под.	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-455	50 н.пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон,12 ст.памяти,ГТС,подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	280/310	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE	ЖКИ, память, ГТС	12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные	12	37-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	74/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365	ЖКИ, ГТС, память, а/дозвон	12	от 35	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155	а\ответчик, 2 линии	12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203A	ГГС, ЖКИ, память, пауза, повтор	12	35	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-R919	р/тел., повтор, пауза, 15 ном.пам., а/дозвон	12	218	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG, Panasonic	консультации, монтаж	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр., от 64ном.,консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung NX1232	от 8x15 до 12x32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225		
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Пленка для ламинирования, стандартная, матовая, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов, 16л, Германия, 2 ур.секр.	12	130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90	полоса 3,9мм,7-8лист.,24л,а/стоп/пуск,Герм.,2ур.секр.	12	182	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90 C	куски 3,5x25мм,4листа,24л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	291	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 C	куски 3,5x25мм,4листа,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	406	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S	полоса 1,9мм,8листов,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	302	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"ЕВА", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Kobra	полосы, куски, 16 моделей	12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей		+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	проекторы, панели, аксессуары	12	?	КОПИПРО	239-6721
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4" ДУ	12	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол. ДУ	12	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	12	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	12	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	12	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	284-1627
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 340	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 340	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/220/230/330	A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В	12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/220	новая модель, A4, 4к/мин., а/подача,инстр.на рус.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, дост.	12	355	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/230	A4, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon NP 6216	A3, 16к/мин.,10000к/мес.,50-200%,касс.+лоток, дост.	12	1550	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	A4,12к/мин.5000к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	12	1175	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6216	A3, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%,касс.+лоток, дост.	12	940	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	от 399		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л +лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2x250л.+50л.,2 цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1550		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2x250л.+50л.	12	950		
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313	A4,13к/мин,5000к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	420	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-55	A4,10к/мин,а/подача,2000к/мес.,64-156%,касс.на 250л.	12	880	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1260	B4,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,64-156%,касс.на 250л.	12	1150	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1560	A3,15к/мин,а/подача,8000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 6004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1971		
Olivetti 8028/35/41/45/6580, A3, 28-50 к/мин, масшт.		12	от 3885		
Olivetti 8516	A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.	12	1590		
Olivetti 8520	A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.	12	1995		
Ricoh FT 2012/2212	A4/B4,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.	12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-25/20	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-830	A4, 10 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2040	A3, 40 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5009RE	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	570		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	390		
Xerox 5310	A4, B4, 10к/мин, масшт.	12	670		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1695		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	985	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1699	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноц.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дип.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс.об.бумага,скидки	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C	A4, принтер/копир/факс/модем цв.,об.бумага,скидки	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Olivetti	A4/A3, рус./лат., лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon QS110	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	150	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N	A4, рус./лат., корр.ош.,12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000	12	114	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32х6(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540	A4,р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.	12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

KA Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денящик,интерф.с весами	12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2810,ПК-совм.,32отд.,4100цен,3валюты,госреестр,для супермаркетов	12		АГРО	266-3852

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Счетчик банкнот	Magner-95, 300-1500б/мин, Япония, счет, фасовка	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	Magner-35DS, 1000б/мин, Япония, счет, фасовка	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот, Magner-35/95,700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция		12	от 640	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Счетчик банкнот "СДБ-3"/"Урал-1", Россия, счет, фасовка		12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	МСК-3, Magner	+	от 200		
Metrologic	ручн.и стац.лазерные сканеры штрихкодов	12	от 490		
Весы электронные	10-300 кг	12	от 209		
Принтеры и сканеры штрих-кодов, маркираторы, аппликаторы этикеток		12		АГРО	266-3852

УПАКОВКА

Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия	12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны	+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные	+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для любых моделей, скидки от 10 шт.	от 123 т.р.		
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 21 т.р.		
Заправка картриджей для любых моделей	от 40 т.р.		
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson LQ 100	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson FX80/85,800/870, LX300/400/800/850	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson FX/LX 1000/1050/1070	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8		
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для Epson DFX 8000	25		
Картриджи для Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи для Epson LX-300, цветной	15		
Картриджи, тонеры для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Барабаны для Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP/5P/5MP/4/4+	33	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/5L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг.,дост.	от 63		
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи HP E-EP 92275A для HP LJ IIP/IIIP	95	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HP E-EP 92274A для HP LJ 4L/4ML/4P/4MP	70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HP E-EP 92298A для HP LJ 4/4+/4M/4M+	115	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи HP C 3900A для HP LJ 4V/4MV	165	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HP C 3906A для HP LJ 5L/5ML/6L	69	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи HP C 3903A для HP LJ 5P/5MP/6P	89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ, доставка	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69		
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры для HP LJ 4L/4P, 4/4+, пакет 160г,5L/6L, бутыль 140г	8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ 5P/6P, 4/4+, пакет 215г,IIP/IIIP, пакет 140г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/Coloriis/820/Coloriis/Color200,ориг.,доставка	от 14		
Картриджи для любых моделей HP	?		
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Canon BC 01/02 черный, original, доставка	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson Stylus 400/500/600, черный, (93) original	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/600/800/1520, цветной, (89) original	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, (25) original	12	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи для Epson Stylus 820 Color II/IIS, цветной, (49) original	27	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820 Color II/IIS, черный, (47) original	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820/200C-800C/1000/1520/Pro/ProXL	от 14	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи для Epson Stylus Pro/Pro XL, цветной, (66) original	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 1200/1600CC 51640C/M/Y, для DJ 850C 51641A,цв.	34	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 1200C 51640A, для DJ 800/1600 51645A,черный	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51625A, 51649A,цветной,запр.	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51626A, 51629A,черный,запр.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила для Canon BC 01/02 black, Fullmark, заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Epson Stylus 400/800/1000, Fullmark, 20мл, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 40мл., заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	ВИС	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?		
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны Canon A30,E16/E30,Sharp Z30/RX5220-Z50/RX5000	26	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Блоки барабана Canon NP 1215/1520/1550/2020/6020/6216, дост.	110	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, E16/E30 для FC/PC 210-230	75	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Mita CC 10/20, доставка	178	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Картриджи для Sharp Z20/30/50/52/70, Xerox 5009/5220/5310, дост.	68	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73		
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонеры для Canon 1-7/210-330, бут.150г, NP1215/15x0/6216, 190г	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 1010/1020/6010, туба 105г, Canon 150/155, туба 180г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 6012/6112 (NPG-11), туба 280г	43	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Mita DC-1555/1605/1656/1657/1685/1855/2155, туба 180г	13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, бут.100г, заправка	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricoh M5/3/50, пенал 105г FT410/4418/4421, туба 370г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricon FT 5010, туба 300г	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp SF2014/2114-2118/2214,7300/7800-7850, дост.	22	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp Z20/30/60/52II, Xerox 5305/5220/5009, бут. 150г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	108/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricon, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Картриджи для Olivetti,Samsung,Brother,Canon,"Ромашка"	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson,Panasonic,Star,S.Corona,Oki,заправка	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др., заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 22 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 85 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	215/89 т.р.		
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?		
только прямые поставки	?		
система скидок, постоянное наличие на складе, доставка	?		

БУМАГА

DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/м, 500 л.	?		
Copy X, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель: (0232) 53-73-33,	Гродно: (0152) 31-52-31,		Витебск: (0212) 36-28-36
Мелованная, 90-270 г/м	?		
Немелованная, 100-270 г/м	?		
Картон, 160-300 г/м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
A3/A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 г/м, белая, цветная	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3, 80 г/м, 500 л., Швеция	235 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
UniPaper, A4, 80/60 г/м, 500 л., Швеция	150 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
KymData, офсетная №1 в ролях, 60г/м, ф. 840	?	КОНТРЕЙД	230-3433, 214-5902
JamsaCoate, этикеточная в ролях, 80г/м, ф. 620/840	?	КОНТРЕЙД	230-3433, 214-5902
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	4/4,4	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Primier, A4, белизна 96%, 500 л.	4,5/4,8	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Performer, A4, 80 г/м, 500 л.	3,9/4,2	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500л	3,35/6,7		
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/м, 500л	5,6		
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на A4,купонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/м, 80г/м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка	от 3,4		
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/м., цветная, доставка	от 7,5		
Писчая, A4/A3, 2/4 кг, 60 г/м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 35		
Бланки накладных ТТН-1; ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
Этикеточная, 4 вида, Германия, за 1 т	от 1330	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

ТЕРМОБУМАГА

210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Финляндия	85 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
210x30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210x30, Германия	1,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210x30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210x30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты на металле	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?		
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, бланки, рекл. листовки, брошюры, каледари, плакаты	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Все виды рекламной продукции	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Изготовление полиграфической продукции	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Ламинирование	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Мероприятия Public Relation	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-5647
Нанесение изображения на сувенирную продукцию	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Оперативное тиражирование на ризографе	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-7558
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото, фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9487, 262-6430
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Рекл.статьи,интервью,фоторепортажи,маркет.и соц.исследования	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-5647
Реклама в СМИ	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Реклама в СМИ	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-7558
Реклама в СМИ, большие скидки для вас	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	261-2868
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена барабанов, термопленки, тонера, любая форма оплаты	?	КОПИПРО	239-6721
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запись и копирование на CD-ROM-диски, диски Verbatim,недорого	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	ВИС	228-6854, 228-6882
Заправка, ремонт картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP	?	КОПИПРО	239-6721
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/6L/6ML	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	226-5383, 226-5389
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт техники AT,Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых пиш.машинок и калькуляторов с печатью	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	226-5383, 226-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт копировальной техники	?	ПРИБОРТОРГ	275-6217, 275-1005
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	ВИС	226-6854, 226-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	ВИС	226-6854, 226-6882
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473

РАЗНОЕ

Сауна-люкс "У Петруся", бильярд,массаж,солярий,круглосут.,центр	?	ЧИНАЗ	232-7022

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НЕСКОЛЬКО СОВЕТОВ ДЛЯ НАЦБАНКА

Дмитрий МАШАРА

5 мая состоялось заседание научно-консультативного совета по вопросам денежно-кредитной политики Национального банка. В состав совета вошли ведущие специалисты в области макроэкономики и денежно-кредитных отношений.

В заседании, посвященном вопросам денежно-кредитной политики и выполнению параметров годового прогноза социально-экономического развития республики, а также проблемам стабилизации валютного курса приняли участие: директор Института экономики НАН РБ Никитенко П.Г.; профессоры БГЭУ Кравцов Г.И., Тарасов В.И., Плотницкий М.И.; проректор Академии управления при администрации Головачев В.И.; директор Центра банковских исследований, профессор Ковалев М.М.; президент консорциума «Национальный капитал» Эйдин Э.Л.; советник председателя правления НБ Тихонов А.О.

Участники совещания еще раз подчеркнули необходимость установления единого курса белорусского рубля путем перемещения основной части конвертационных операций на внутренний рынок. Члены совета представили свои предложения по совершенствованию стратегии и тактики валютного регулирования, которые теперь изучаются экспертами НБ.

Само по себе желание Национального банка советоваться можно считать определенным достижением. Однако здесь следует учитывать специфику совещания: работая в разных отраслях экономики, члены совета вольно или невольно представляют интересы определенных субъектов. Отсюда и разногласия в тактических вопросах, при том, что видение стратегии у участников совета общее.

Однако наличие выбора — явление позитивное. «БДГ» решила отразить одну из позиций и обратилась к директору Центра банковских исследований Михаилу КОВАЛЕВУ.

— Какие мероприятия в области денежно-кредитной политики, на ваш взгляд, являются сейчас наиболее необходимыми?

— Сальдо торговли за три месяца этого года сложилось отрицательным в размере 570 миллионов долларов. Импорт, прежде всего из стран дальнего зарубежья, по-прежнему растет быстрыми темпами. И поэтому главная проблема — это выравнивание торгового сальдо.

Экспорт в один день нарастить невозможно, хотя экспортеры делают очень много для того, чтобы увеличить его в Россию. Но импорт второстепенных потребительских товаров, предметов роскоши из дальнего зарубежья растет еще быстрее. Поэтому приходится идти на непопулярные меры по радикальному ограничению импорта. Таможенные пошлины по официальному курсу чрезвычайно малы и не сдерживают импорт.

Если выровняем торговое сальдо — стабилизируется курс. Иначе, что бы мы ни делали, единый курс будет недостижим, как все последние годы. Менялись руководители Нацбанка (от Богданкевича до Прокоповича), менялась тактика монетарной политики (от самой либеральной до методов, которые использовал Алейников), но курс падал, падает и будет падать, если импорт не будет приведен в соответствие с экспортными возможностями государства.

Это самая ключевая проблема, и после ее решения можно переходить на единый курс на основе спроса и предложения. И очевидно, что при средних таможенных пошлинах на уровне 15% рыночный курс установится один, при рыночных пошлинах на уровне 30% это уже будет другой курс. Необходимо понимать: курс зависит не только от количества белорусских рублей, выпущенных в обращение, но, безусловно, и от того, каковы таможенные тарифы и как сдерживается импорт.

А следующая проблема — направление свободных денежных средств не на покупку импортных товаров, а в инвестиционный процесс, по возможности в наименее импортоемкие секторы. Отсюда вторая главная задача — любой ценой снизить импортоемкость промышленности. Вплоть до остановки тех предприятий, которые затрачивают на доллар готовой продукции больше доллара материалов, комплектующих и энергоресурсов. Их надо закрыть.

— Насколько, по вашему мнению, было бы эффективным ограничение некритического импорта путем запрещения расчетов в белорусских рублях при поставках некоторых видов товаров?

— Надо понимать, что расчеты белорусскими рублями — это только отсрочка действительного платежа нерезиденту белорусским рублем. Белорусский рубль есть обязательство Национального банка. Он должен будет его погасить позднее либо белорусским товаром, либо иностранной валютой. Поэтому те, кому соглашались продавать за белорусские рубли, должны быть поставлены в равные условия со всеми остальными. Я бы сказал так: если белорусский рубль имеет золотовалютное обеспечение, то к нему должны иметь доступ при импорте товаров только те, кто имеет доступ на МВБ к льготному курсу. Это импортеры энергоносителей и социально значимых товаров. Иначе по этим накопившемся рублям все равно придется платить. Поэтому в данных условиях ограничение на некритический импорт срабатывает, но этого недостаточно. Должен быть принят еще целый ряд мер, например, увеличение таможенных платежей на второстепенный импорт. Хотя проще было бы перевести официальный курс на уровень рыночного. Рыночный сегодня более-менее очевиден — это курс дополнительных торгов МВБ (на уровне от 50000 до 55000 рублей за доллар).

Учитывая мероприятия Нацбанка по увеличению золотовалютных резервов, есть надежда, что до конца года они будут сформированы в таком объеме, чтобы единый курс можно было объявить курсом привязки к российскому рублю и потом удерживать.

— Вы считаете, что Нацбанку по силам создать золотовалютные резервы в размере трехмесячного импорта?

— Такой размер резервов рекомендует Всемирный банк, и такая модель необходима при плавающем курсе. При «привязанном» курсе важнее, как соотносятся валютные резервы и активная рублевая масса. Лучше всего 100%-ное покрытие валютой «горячих денег». Но в реальности достаточно бывает и 60-50% от этой суммы.

МЕЖБАНКОВСКИЙ РЫНОК

СТАВКИ МБК ПОНИЗИЛИСЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Торговля на «межбанке» с 5 по 8 мая характеризовалась довольно невысокими оборотами.

По мнению ведущего специалиста «Диалог-Оптим» Андрея Лисьева, это можно объяснить двумя причинами. С одной стороны, с 1 мая белорусским предприятим уже нельзя оплачивать белорусскими рублями товары, включенные в известный «перечень» и импортированные по старым контрактам, а с другой — праздники не могли не сказаться на плотности клиентских потоков. Белорусский рубль котировался на уровне 65000-68000 BLR/$. Ставки на рынке МБК были крайне низкими.

**БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 7.05.98**

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 1000 RUR)					
04.05.98	4287	4287	4287	5680.0000	15
05.05.98	6458	5640	5640	5700.0000	19
06.05.98	4894	4594	4594	5610.0000	18
07.05.98	4020	4020	4020	5710.0000	13
08.05.98	2430	2030	2030	5720.0000	14
***	22089	20571	20571	5704.0000000	16
УКР.ГРИВНЯ (лот=1000 UAH)					
04.05.98	660	324	709	33750.0000	13
05.05.98	1472	2255	1863	33400.0000	15
06.05.98	1056	3180	1551	32800.0000	17
07.05.98	3049	1002	2058	33400.0000	18
08.05.98	1355	1674	1557	33350.0000	18
***	7592	8435	7738	33340.000000	16
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
04.05.98	2047	1847	1847	34820.0000	18
05.05.98	2770	2486	2486	34870.0000	18
06.05.98	3453	3253	3253	34910.0000	19
07.05.98	2273	2118	2118	34970.0000	15
08.05.98	2642	1826	2642	35030.0000	17
***	13185	11530	12346	34920.000000	17
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
04.05.98	768	568	568	19450.0000	14
05.05.98	632	531	531	19600.0000	13
06.05.98	802	702	702	19650.0000	16
07.05.98	569	469	569	19750.0000	14
08.05.98	476	376	376	19800.0000	17
***	3247	2646	2746	19650.000000	15
ЭКЮ (лот=1000 XEU)					
04.05.98	3	3	3	38318.0000	1
07.05.98	3	3	3	38853.0000	1
***	6	6	6	38585.000000	1

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БАНКИРЫ ПОСОВЕЩАЛИСЬ И ОСТАЛИСЬ ДОВОЛЬНЫ ДРУГ ДРУГОМ

Алексей УРБАН

Итоги работы банковской системы Беларуси и направления дальнейшей деятельности департаментов и подразделений центрального банка страны обсуждались на прошедшем в конце апреля совещании у председателя правления НБ РБ Петра Прокоповича. В нем приняли участие руководители коммерческих банков и структурных подразделений центрального аппарата Национального банка.

На совещании был принят ряд решений, обязательных к выполнению как для структурных подразделений Нацбанка, так и для сберегательного и коммерческих банков Беларуси.

Так, банкам рекомендовано активизировать работу по привлечению средств физических лиц во вклады и депозиты, обеспечить увеличение общей суммы привлеченных валютных средств физических лиц по банковской системе в 2-3 раза до конца текущего года, а также их размещение в основном в инвестиционные кредиты реальному сектору экономики для создания и развития высокоэффективных и валютоокупаемых производств.

В апреле-мае 1998 года банки должны *«обеспечить безусловное выполнение задания по оказанию кредитной поддержки предприятиям агропромышленного комплекса на выплату авансов в счет закупки продукции урожая 1998 года для государственных нужд».*

В целях всестороннего укрепления банковской системы, повышения ее надежности и кредитоспособности банкам рекомендовано увеличить до конца текущего года собственный капитал в 1,5-2 раза.

Департаменту монетарного регулирования приказано до 1 июня 1998 года совместно с Минфином проработать вопросы компенсации банками потерь при кредитовании инвестиционных проектов по льготным процентным ставкам и внести на рассмотрение руководства Нацбанка соответствующие предложения.

Юридический департамент совместно с заинтересованными ведомствами должен до 1 июня 1998 года внести в соответствующие республиканские органы государственного управления предложения об упрощении системы и процедуры залога имущества под кредиты, предоставляемые банками предприятиям-экспортерам.

Департамент бухгалтерского учета и финансов совместно с юридическим департаментом должен провести в мае текущего года совещание с представителями Государственного налогового комитета и Минфина с участием банков. Тема встречи — вопросы налогообложения банков.

Департаменту ценных бумаг приказано подготовить и представить до 1 мая на рассмотрение правления Нацбанка нормативные документы по регулированию вексельного обращения и совершенствованию работы с государственными ценными бумагами.

В срок до 15 мая текущего года специалисты юридического департамента, департамента по работе с ценностями, департамента валютного и фондового регулирования, департамента монетарного регулирования, а также департамента банковского надзора должны представить на рассмотрение руководства НБ предложения о внесении изменений и дополнений в нормативные документы Нацбанка, вытекающие из принятых декретов N4 и N5 (о сохранности валютных вкладов и о внесении дополнений и изменений в декрет N2).

Указания департаменту банковского надзора касались непосредственно работы банков и их ближайщего будущего. Так, приказано продолжить контроль за формированием уставных фондов банков и доведением их в определенные Национальным банком сроки до требуемого размера. И, что гораздо важнее, предоставлять по мере необходимости на рассмотрение руководства НБ предложения по реструктуризации банков, не сумевших достичь установленного минимума. Кроме того, департаменту банковского надзора рекомендовано при установлении индивидуальных нормативов по максимальному размеру риска на одного заемщика учитывать приоритетность инвестиционного кредитования.

На основе внесенных участниками совещания предложений департамент исследований и статистики и департамент банковского надзора подготовили план мероприятий.

Комментируя совещание, один из его участников заметил: *«На банкиров произвело благоприятное впечатление сама обстановка совместной работы, то, что их мнения были внимательно выслушаны, а их предложения принимались наравне с предложения руководителей Нацбанка».*

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

ИНВЕСТОРОВ ВОЛНУЮТ ВОПРОСЫ ЛИКВИДНОСТИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

После весенних праздников рынок государственных ценных бумаг несколько оживился. Первая рабочая неделя мая была отмечена проведением очередного аукциона, погашением 63-го выпуска, низкой доходностью по коротким сделкам на вторичном рынке и снижением ставки рефинансирования Национального банка с 44 до 40%.

Аукцион по размещению 88-го выпуска ГКО состоялся 5 мая. Его параметры: срок обращения — 316 дней (погашение 17.03.1999 г.); объем эмиссии — BLR 700 млрд. Минимальная цена продажи составила 71,94% от номинала, что соответствует доходности 45,05% годовых; средневзвешенная — 72,2%; доходность по неконкурентным заявкам — 44,47% годовых. При том, что доходность по отсечению на 1% превысила действующую ставку рефинансирования, фактически размещено BLR 299,4 млрд, по номиналу — BLR 414,69 млрд. В этом аукционе первичные инвесторы могли участвовать денежными средствами от погашения ГКО 63-го выпуска, объем которых составил BLR 337 млрд. На 12 мая назначен аукцион по размещению 89-го выпуска (срок обращения — 316 дней, объем эмиссии — BLR 400 млрд).

Вопрос о привлекательности гособлигаций для инвесторов сводится в основном к ликвидности ценных бумаг в кризисные дни, в частности, в период перечисления налогов. Все еще низкая активность на торговой площадке ГУ «Межбанковская валютная биржа», через которую должны совершаться сделки с бумагами новых выпусков, не предполагает больших оборотов в дни дефицита денежных средств. Несмотря на то, что возврат ресурсов возможен в день проведения торгов, механизм слишком громоздкий, и более удобной представляется работа с межбанковским кредитом.

Решением проблемы могут стать «внесистемные» сделки, заключаемые между Национальным банком и дилерами биржи. Их заключение не ограничено временем проведения торговой сессии; перевод денег и ценных бумаг производится напрямую, минуя счета биржи. В настоящее время Нацбанк рассматривает возможность предоставления лимита первичным инвесторам пропорционально размеру собственных портфелей гособлигаций. Заключая сделки РЕПО в налоговые дни на срок 1-15 дней и в пределах установленных лимитов, Нацбанк может стимулировать развитие рынка государственных ценных бумаг.

Вторичный внебиржевой рынок насыщен денежными ресурсами. Как следствие, ставки по сделкам на 1-5 дней упали до 15-18%; 7-14 дней — не более 22%.

НОВОСТИ

СНИЖЕНА СТАВКА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По решению правления Нацбанка 7 мая базовая ставка рефинансирования была снижена на 4% и установлена на уровне 40% годовых. Главный банк страны предупредил руководство специализированных управлений и отделений коммерческих банков, что его предыдущие указания по этому поводу утрачивают силу.

Напомним, что 1 апреля ставка была снижена до 44% годовых. Как отмечается в сообщении управления информации банка, *«принятие решения о снижении ставки рефинансирования связано с постепенной стабилизацией темпов инфляции. Нацбанк намерен и впредь для стимулирования экономического роста в Беларуси проводить линию на постепенное уменьшение ставки рефинансирования»*. Однако есть мнение, что опускание ставки связано с необходимостью в очередной раз в «облегченном режиме» прокредитовать агросектор под посевную.

ОТМЕНЕНЫ МИНИМАЛЬНЫЕ СТАВКИ ПО СРОЧНЫМ РУБЛЕВЫМ ДЕПОЗИТАМ ГРАЖДАН

Алексей УРБАН

С 7 мая были отменены минимальные ставки по вновь принимаемым срочным рублевым депозитам физических лиц.

Независимые эксперты оценивают эту меру как предоставление большей свободы банкам, активно работающим с рублевыми депозитами. Однако, как отметил в разговоре с корреспондентом «БДГ» один из представителей топ-менеджмента белорусских коммерческих банков, *«данное решение в большей мере коснется «Беларусбанка», больше других работающего с рублевыми депозитами. Большинство же коммерческих банков предпочитают привлекать средства населения и субъектов хозяйствования в валюте»*.

Теоретически банкам выгодно решение об отмене минимальных ставок. Депозиты, средства населения и юридических лиц являются важным источником недорогих ресурсов и выгодным инструментом. Повторимся, для банков. Можно также предположить, что отмена минимальный процентных ставок по срочным рублевым депозитам негативно скажется на самих ставках, а следовательно, и на интересах населения. Однако — все гораздо сложнее.

Естественно, банки, которые привлекают рублевые депозиты или планируют это делать, не пойдут на резкое снижение процентных ставок. При уже существующих отрицательных процентных ставках на рублевые вклады населения эта мера лишь еще больше снизит популярность данного инструмента.

Следовательно, главной проблемой остаются отрицательные процентные ставки по рублевым вкладам населения и юридических лиц. А корень ее — в общей нестабильности экономики, весомом отрицательном сальдо внешнеторгового баланса, инфляции и «зарегулированности» белорусского рубля, высоком риске финансовых операций и т.д. Отсутствие или недостаточность средств населения и субъектов хозяйствования в виде депозитов, и прежде всего в национальной валюте на рынке ресурсов, косвенно провоцируют денежную эмиссию, ведь народное хозяйство, посевную и жилищное строительство необходимо кредитовать. Сокращение доли «депозитных» денег способствует стимулированию иных источников ресурсов — межбанковских кредитов, собственных доходов и кредитов Нацбанка, получающего деньги с печатного станка. Таким образом, роль депозитов — вкладов населения и субъектов хозяйствования — очевидна. Зарубежные эксперты по ряду характеристик считают их самым приемлемым источником реинвестирования, что особенно важно для Беларуси, испытывающей недостаток внешних инвестиций.

По мнению местных экспертов, решение об отмене минимальных процентных ставок свидетельствует об осознании Нацбанком важности привлечения депозитов — как рублевых, так и валютных. Об этом весьма красноречиво говорит и позиция НБ по поводу принятия декрета N4 «О сохранности вкладов населения в иностранной валюте». Однако частичная либерализация банковского надзора еще не гарантия успешного развития национальной банковской системы — без планомерного и выдержанного курса реформ оно невозможно.

ОБЗОР

ДИСБАЛАНС СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В последнее время Нацбанком были выпущены несколько писем, регулирующих операции, связанные с обращением векселей иностранных эмитентов. В частности, письмо N 31-18/1170 от 03.03.98 «О порядке проведения валютных операций, связанных с движением капитала», предусматривает, что операции субъектов хозяйствования Республики Беларусь с векселями иностранных эмитентов за белорусские рубли не требуют разрешения НБ РБ. А письмо N 31-11/1115 «О разрешении отсрочки платежа» предоставляет всем субъектам хозяйствования отсрочку по оплате по импортным контрактам на срок свыше 180 дней. С выходом этих писем у субъектов хозяйствования появились новые возможности для взаиморасчетов с предприятиями России посредством векселей РФ.

Рынок векселей в России продолжает находиться под существенным влиянием политической ситуации в стране. Нерешенность судьбы российского правительства в апреле привела к установлению тенденции роста доходности всех сегментов рынка. По этой же причине инвесторами были практически прекращены операции с бумагами дальнего срока погашения (6-12 месяцев). При сохранившейся низкой инфляции (около 10% в год) рынок долговых обязательств представляет высокий спекулятивный и инвестиционный интерес с векселями со сроками погашения 1-3 месяца.

На рынке банковских векселей России происходили значительные колебания уровня доходности. Данный факт мотивирован нестабильностью уровня доходности по ГКО, поставленного в прямую зависимость от изменений в правительственной сфере. В середине апреля доходность по ГКО РФ изменялась в диапазоне 23-28%. Соответственно доходность банковских векселей 1-го эшелона в названный период составила 27-28%. Векселя банков 2-й категории надежности можно было купить с доходностью 30-33%.

Дальнейшее повышение доходности по ГКО, составившей сначала 33%, затем — 35%, спровоцировало стремительное возрастание показателей доходности банковских векселей: векселя банков 1-й категории надежности продавались с доходностью 35%, доходность векселей 2-го эшелона достигла уровня 40%.

Доходность наиболее ликвидных долговых обязательств РАО «Газпром» по-прежнему зафиксирована на уровне, обозначенном между показателями доходности банковских векселей 1-го и 2-го эшелонов. Динамика указанных показателей изменялась по схеме, идентичной показателям банковских векселей. Доходность названных бумаг достигла 35%-ного уровня.

На рынке долговых обязательств нефтяных компаний с денежным наполнением происходили незначительные изменения доходностей при стабильных показателях активности. Однако если рынок банковских векселей известен белорусским инвесторам, то корпоративные векселя с денежным наполнением в большей степени абсолютно не известны. Доход по таким векселям может составлять 40-60% годовых в зависимости от эмитентов и сроков погашения. Наиболее ликвидными векселями являются векселя НК «Сиданко», АО «Черногорнефть», НК «Сибнефть».

На рынке векселей металлургического комплекса, как и ранее, большинство сделок заключается с векселями МВЦ «Северсталь», Челябинского и Магнитогорского металлургических комбинатов. Векселя МВЦ «Северсталь» сегодня находятся на уровне 49-50% от номинала. Долговые обязательства Челябинского металлургического комбината незначительно, но постоянно опускаются в цене. Сегодня средний уровень составляет около 29% от номинала.

Рынок долговых обязательств железных дорог видоизменился. Теперь он представлен в основном железнодорожными тарифами. Обращение железнодорожного векселя на текущий момент практически сведено на нет. Однако прежний интерес сохранен по отношению к векселям Свердловской железной дороги — как простым, так и переводным. Средние цены названных векселей составили 73-75% с ближним сроком погашения.

Оживление рынка железнодорожных бумаг отражает перспективу интереса последнего к тарифам. Показатели наиболее привлекательных тарифов формируют следующую картину: по Юго-Восточной ж/д — 67-68%, по Горьковской ж/д — 53%, по Северной ж/д — 70%, по Южно-Уральской ж/д — 75-77%.

Среди наиболее привлекательных векселей энергосистем фигурируют долговые обязательства Энергоатомфинанс, выписанные на Калугаэнерго и Тверьэнерго, котирующиеся по цене 34%. Высокими показателями активности характеризуется рынок векселей Костромской ГРЭС. Котировки предложения зафиксированы на уровне 28-29%, что отлично от цены спроса, составляющей 26-27%.

На текущий момент рынок долговых обязательств МБО отмечен понижением интереса со стороны участников рынка, что отражается в дисбалансе между ценой спроса (56%) и предложения (58%).

Материал подготовлен компанией «Ивестиционные услуги». Тел.: 262-35-75, 228-41-03

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ДОЖДУТСЯ ЛИ ФРАНЦУЗЫ «ЭЛИЗОВСКИХ» СОРОЧЕК?

Отдел информации «БДГ»

Как и было запланировано, с 1 мая упразднены все взаимные ограничения в торговле текстильными товарами между Россией и ЕС. Для Беларуси это лишь праздник на чужой улице: для нее квотирование экспорта в страны ЕС остается в силе. В соответствии с заключенным ими договором пересмотреть дискриминационный режим торговли можно будет только в 1999 году. Единственное, на что можно надеяться сейчас, это на расширение квот (т.н. «увеличение чрезвычайного порядка») по отдельным экспортным категориям товаров. Это было бы весьма кстати, поскольку уже в первой половине 1998 года будет почти полностью использована годовая квота на экспорт Беларусью в ЕС трикотажных костюмов, льняных тканей и мужских сорочек.

Примером неравноправного положения, в котором находятся белорусские текстильщики на европейском рынке, может служить ситуация с французским контрактом ОАО «Дзержинская швейная фабрика «Элиз». Проработав несколько лет на давальческом сырье, изучив особенности мирового рынка, предприятие сегодня может предложить западноевропейскому рынку относительно конкурентоспособную продукцию из своего сырья и собственного дизайна.

Подтверждением тому стало развитие сотрудничества «Элиза» с одной из французских фирм. Цена и качество нескольких экспериментальных партий, поставленных во Францию дзержинской фабрикой, подвинули французскую сторону к заключению контракта на поставку 300 тыс. мужских классических сорочек. Однако, судя по всему, он вряд ли может быть реализован в текущем году. Квота ЕС для Беларуси по этой позиции на 1998 г. составляет около 425 тыс. сорочек. Она разделена между двумя фабриками, которые шьют классические мужские сорочки: дзержинской «Элиз» и мозырской «Надэкс» (соответственно 2/3 и 1/3 квоты). По имеющейся у «БДГ» информации, «Элиз» полностью исчерпает свою долю в этой квоте к концу мая («Надэкс» несколько позже — в июле).

По условиям уже упоминавшегося договора между Беларусью и ЕС, у МВЭС и концерна «Беллегпром» есть возможность прибегнуть к т.н. «увеличению квоты нормального порядка». В зависимости от того, как часто прибегала к этому механизму белорусская сторона ранее, увеличение может составить 7-12%. Ясно, что для полной и успешной реализации контракта «Элиза» этого недостаточно.

Сейчас руководство «Беллегпрома» пытается «достучаться» до комиссии ЕС, добиться переговоров и решить волнующие отечественных текстильщиков проблемы. В свое время инициатором такой встречи выступил сам ЕС. Однако после того, как был решен вопрос с Россией, европейцы от Беларуси отступились. Кстати, срок, когда еще можно добиться увеличения квоты на текущий год, истекает в самое ближайшее время.

СОТРУДНИЧЕСТВО

В БРАТИСЛАВЕ ПРОШЕЛ МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Светлана САБИЛО

6 мая президент БНПА Михаил Лавринович проинформировал журналистов об итогах поездки на заседание совета Международного конгресса промышленников и предпринимателей (МКПП), состоявшегося 23 апреля в Братиславе.

Участники заседания, естественно, говорили о необходимости восстановления связей в рамках бывшего СЭВ. Вместе с тем отмечалось сокращение торговли между странами СНГ (это относится ко всем, кроме Беларуси). Кстати, с докладом о реформировании экономики Словацкой Республики перед бизнесменами выступил премьер-министр В.Мечиар. Много говорилось и о необходимости разработки конкретных совместных проектов.

По словам г-на Лавриновича, в 1993 г. товарооборот между Беларусью и Словакией составил чуть более $30 млн; в последние два года он держится на уровне $100 млн в год. Как полагает президент БКПП, Международный конгресс промышленников и предпринимателей создает хорошие условия для заключения деловых соглашений. Представители белорусской организации договорились наладить сотрудничество с литовскими коллегами, провели переговоры о создании чешско-словацко-белорусского консорциума, в рамках которого будет осуществляться торговля между предприятиями и организациями этих стран. В планах БНПА — создание организации, которая займется транзитной перевозкой грузов. Кроме того, специалисты «Амкодора» провели переговоры с представителями предприятий города Мартина, выпускающих подъемные средства. Обсуждались и перспективы создания совместного производства. Для более детального разговора стороны договорились встретиться в конце мая в Минске.

ТРАНСПОРТ

РОССИЙСКИЕ И БЕЛОРУССКИЕ АСЫ ГРЕЗЯТ О «БОИНГАХ»

Отдел информации «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в Государственном комитете по авиации Беларуси, технико-экономическое обоснование проекта получения в долгосрочную аренду самолетов западного производства сейчас проходит государственную экспертизу в Министерстве экономики. Документ, подготовленный Госкомавиа, предполагает, что до конца текущего года летный парк главной авиакомпании страны — «Белавиа» — будет укомплектован несколькими лайнерами американской (Boeing) или европейской (Airbus) корпораций. Этими самолетами будут обслуживаться наиболее доходные авиалинии. Вице-премьер Геннадий Новицкий дал указание ускорить подготовку заключения по проекту. По словам источника в Госкомавиа, оно может быть получено в течение ближайшего месяца.



Таковы планы белорусских авиаторов. А на чем планирует в будущем перевозить своих пассажиров Россия? На ее территории находятся свыше 20 авиастроительных предприятий и крупнейшие конструкторские центры. Однако отрасль, за исключением нескольких заводов, выполняющих военные заказы, находится в глубоком кризисе. Российские авиакомпании, преследуя коммерческие интересы и работая в условиях жесткой конкуренции, вынуждены на различных условиях (в лизинг, в аренду) приобретать технику западных фирм.

По сообщению «Интерфакса», сейчас на российском рынке авиационных услуг эксплуатируется 31 магистральный самолет западного производства. В частности, сертификацию на полеты в воздушном пространстве России получили все лайнеры фирм Boeing, Airbus Industrie. И хотя западные суда в авиационных парках российских авиакомпаний составляют всего около 1%, их эксплуатация весьма эффективна.

В марте 1998 года при правительстве России была создана комиссия по предоставлению таможенных льгот авиакомпаниям для приобретения зарубежной авиатехники. Соответствующие заявки подали авиакомпании «Аэрофлот», «Трансаэро» и Дальневосточная авиакомпания. Так, «Аэрофлот» планирует приобрести в течение 1998 года 8 среднемагистральных лайнеров «Боинг-737-400» стоимостью $25-30 млн каждый, а также два самолета «Боинг-777».

По мнению специалистов, сегодня российским авиакомпаниям выгоднее вообще отказаться от эксплуатации ряда отечественных самолетов, так как большая часть прибыли идет на их ремонт и техническое обслуживание. Кроме того, продвигать свои детища на рынках авиастроителям не позволяет неразвитость механизма лизинга. Так, сейчас в России зарегистрировано 11 авиационных лизинговых компаний. Но ни одна из них из-за отсутствия инвестиционных ресурсов не в состоянии приобрести авиатехнику для дальнейшей продажи.

Однако и укомплектовка парка зарубежными моделями проблематична, поскольку требует огромных средств: по расчетам Министерства экономики России, при сегодняшнем уровне цен стоимость программы технического переоснащения превысит $80 млрд, тогда как на обновление за счет отечественных образцов понадобится около $46 млрд.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

«СОЦИАЛЬНАЯ» ТАХТА ОТ ОАО «МИНСКМЕБЕЛЬ»

Вадим СЕХОВИЧ

На прошлой неделе ОАО «Минскмебель» провело первое собрание акционеров. В основном на нем рассматривались организационные вопросы. Как и предполагалось, генеральным директором ОАО был назначен руководитель бывшего ПО «Минскмебель» Анатолий Пармон.

Это — первый этап процесса разгосударствления одного из крупнейших белорусских мебельных предприятий, специализирующегося на выпуске мягкой мебели. Как сообщили «БДГ», на момент проведения собрания акционеров трудовым коллективом было выкуплено 53318 акций, или 17,4% уставного фонда (он составляет около BLR 42,9 млрд). У Мингосимущества остается 82,6% акций ОАО «Минскмебель», которые в ближайшее время также должны поступить в продажу. Отметим, что по сравнению с концерном «Беллесбумпром» в целом (40%) доля государства в уставном фонде ОАО «Минскмебель» остается значительной.

Разгосударствление, во всяком случае на первом его этапе, вряд ли что-то изменит в производственной и сбытовой стратегии предприятия. За 4 месяца текущего года темп роста объемов производства товарной продукции (в сопоставимых ценах) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 119,2%. За этот период «Минскмебель» выпустила продукции примерно на BLR 179,4 млрд. В частности, произведено 14032 комплекта мягкой мебели.

В основном продукция фабрики рассчитана на потребителей со средним и даже низким уровнем доходов — а это сегодня большая часть населения страны. В то время как «Молодечномебель», «Бобруйскмебель» и многие другие фавориты белорусской мебельной промышленности делают основной оборот на реализации продукции в странах СНГ, «Минскмебель» наряду с «Пинскдревом» является крупнейшим производителем мягкой мебели для внутренего рынка. В общем объеме продаж большая часть приходится на квоты Минторга.

Ежемесячный прирост цен на мебель не должен превышать 2%. Уже в начале мая «Минскмебель» полностью выбрала квоты Минторга за первое полугодие. Заметим, что активность покупателей вызвана в том числе и колебаниями курса белорусского рубля, побудившими население вложить свои ненадежные «зайчики» во что-либо, в том числе и в мебель.

Однако от увеличения объемов продаж в Беларуси руководство «Минскмебели» может получить разве что моральное удовлетворение. Дело в том, что рентабельность предприятий, реализующих свою продукцию на местном рынке, или нулевая, или близкая к тому. В этой ситуации очень важно, как заметила главный технолог ОАО «Минскмебель» Галина Самохвал, *«сбалансировать»* поставки на экспорт и по госзаказам, а также решить вопросы с сырьем. По ее словам, пока это удавалось: во всяком случае, таких характерных для многих других предприятий явлений, как простои, нерегулярная выплата заработной платы, налогов и т.п. «Минскмебели» удавалось избегать.

Сегодняшний уровень рентабельности (7-8%) достигается в основном за счет поставок продукции по договорам с местными коммерческими магазинами, а также за счет экспорта в Россию и Казахстан. По словам заместителя генерального директора ОАО «Минскмебель» по коммерческим вопросам Сергея Казакова, на зарубежные рынки приходится около 30% всего объема реализации минской мебели.

СПРАВКА «БДГ».

Минская фабрика мягкой мебели была создана в 1928 году. Сегодня ОАО «Минскмебель» выпускает 14 видов наборов мягкой мебели (свыше 40 тыс. комплектов в год), а также 14 видов единичных изделий (кровати, тахты и т.п.). Минимальная цена комплекта «Минскмебели» — BLR 8,5 млн («Миранка»), максимальная — BLR 32 млн («Верба»). Число занятых на производстве — порядка 750 человек (средний уровень заработной платы — около BLR 5 млн).

ВЫСТАВКИ

О ЛЕСНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ПРОБЛЕМАХ ЭКСПОНИРОВАНИЯ

Елена ДАНЕЙКО

С 4 по 7 мая в Республиканском выставочном центре прошла 4-я международная специализированная выставка «Лес. Деревообработка-Беллесдревмаш». Как и в предыдущие годы, организаторами выставки стали ЗАО ЦПП «Центр XXI век», Министерство лесного хозяйства, Мингорисполком, Белорусский союз предпринимателей, Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей. Однако на этот раз они вынуждены были констатировать, что интерес к мероприятию оказался куда меньший, чем ожидалось. И не стоило бы уделять так много внимания относительной неудаче главной «лесной» выставке года, если бы в ней четко не прослеживались тенденции к сворачиванию выставочного белорусского бизнеса.

НА ПЕРВЫЙ ВЗГЛЯД – ВСЕ ВПОЛНЕ ПРИСТОЙНО

И.о. директора ЦПП «Центр XXI век» Галина Ильящук в ответ на просьбу корр. «БДГ» поделиться своими впечатлениями от выставки отметила, что многие фирмы-участники уже стали постоянными экспонентами организуемых центром выставок. В частности, было названо НПО «Агат», предложившее информационную систему управления лесным хозяйством, Центральный ботанический сад НАН, творческие мастерские, специализирующиеся на работе по дереву. Особое место в экспозиции, по мнению г-жи Ильящук, занимала продукция предприятий, выпускающих оборудование для оптимального использования древесины. К таким фирмам прежде всего относят известную в отрасли компанию Wood Mizer, представленную на выставке белорусско-американским СП из Гродно. Фирма, кстати, получила приз Green peace за оборудование, предназначенное для цивилизованной переработки древесины, способствующей сохранению экологического равновесия. И на нынешней выставке представляла высокоточные распиловочные станки (точность — до 1 мм), работать на которых может один оператор.

Постоянное участие экспонентов, по мнению Галины Ильящук, помогает не только обмениваться опытом, знакомиться с партнерами и достижениями конкурентов, но и готовить общие стенды для будущих экспозиций, что позволяет исключить большие расходы на представление своей продукции.

Г-жа Ильящук отметила также, что многие предприятия более серьезно стали готовиться к выставкам. Здесь она упомянула стенды двух белорусско-германских СП — «Вивана плюс» (окна и двери «евростандарт» из натурального дерева, стройматериалы от фирмы «Remmers») и «Витэп» (каминные печи для обогрева жилых и производственных помещений, обогреватели, трубы для дымоотводов).

Из новых участников можно выделить представителей успешно работающей во многих странах группы «Wolf systembau» из Австрии, специализирующейся на производстве деревообрабатывающих станков, а также жилищном и промышленным строительстве.

Из стендов отечественных производителей специалисты особо отмечают ОАО «Фандок», ОАО «Гомельдрев», гомельский «Центролит».

Достаточно необычной оказалась коллективная экспозиция Луганской области, организованная по инициативе луганского и региональных отделений Союза промышленников и предпринимателей Украины при поддержке Белорусского союза предпринимателей. Представители луганской делегации активно занимались поиском партнеров, посетили ряд промышленных предприятий и провели двухдневный фестиваль «Дни Луганщины в Минске». А в последний день выставки состоялось подписание договора между луганским региональным отделением Украинского союза промышленников и предпринимателей и Минским городским союзом предпринимателей и собственников приватизированных предприятий. В знак многолетней дружбы и в надежде на продолжение сотрудничества члены украинской делегации посадили дубовую аллею. Саженцы они привезли с собой.

Украинцы оказались не единственными зарубежными гостями. На выставке присутствовали также представители германских союзов предпринимателей. На открытии вместе с замминистра лесного хозяйства г-ном Герсименко выступил доктор Ральф Мюллер, представляющий Федеральный союз средних предприятий Германии и его саксонское отделение. Он же, кстати, является членом Белорусского союза предпринимателей, будучи директором учебно-консультационного объединения для стран Восточной Европы, под эгидой которого с 1992 года реализуются совместные белорусско-германские учебные проекты. Сейчас по линии Белорусского союза предпринимателей в Дрезден отправляется очередная группа из 14 человек. В день открытия выставки он провел с ними экзаменационное собеседование, отобрал 14 человек из 20 кандидатов —сотрудников фирм—членов союза, которых, в свою очередь, отобрали региональные отделения союза.

На выставке побывала делегация немецкого общества содействия экономическому развития «Хемница». Активно работали представители 8 фирм—членов Восточно-экономического общества из Польши, созданного в 1996 году и объединяющего около 179 польских фирм, желающих развивать контакты со странами СНГ. Само общество имеет многосторонний договор, подписанный ТПП РБ, Белорусским союзом предпринимателей и «Центром XXI век». В рамках этого договора организуются посещения белостокских выставок, а они с нынешнего года решили ежемесячно посещать наши.

О РЕЗУЛЬТАТАХ. ХОРОШИХ И НЕ ОЧЕНЬ

Участники, комментируя условия прошедшей выставки и ее результаты, высказывали мнения порой абсолютно полярные.

Новозыбковский станкозавод из Брянской области продал все оборудование, которое привез для демонстрации. А потому остался чрезвычайно доволен. Его мобильные пилорамы без фундамента предназначены для использования государственными крупными предприятиями, т.к. рассчитаны на большие объемы переработки.

Для некоторых других участников большой неожиданностью стало отсутствие таких гигантов отрасли как белорусских «Мостовдрева» и «Ивацевичдрева», от «Пинскдрева» работал только один представитель, испано-украинское предприятие «Иберус-Киев» ограничилось небольшой программой презентации своих возможностей, а из производителей дверей не было самого крупного (разумеется, в этой области) в Минске предприятия «Трайпл».

Некоторые фирмы-участники не скрывали своего разочарования от прошедшего мероприятия из-за недостаточного, по их мнению, внимания к выставке со стороны тех, на кого она прежде всего и была рассчитана. Были компании, которые, по словам их представителей, и хотели бы показать себя во всей красе большему количеству фирм-конкурентов и потенциальных потребителей, да желающих смотреть оказалось не так много, как хотелось.

И действительно, на прошедшей выставке экспонентов было меньше, чем в прошлом году и тем более чем 4 года назад. Но вряд ли это может служить поводом для упреков лишь в адрес организаторов. Не секрет, что любая выставка демонстрирует не только уровень развития той или иной отрасли, но и интерес к рынку той страны, где она проводится. Так что выставки можно назвать своего рода зеркалом деловой активности как в отрасли, так и в стране в целом. Есть основания полагать, что сложности, которые переживает сегодня экономика Беларуси, негативно отразились на выставочной деятельности.



Можно назвать и другие причины недостаточного внимания к прошедшему мероприятию. В частности, интерес 4-летней давности, когда проект начинался, был связан, скорее всего, со стремлением осваивать новый рынок Беларуси. Сегодня же в основном уже произошел его раздел, и экспоненты не всегда учитывают, что завоевание своего места на рынке новой фирме сегодня обойдется гораздо дороже, чем это было несколько лет назад. Не все к этому готовы. Галина Ильящук уверена, что сегодня наши фирмы понимают это не так хорошо, как зарубежные: *«Например, если они знают, что Wood Mizer продал здесь более 100 станков и Беларусь является первой страной в мире по покупке их станков в расчете на душу населения, то другие производящие распиловочное оборудование фирмы десять раз подумают, выставляться им в Беларуси или не мешать Wood Mizer, который имеет здесь совместное предприятие, возможность производить расчеты в национальной валюте, организует бесплатное обучение для своих клинтов, обеспечивает послепродажный сервис и гарантийный ремонт».*

И тем не менее, несмотря на все приведенные доводы, на выставке была представлена шведская распиловочная техника, но представила ее не сама компания-производитель, а ее дилер. Это тоже причина неучастия некоторых фирм, которые полагают, что достаточно иметь своего представителя. Многие фирмы, в т.ч. и российские, нашли уже своих дилеров и не считают нужным организовывать свои экспозиции.

«НИКОГДА НЕ СКАЖУТ, ЧТО РЕКЛАМЫ ДОСТАТОЧНО»

Ограничение возможности рекламировать выставки связано в т.ч. с тем, что в соответствии с постановлением СМ на рекламу можно тратить не более 2% от выручки. Можно, конечно, брать деньги и из прибыли, однако выставочная компания не может заранее точно ее спланировать. Галина Ильящук считает, что программа поддержки отечественного производителя и потенциального экспонента должна включать в себя и расходы на содержание достойного выставочного комплекса.

Что же касается упреков по поводу отсутствия массированной рекламной кампании прошедшей выставки, то организаторы их не принимают. *«Участникам выставки всегда хочется, чтобы рекламы было больше. Никогда не скажут, что рекламы достаточно»*, — говорит г-жа Ильяшук и подчеркивает, что многие крупные предприятия отрасли не участвовали вовсе не из-за отсутствия рекламы.

«Пинскдрев», например, ни разу не участвовал в аналогичных выставках, которые проводил центр. Да и в выставках «Минскэкспо» объединение участвует далеко не всегда. Возможно потому, что «Пинскдрев» интересуют другие рынки. Ведь это предприятие, одно из немногих, является стабильным экпортером. Однако опыт таких успешно развивающихся компаний как «Wood-Mizer», белорусско-кипрское СП «Эйрсервис», белорусское ООО «Пан-СТП» и многих других свидетельствует о том, что никогда не стоит упускать ни одного «выставочного шанса». Эти компании, кстати, были представлены и в Минске, и на проходящей в это же время выставке в Познани.

Не стоит забывать и о том, что не только ограниченность средств, которые компания готова выделять на участие в выставках, имеет первостепенное значение при решении вопроса об участии в той или иной экспозиции. Каждая фирма ориентируется на свой рынок и в зависимости от этого выбирает, где экспонироваться предпочтительнее. Это хорошо видно по двум польским выставкам в Белостоке и в Познани. Как правило, в Белостоке больше компаний, ориентированных на рынок СНГ, а в Познани — склонных к работе на Западе.

Неудачи в рекламной политике центра и других выставочных компаний во многом происходят из-за невозможности планировать работу на несколько лет, как делают во всем мире. Не только потому, что работать приходится на арендованных площадях в оборудованном, мягко говоря, не по последнему слову техники комплексе с неразвитой системой сервисных, информационных, технических услуг. Но и потому, что невозможно избежать зависимости от сроков утверждения выставочных графиков «Минскэкспо» и заранее спланировать ценовую политику.

Кстати, о ценах. Цена выставочного 4-метрового стенда под ключ — 360 у.е. по курсу НБ РБ. 50% от этой суммы идет в счет погашения платы за аренду площадей. По словам Галины Ильящук, это больше, чем во всем мире, «мировая ставка» составляет 30%. Однако сравнивать наши условия и условия, допустим, ганноверского комплекса вряд ли уместно и из-за платежеспособности экспонентов, и из-за технической оснащенности (скорее неоснащенности) арендуемых площадей.

Не секрет, что в Беларуси, как, впрочем, и на всем пространстве бывшего СССР (Краснопресненский комплекс в Москве — не в счет), нет ни одного достойного выставочного комплекса. Так что все сравнения очень относительны. И тем не менее в Сокольниках, на ВДНХ и других выставочных залах Москвы, в Польше (кроме Познани),в Украине цены ниже.

ТАМОЖНЯ КАК ТОРМОЗ ВЫСТАВОЧНОГО БИЗНЕСА

Если о выставках говорят как о двигателе прогресса, то таможенные проблемы можно смело назвать его тормозом.

Количество зарубежных экспонентов зависит в том числе и от условий ввоза и вывоза презентационного оборудования. По мнению многих участников, эти проблемы решать крайне затруднительно. Поэтому для многих потенциальных зарубежных экспонентов именно возникающие трудности в связи с перевозом через границу оборудования и оформление таможенных документов стали причиной неучастия. Некоторым фирмам, которые все же решились на преодоление этих препятствий, пришлось потратить на бумажную волокиту до 10 дней. И это для того, чтобы провести на выставке всего 4 дня. Не способствуют изменению ситуации и очереди на пограничных переходах.

Фактически все предназначенное для экспонирования оборудование ввозится в режиме «временного ввоза» и подлежит вывозу с таможенной территории страны. К тому же, кроме всех прочих трат, в Беларуси предусмотрена еще и пошлина за перевод из режима «временный ввоз» в режим «свободного обращения». Все это значительно увеличивает выставочные расходы.

Так что многие фирмы испугались таможенных процедур и участвовали в выставке, ограничившись стендами в павильоне, где они демонстрировали свои возможности, предоставив в распоряжение посетителей видеозаписи и проспекты.

Победителей определяла независимая комиссия, состоящая из отраслевых специалистов, депутатов, представителей исполкома, Союза предпринимателей и предприятий, не участвовавших в выставке. «Центр XXI век» имел 1 голос.

Минлесхоз получил диплом за лучшую экспозицию, представившую достижения отрасли. Почетными грамотами награждены 5 его производственных объединений всех областей, кроме Гродненской. Первыми тремя награжденными стали белорусско-американское СП «Wood Mizer» за представленный ленточный мобильный распиловочный станок, австрийская фирма «Wolf system GMBH» за концепцию развития жилищного строительства и латвийское ООО «Силмет» за лесопильную установку.

Участникам выставки были вручены также памятные дипломы, так как нынешняя выставка прошла в год 200-летия учреждения Лесного департамента по указу императора Павла I. Судя по всему, историю белорусского лесного хозяйства организаторы выставки и дальше планируют рассматривать исключительно «в неразрывной связи с российской».

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

В МИНСКЕ ОТКРЫТ ЧАСТНЫЙ САЛОН АВТОРСКИХ РАБОТ

Светлана САБИЛО

7 мая в общественном пресс-центре Дома прессы ООО «Вероника» устроило показ коллекции делового костюма, а также авторских работ из недавно открытого салона.

Салон авторских работ «Вероника» — совершенно новое направление в деятельности фирмы. Если другие отделы предприятия ориентированы в основном на торговлю импортной продукцией, то ассортимент салона авторских работ сформирован только из уникальных изделий белорусских мастеров. В Минске у него пока нет аналогов, хотя *Минске магазинов, где были бы собраны работы отечественных мастеров высокого художественного уровня. Ориентируясь в первую очередь на обеспеченную часть населения и гостей столицы из-за рубежа, мы тем не менее включили в ассортимент произведения, доступные самому широкому кругу наших покупателей. Не-*



рынок предложения авторских изделий высокого уровня в Беларуси немалый.

По словам директора нового салона Натальи Балабаевой, его создание определил случай: *«Мы получили контракт от американской компании «Русский ренессанс» и, вдохновленные этой идеей, начали искать белорусских авторов, дизайнеров, художников, модельеров для продажи их работ за рубежом. Но оказалось, что «Русский ренессанс» интересовал несколько иной уровень. Ширпотреб, который уходил за рубеж, просто оскорблял наши чувства. Самые лучшие работы оставались невостребованными. Мы решили создать свой салон. Кстати, достойных работ много, но, к сожалению, о них не все знают за рубежом и, как оказалось, здесь тоже. Но уже по первой неделе работы видно, что люди, приходя в салон, покупают эти вещи».*

Экспозиция салона разнообразна: изделия из фарфора мастеров О.Аникейчик, О.Аржанухина; мелкая пластика Л.Трацевского; декоративные фарфоровые куклы А.Балаш и М.Капиловой; авторские модели одежды с элементами вышивки; аппликации, выполненные в технике pachwork; а также изделия ручной работы из кожи, дерева, камня. На днях будут выставлены скульптурные и графические работы К.Селиханова.

«Создание салона подобного направления обусловлено прежде всего дефицитом в *смотря на определенный процент коммерческого риска (большие капитальные затраты в арендуемые помещения, современный ремонт и прочее), мы выставляем работы талантливых, но малоизвестных авторов, в надежде помочь им обрести известность. Надеюсь, что нам удастся завоевать свой сектор рынка, привлечь новых художников и дизайнеров и удовлетворить спрос самых требовательных покупателей. Я все-таки рассчитываю и на какой-то коммерческий интерес»,* — сообщила журналистам директор ООО «Вероника» Марина Белко.

В планах «Вероники» — проведение выставок на Западе для пропаганды там белорусского авторского искусства. Сегодня по этому поводу ведутся переговоры. Руководство фирмы готово заниматься этим бескорыстно. *«Мы бы очень хотели удержаться на элитном уровне, хотя, сами понимаете, пока такие достойные вещи дождутся своего покупателя и почитателя, проходит очень много времени. Для выживания мы вынуждены брать вещи попроще, по доступной цене, но тем не менее пользующиеся спросом,* — уточнила г-жа Балабаева. — *Нам бы очень хотелось выставлять лучших художников, лучших авторов и привлекать публику, которая в состоянии не только заплатить, но и оценить эти вещи. Если нам удастся удержаться на этом уровне, мы будем счастливы».*

РЕЗОНАНС

ЕСЛИ «БИФИЛАЙФ» БЕЛОРУССКОГО ПРОИЗВОДСТВА, БУДЬТЕ ВСЕ ЖЕ ОСТОРОЖНЫ

Сергей АНИСЬКО

В одном из февральских номеров «БДГ» писала о ситуации с разработкой и производством бифидопродуктов нового поколения в Беларуси. Наша статья «Не все то золото, что блестит» получила отклик в Министерстве здравоохранения. Министр Игорь Зеленкевич приказом N41-А от 16 февраля распорядился создать комиссию для проверки опубликованных фактов. Результаты деятельности группы ученых были отражены в справке «Об итогах работы комиссии по проверке фактов, изложенных в статьях, опубликованных в «Белорусской деловой газете» и газете «Сегодня». Некоторые заключения специалистов и последующие события, связанные с производством отечественной бактериальной закваски, заставляют нас вернуться к этой теме.

Прежде всего удивительна противоречивость выводов комиссии. В справке констатируется, что *«технологический процесс производства кисломолочного продукта «Бифилайф» осуществляется в соответствии с «Технологической инструкцией».* И тут же отмечается: *«...использование данных пищевых продуктов требует серьезной научной проработки вследствие того, что превалирование в организме одного или двух видов бифидумбактерий может вызвать нарушение нормального соотношения между различными видами бифид и привести к тотальному нарушению обмена веществ».*

Далее в документе излагаются факты, свидетельствующие о далеко не идеальных санитарно-гигиенических условиях производства препарата. Так, например, говорится, что на Нарочанском маслосырзаводе и Молодеченском гормолзаводе *«мытье и стерилизация посуды для производственной закваски, внесение закваски в емкость для сквашивания молока осуществляются вручную, что несомненно влияет на санитарную надежность процесса».*

Кроме того, как свидетельствуют результаты санитарно-гигиенического исследования, на заводе в Молодечно заквасочное отделение не имело необходимого набора помещений, здесь плохо работала вентиляция. Согласно постановлению N16 от 28 февраля главного государственного санитарного врача Молодеченского района выпуск «Бифилайфа» был временно приостановлен. Комиссия указывает, что *«обнаружение БГКП в «Бифилайфе» свидетельствовало в целом об ухудшении санитарно-гигиенического состояния заквасочной-общей для всех кисломолочных продуктов, более удачным решением было бы приостановление их выпуска».* Отмечается, что в ряде проб «Бифилайфа», отобранных из торговой сети, присутствовали санитарно-показательные микроорганизмы. Это свидетельствовало о нестабильности режима производства, возможных нарушениях температурных условий транспортировки и реализации продукта. Тем не менее выпуск несущего угрозу здоровью детей пищевого препарата запрещен не был.

«БДГ» также располагает информацией о том, что по указанию главного санитарного врача Филонова в конце апреля проводились исследования проб, взятых на Молодечненском ГМЗ. Вначале санэпидемиологи заподозрили, что продукт фальсифицирован. Повторные же анализы показали, что в «Бифилайфе» присутствует опасный для человеческого организма золотистый стафилококк.

История с «Бифилайфом» бумерангом ударила по другому предприятию, подвизающемуся в области производства бифидобактерий нового поколения — ОАО «Субинвест», которое выпускает пищевой препарат «Бифилин». После скандала с «Бифилайфом» к этому производству стали проявлять повышенное внимание контролирующие органы... Кстати, несмотря на существование этого предприятия, Беларусь (какие именно фирмы, выяснить не удалось) закупает импортный препарат «Лактобифидус» в сухом виде. По своим свойствам он аналогичен «Бифилину», но по цене почти в 8 раз превосходит его.

В сложном финансовом положении оказалось и столичное опытное производственно-торговое предприятие «Молочная кухня «Тотошка», занимающееся производством бактериальных заквасок, лечебно-профилактических кисломолочных продуктов на основе лакто- и бифидобактерий, адаптированных сухих молочных смесей, мясных консервов, йогуртов, фруктовых пюре и предметов личной гигиены для матери и ребенка. Не исключено, что внезапно возникшие проблемы объясняются отказом руководства «МКТ» реализовывать через свои молочные кухни «Бифилайф» в 1997 г. Столичная мэрия в лице заместителя главы горисполкома Александра Балакирева вначале поддерживала идею производства детского питания и выражала готовность выделить средства для увеличения мощностей. Однако затем ОПТП «МКТ» получило письмо за подписью председателя комиссии горисполкома по здравоохранению Григория Карницкого, в котором говорилось, что *«торговая сеть вполне удовлетворяет потребности населения в молочных смесях, фруктовых и мясных консервах. Для ОПТП «Тотошка» нет надобности осуществлять их продажу».* И это несмотря на то, что специалисты в области поддержки семьи отмечают явный дефицит данных продуктов!

Положение усугубляется тем, что уже несколько лет из-за отсутствия финансовых средств не может наладить выпуск специального детского питания Волковысский гормолзавод — Совмин отказал ему в выделении денег.

Все эти обстоятельства наводят на мысль, что производство «Бифилайфа» лоббируется определенной группой чиновников в ущерб иным бифидопродуктам. По всей видимости, об этом знают и сами специалисты. Так, заведующая баклабораторией Минской СЭС Надежда Симакова и директор ОПТП Тамара Пужевич категорически отказались встречаться с журналистами и комментировать ситуацию с выпуском бифидопродуктов нового поколения. Производство предназначенного для детей лечебного кисломолочного продукта «Бифилайф», признанного специалистами не отвечающим некоторым санитарно-гигиеническим нормам и способного повлечь *«тотальное нарушение обмена веществ»*, продолжается. Между тем некоторые предприятия, производящие детское питание, страдают от безденежья: власти заявляют, что потребности страны удовлетворяются полностью, хотя дефицит этой отечественной продукции очевиден.

ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

МУТНЫЕ ВОДЫ ОРУЖЕЙНОГО БИЗНЕСА

Сергей АНИСЬКО

Отныне оружейный бизнес в Беларуси становится полностью закрытым. Хотя до СМИ и общественности и раньше доходили лишь обрывочные сведения о деятельности внешнеторговых организаций (ВТО), специализирующихся на экспорте вооружения. Но теперь, как стало известно «БДГ», Совмин своим закрытым постановлением вообще присвоил всем вопросам, связанным с экспортом-импортом военно-технического имущества (ВТИ) и функционированием ВТО, статус особой секретности. Инициатором полного засекречивания этой сферы якобы являлся сотрудник Совбеза Сергей Концевенко.

Чем же вызвана такая сверхосторожность? Версий несколько.

Как уже не раз говорилось, полное засекречивание может быть оправдано поставками оружия авторитарным, агрессивным, поддерживающим терроризм режимам, в районы локальных войн, вооруженных конфликтов и межэтнических столкновений. И примеры тому есть. Наиболее вопиющим свидетельством преступной беспринципности мировых торговцев ВТИ является реализация оружия племенным группировкам Афганистана. За прошедшие после вывода 40-й армии и соблюдения эмбарго девять лет у воюющих моджахедов уже давно должны были кончиться боеприпасы, а их военная техника — выработать свой моторесурс. Однако, судя по кадрам видеохроники, сыны ислама отлично экипированы: в их распоряжении новейшие системы переносных зенитно-ракетных комплексов, модернизированные танки и орудия, средства радиосвязи и т.д. Не надо быть большим специалистом, чтобы определить страны - производители этого товара: бывший СССР, США, Китай, Франция, Чехия.

Пока причислять Беларусь к поставщикам оружия за Амударью нет веских оснований. В западных СМИ, правда, появлялись утверждения о том, что Беларусь продавала ВТИ Кабулу или, по крайней мере, вела некие переговоры на сей счет. В этой связи упоминались даже обстоятельства визита нашей делегации в Индию. И по сведениям некоторых источников, Александр Лукашенко, оставив делегацию в Бомбее, выезжал на территорию Узбекистана (по другим данным — в столицу северного Афганистана г.Мазари-Шариф), где вел переговоры с генералом Дустумом. И если такая встреча действительно имела место, догадаться о теме беседы нетрудно. Хотя, на наш взгляд, маловероятно, чтобы президент лично занимался подобными вопросами.

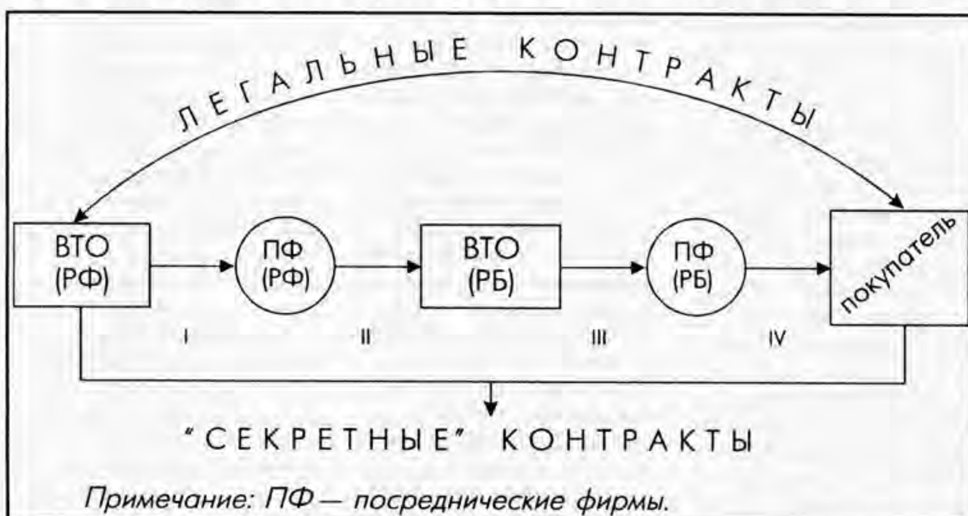
Другой причиной перевода оружейных сделок на латентный уровень может быть намерение торгующих организаций скрыть от контролирующих органов государства и партнеров-посредников истинные суммы финансовых средств, получаемых от реализации ВТИ. Кстати, недавно между «Росвооружением» и одной из белорусских ВТО возник конфликт, причиной которого было несоблюдение договоренностей по поводу стоимости партии СУ-24 и уплаты процентов от продажи ее Алжиру.

Примечательна одна из наиболее часто используемых при реализации контрактов схем.

Как видим, легальные контракты (продажа ВТИ в страны, на которые не распространяется эмбарго) между россиянами и зарубежными импортерами осуществляются без участия посреднических фирм. При этом в госбюджет РФ идет примерно 95-98% вырученных валютных средств, остальная часть отчисляется «Росвооружению» в качестве комиссионных.

В случае же реализации оружия по сомнительным контрактам цепочка гораздо более длинная. Россияне согласно договоренности делегируют полномочия белорусам по продаже того или иного типа оружия, оговаривая при этом суммарную стоимость контракта и проценты за посреднические услуги. Однако, как правило, сами договаривающиеся стороны не занимаются непосредственно продажей. Эту миссию берут на себя связанные с ними посреднические фирмы, которые устанавливают уже гораздо более высокую цену. Из-за этого российская казна, по признанию экс-главы «Росвооружения» Котелкина, теряет от 20 до 50% максимально возможных денежных поступлений. Беларуси, которая не имеет собственных заводов ВПК, производящих пользующиеся наибольшим спросом ракетные комплексы, боевую авиацию, системы ПВО, бронетанковую технику и стрелковое оружие, такие контракты финансово выгодны. Однако, как свидетельствует опыт, финансовый куш чреват политическими осложнениями. В бессовестном выигрыше оказываются лишь посреднические фирмы, которые запутывают следы темных сделок и утаивают свою долю валютной выручки — как правило, в оффшорных зонах.

Кстати, в связи со сменой руководства «Росвооружения» и пристальным интересом к этой структуре правоохранительных органов белорусские экспортеры вскоре могут оказаться на голодном пайке. Подтверждают это предположение заметно участившиеся поездки руководителей наших ВТО за рубеж в поисках рынков сбыта. Возможно, уже в ближайшее время станут известны некоторые подробности контрактов с США и Сирией.



Примечание: ПФ — посреднические фирмы.

СКАНДАЛ

«СЛАДКАЯ ПАРОЧКА» «РАЗВЕЛА» ПОЛ-БЕЛАРУСИ. В ТОМ ЧИСЛЕ — ДЕПУТАТА ПАВЛА ДАНЕЙКО

Отдел расследований «БДГ»

Несколько месяцев назад прокуратура неожиданно арестовала ответственного сотрудника Службы контроля г-на Полянского, обвинив его в получении взятки. Полянского подержали недолго в изоляторе, но серьезных улик не нашли и выпустили. Тем не менее рядовое, на первый взгляд, дело может перерасти в громкий политический процесс вокруг еще одного из оппозиционных властям депутатов распущенного Верховного Совета. Как и в случае с депутатом Кудиновым, и депутатом Климовым, в центре уголовного дела — бизнес. Обвиняемым пытаются сделать Павла Данейко.


Оптимизм — основная черта П.Данейко

В данном случае в поле зрения следствия оказался небольшой мясной цех недалеко от Радошковичей. Цех по переработке мяса, точнее — полноценное предприятие, знаменито не столько новым скандалом, сколько историей своего появления и деятельности. Несколько лет назад приехал в Беларусь достаточно молодой и предприимчивый поляк Василевич. Свела его судьба с некой белорусской гражданкой Калугиной, и решили они развернуть в нашей стране бурную коммерческую деятельность. Зарегистрировали на имя Калугиной фирму с красивым названием «Ария» (пан Василевич в ней числится главным бухгалтером) и решили заняться переработкой мяса.

Для начала взяли кредит во «Внешэкономбанке» на строительство мясоперерабатывающего завода на сумму $643 тыс. Причем кредит взяли без всяких гарантий, под договор поставки оборудования. Деньги, правда, получали частями. Сначала $90 тыс. — под контракт с польской фирмой «Викс» на поставку и монтаж оборудования, затем $320 тыс. по контракт с фирмой «Металпласт», опять же польской, на строительство цеха. (Как потом оказалось, фирма «Викс» принадлежала все тому же польскому гражданину Василевичу. То есть оборудование он купил сам у себя.)

Для завершения строительства $320 тыс. все-таки не хватило. Пришлось выбирать кредитную линию дальше, параллельно беря кредиты под оборотные средства в других банках. Следующей кредитной жертвой стал банк «Олимп» (и это, кстати, единственный банк, которому удалось вернуть почти все свои деньги). Следующий кредит взяли в «Белорусском кредите». Его опять не вернули, суд насчитал долгов и штрафов на BLR 1 млрд 300 млн, только вот банк этот закрылся. Причем «Ария» не платила даже налоги, за что было насчитано несколько миллиардов штрафов и заблокированы счета компании.

Тогда был предпринят следующий шаг — была зарегистрирована новая фирма «Ветланда». Формально учредителем фирмы выступила дочь Калугиной. Она сразу же дала матери доверенность на право ведения хозяйственной деятельности и заключила договор с «Арией» о совместной деятельности. «Ветланда» брала кредиты, активно работала, но налоги также не платила, в результате чего долги перед бюджетом составили BLR 2,5 млрд. Ее счета тоже заблокировали.

Закрывается «Ветланда» — появляется иностранное предприятие «Матлей», фактическим директором которого является все та же гражданка Калугина. Иностранное предприятие заключает с «Арией» договор об аренде оборудования. На сегодняшний день арестованы счета и у «Матлея»...

Уместно будет вспомнить и о долгах фирмы колхозам за поставленный скот (сумма немалая — несколько миллиардов рублей), за электроэнергию — около BLR 1 млрд, частным лицам колбасоделы должны около $80 тыс... Колхозы, поставлявшие фирме скот, кстати, сейчас подали иски в суды.

Нельзя сказать, что колбасы и мясо не приносили никакого дохода. Большая часть продукции реализовывалась за наличку. Схемы рассказывать не будем. Но факт обналички установить было легко: точно известен вес покупаемого скота, точно записывалось, сколько получается из этого мяса и сколько вырабатывалось из мяса колбас. Только вот цифра произведенных колбас и реализованных не совпадает. Налоговые органы предполагают, что только за 1996-1997 год наличными предприятие получило около BLR 8 млрд.

Интересная ситуация возникла и с заработной платой. Здесь не было двойной бухгалтерии, здесь деньги выдавались от имени поляка Василевича, который якобы привозил из Польши собственные сбережения и выплачивал из них людям зарплату. Но когда на одном из судебных заседаний это стало известно и Василевича попросили предъявить таможенные декларации о ввозе на территорию Беларуси денег, деклараций почему-то не оказалось. Сейчас, правда, зарплата не выплачивается, и работники, в свою очередь, подают в суд на своего польского «спонсора».

Иск в суд подал и «Внешэкономбанк», только сейчас понявший, что кредит вернуть не удастся.

Одним словом, судебные исполнители описали имущество «Арии» и готовят его к распродаже. А очередь кредиторов довольно внушительная — «Олимп», «Белорусский кредит», «Беларусбанк», колхозы и совхозы, частные лица, бывшие работники цеха...

Неизвестно, сколько бы еще боролся польский бизнесмен и его белорусская подруга с финансовыми трудностями, но с проверкой пришел Госконтроль. Тогда же впервые они и познакомились с г-ном Полянским. Полянский, по мнению следователей, обещал уладить все проблемы с налоговой инспекцией. Налоговая через некоторое время отстала и Полянскому в качестве благодарности от фирмы «Ария» (она же «Ветланда», она же «Матлей») передали деньги на проведение свадьбы сына. Так, по крайней мере, утверждает гражданка Калугина. На основании ее показаний, надо полагать, и был арестован президентский контролер. (Однако вина его не доказана). А когда другие частные лица начали требовать у «мясоделов» возвращения долгов, то в качестве контрудара была применена опробованная на Полянском схема — поляк и его партнерша начали писать заявления на этих людей. Так депутат распущенного Верховного Совета Павел Данейко и появился в поле зрения органов прокуратуры.

Как нам удалось выяснить, Павел Данейко два года назад отодолжил польскому бизнесмену деньги. Причем отдалживал официально, под расписку, заверенную нотариусом. И, как вы понимаете, Данейко решил эти деньги вернуть, и подал соответствующий иск в суд, и написал заявление в прокуратуру. Но поскольку депутат был политически активным, власти решили воспользоваться прекрасной возможностью и активность эту пресечь. Начались допросы, беседы, намеки на «большие обстоятельства»... Показательно, что первоначально расследование вел тот же следователь прокуратуры, который искал состав преступления в действиях бывшего председателя Центризбиркома Виктора Гончара.

Сейчас вокруг мясного цеха рождается крупное дело о преступной группировке во главе с депутатом, которая занималась чуть ли не рэкетом. А поляку и его партнерше, которые «развели» почти пол-Беларуси, ничего не грозит. У них есть хорошие покровители.

ХРОНИКА

***

В Светлогорске арестована организованная преступная группировка, которая в течение полугода занималась грабежом частных гаражей.

За это время банда из четырех человек похитила товаров на сумму около 1 млрд рублей, которые удалось изъять, поскольку бандиты не торопились их реализовывать и хранили в «засекреченном» помещении. Для перевозки конфискованного сотрудникам милиции потребовалось четыре грузовика. Возбуждено уголовное дело; предполагается, что следствие по нему может продлиться до года.

***

В столичном центре помощи бездомным «Ночлежка» Белорусского союза социальных педагогов и социальных работников зарегистрировано 432 лица без определенного места жительства.

Как сообщил БелаПАН руководитель проекта Алексей Меньшиков, центр, расположившийся по адресу: Логойский тракт, 19, корпус 2, проводит регистрацию и учет бомжей старше 16 лет, утративших минскую прописку в результате квартирных махинаций, семейных конфликтов, отбывания наказания в местах лишения свободы и по другим причинам. По его словам, среди столичных бомжей есть учителя, врачи, художники, журналисты и даже один доктор философии. *«Но в основном это рабочие люди в возрасте от 28 до 58 лет, чаще всего строители, причем женщины составляют примерно четвертую часть»*, — заметил г-н Меньшиков. Зарегистрированному лицу без определенного места жительства выдается документ, наличие которого, согласно решению Мингорисполкома, приравнивается к прописке в Минске.

ФОТОИСТОРИИ

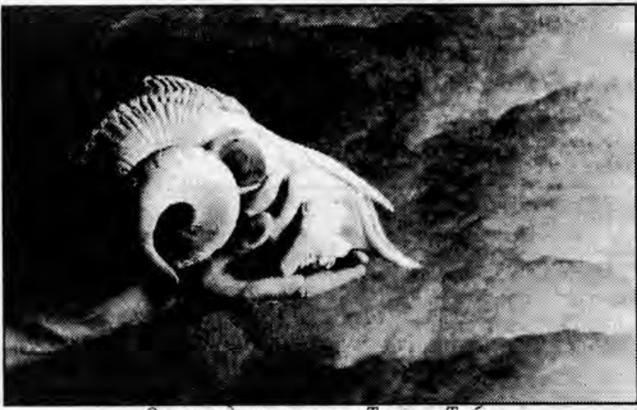
ФРЕЙД ПО ТУ СТОРОНУ ОБЪЕКТИВА

Отдел культуры «БДГ»

19 мая в художественной галерее современного искусства «6-я линия» откроется выставка под названием «ТВ не для всех». Это первая персональная экспозиция, которую автор — 22-летняя Ольга Варенникова — называет днем рождения себя как художника и впоследствии собирается ежегодно отмечать.

Первая выставка, в которой принимала участие Ольга, называлась «Мысли про любовь, эротику и секс». Это акция посвящалась проблеме самовыражения людей, не умеющих рисовать.

Имя Ольги Варенниковой как самостоятельного художника стало известно благодаря плакату «Тотем табу», который она, обучаясь графическому дизайну в Белорусской академии искусств, выполнила в рамках учебного задания. Экспериментируя с фотокамерой, штудируя труды Зигмунда Фрейда, основоположника оригинального метода психоанализа, Ольга отыскала близкие ей по духу идеи и постаралась раскрыть некоторые из них средствами изобразительного языка. Так, теория известного врача-психиатра, который предложил искать причину поведения человека в мире бессознательного, нашла свое отражение в плакате молодого дизайнера. *«Тотем табу» — это дебют,* — говорит Варенникова. — *Первый мой фотоплакат из учебного задания на тему «интеллектуальный плакат» перерос в профессиональную работу. Желающих купить его было около десяти. Вся серия фотоснимков посвящена теории сексуальности Фрейда. Вторая фотография из серии под названием «Зигмунд» в 1997 году побывала в Китае. На 24-й биеннале монохромной фотографии она вошла в десятку лучших. На черно-белом снимке изображен бараний череп на ладони мужчины. А из всего списка участников сборная коллекция белорусской фотографии была на 16-м месте».*



«Зигмунд» из серии «Тотем Табу»

О предстоящей в Минске выставке автор сказала: *«Выставка будет веселая. Раскрашенное фото не является художественной фотографией, это можно назвать скорее графическими листами. Поп-арт чистой воды — разговор со зрителем на его языке. Как самый доступный объект для восприятия выбрала фотографию. А раз существует способ увеличить степень доступности, я закрасила красками все то, что мне мешало. На самом деле я не фотограф. Я даже обращаться с аппаратом не умею, как следует. У меня своего и нет».*

«ТВ не для всех» вместит около ста работ, в которых Ольга Варенникова собирается *«показать свой собственный канал».* Свои успехи Ольга связывает с учебой в БелАМ: *«У меня все получается во многом потому, что педагоги не сомневаются во мне и верят, что все обязательно получится».*

СТОЛИЦА

У СТАРОГО СКВЕРА НОВАЯ ДЕВУШКА

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

5 мая в Михайловском сквере, что недалеко от железнодорожного вокзала, власти города торжественно установили парковую скульптуру работы минского художника Владимира Жбанова. Отныне на бронзовой скамейке в сквере в любую погоду можно будет увидеть отдыхающую даму в шляпе.

Идея украсить парк появилась у отцов города давно. В прошлом году были завершены реставрационные работы, благодаря которым сквер долгое время привлекал внимание жителей и служил местом отдыха для гостей Минска.

На месте исторического парка, судя по картам конца XIX века, раньше был плац, принадлежавший вольнопожарному обществу. Достопримечательностью Минска в то время были тополиные аллеи по улицам Коломенской (Свердлова) и Подгорной (К.Маркса), высаженные в 1881 году. Право граждан на отдых тогда считалось неприкосновенным. В конце прошлого — начале нынешнего веков в соответствии с обязательным постановлением городского управления в парк и скверы города не допускались лица, *«неприлично и грязно одетые: торговцы, чернорабочие, мастеровые, идущие толпами на работу и возвращающиеся с нее».* Единственная скульптурная группа в городе — фонтан «Мальчик с лебедем» — находился в Александровском (Центральном) сквере, излюбленном месте прогулок местной интеллигенции.

Минкульт к проекту парковой скульптуры никакого отношения не имеет. Все работы финансировал Мингорисполком. Главным инициатором установления скульптуры выступил мэр столицы Владимир Ермошин.

КОНКУРСЫ

НОВЫЕ ЗВЕЗДЫ БЕЛОРУССКОЙ ГРАФИКИ

Ирина КОЛОМЕНСККАЯ

Заслуженная гордость и слава белорусского искусства XX века — книжная графика — пополнила списки своих лидеров. Новые имена художников прозвучали на 2-м республиканском выставке-конкурсе иллюстрации «Мастак і Кніга'98». С 7 по 17 мая во Дворце искусств можно познакомиться с работами лучших отечественных оформителей книжных изданий.



Одна из последних детсках книжек, оформленных Николаем Селещуком

Выставленное на книжных витринах и прилавках — самый точный барометр состояния индустрии оформления книги. Давно исчезли детские книжки с благородным обликом, отмеченным большим художественным вкусом. Если что иногда и напомнит нам сочные цвета безупречно воспроизведенных рисунков художника, выразительные шрифты на первосортной бумаге, так это исключительно дорогие коммерческие переиздания зарубежных книжных хитов. В любом случае им далеко до оригинальной высокохудожественной отечественной продукции прежних десятилетий. Законы частной коммерции нередко заставляют издателей жертвовать качеством массовой, рядовой детской книжки. Сегодня хорошую книгу настоящего белорусского графика можно встретить только на арт-выставках.

Организаторами 2-го республиканского выставки-конкурса выступили Белорусская ассоциация книгоиздателей и книгораспространителей (БелАКК), белорусская секция Международного совета по детской книге iBIBy, отечественные издательства «Кавалер Паблишерс» и «Асар», БСХ. Произведения искусства книги, где графика и литературное содержание взаимно обогащают друг друга, на конкурсе рассматривались и как цельный образ, и как совокупность всех составляющих оформления книги. Для премирования только одного из достоинств — иллюстраций — учреждена премия «Золотой дубль».

В шести номинациях победителями названы четыре художника. Гран-при «Тоеснасць» за полное соответствие визуального и литературного образов при оформлении книги «Семь вечеров со сказкой» вместе с денежной премией присуждены Вячеславу Волынцу. За техническое мастерство иллюстраций известный белорусский график удостоен премии «Золотой дубль». Примечательно, что книга «Семь вечеров со сказкой» весной 1998 года признана лучшей в Беларуси в конкурсе «Искусство книги-97».

Свой «Дубль» Павел Татарников получил за высокую образность иллюстраций к книге «Принцесса подземного царства». БелАКК оценил еще одну работу Павла Татарникова — замечательные иллюстрации к неизданной книге «Аповесць мінулых гадоў». Они отмечены как *«наиболее яркое воплощение белорусской национальной тематики в книге».* Премию «Чароўны матылек» в номинации «За лучшее оформление детской книги», учрежденное издательством «Кавалер Паблишерс» и Национальной секцией международного совета по детской книге iBIBy. «Волшебную бабочку» Эрнесту Пешкову присудили за изданную книгу «Котик, Петушок и Лиса». «Маладой Надзеяй-98» назван студент второго курса БелАМ Роман Сустов.

Всем победителям, за исключением маститого художника Вячеслава Волынца, нет и двадцати восьми. Однако президент Национальной секции международного совета по детской книге iBIBy Светлана Морозова считает, что их все равно следует называть «художниками среднего поколения». Она объясняет это тем, что художники-графики оформлением книги начинают заниматься еще на студенческой скамье. Поэтому цех художников в настоящее время заметно помолодел.

На вопрос, почему среди участников конкурса нет представителей прославленной плеяды белорусских графиков старшего возраста, г-жа Морозова ответила, что *«издатели не могут предложить достойные заказы, которые соответствовали бы уровню мастеров книжной иллюстрации. Элитарные некоммерческие книги художники с именем согласятся оформлять, но рисовать комиксы в стиле Диснея не пойдут».*

Единственной радостью в сложившейся ситуации для организаторов является молодое талантливое поколение художников, творчество которых завоевывает популярность не только в Беларуси, но и на Западе. Этому содействуют сотрудники белорусской секции международного совета по детской книге iBIBy. Отделение международной организации занимается пропагандой творчества белорусских художников книги в Европе. На представленной в Минске выставке отдельная экспозиция посвящена произведениям шести белорусских графиков, которые впервые за последние девять лет участвовали в представительном конкурсе детской книги — 30-й биеннале иллюстрации BIB в Братиславе (Словакия). С 1989 года единственным обладателем братиславского приза «Золотое яблоко» из числа наших художников остается Николай Селещук.

Сегодня наибольшее число иллюстрированных книг — это издания для детей. В Европе традиционно поддерживают интеллектуальное направление развития детской книги. В первую очередь исследуется образная сторона ее оформления, всячески приветствуются находки педагогического характера. Выставка во Дворце искусств подтверждает мнение специалистов, согласно которому отечественное книжное искусство по-прежнему демонстрирует желание покорить Европу «качеством чеканки» и непревзойденной обработкой поверхности листа бумаги. Такие мастера, как Кашкуревич, Савич, Славук, Вишневский и другие, чьи произведения составили золотой фонд отечественного книжного искусства, сегодня практически отошли от занятий иллюстрацией: заказы на оформление солидных изданий от издательств практически не поступают. Стихийный рынок вытеснил белорусские книги, которые могли бы получить признание на родине. По оценкам искусствоведов, состояние профессиональной книжной графики в Беларуси сегодня ниже, чем в 80-е годы.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

С МИСТЕРОМ, МЕСЬЕ, СЕНЬОРОМ ВЫ МОЖЕТЕ ГОВОРИТЬ БЕЗ ПЕРЕВОДЧИКА

Раиса ЮДИНА, РИА «АПАШ»

«Месье, же не манж па сис жур» – всего одна фраза, сказанная по-французски, продублированная на немецком, кое-как спасла бедственное положение Ипполита Матвеевича на курорте с преобладающим большинством русскоговорящих отдыхающих. Вы, конечно, не охотник за бриллиантами, не бедствуете и не будете «чужим на этом празднике жизни» на курорте, где собираетесь отдыхать. Но курорт-то заграничный, а посему владение иностранным языком не помешает, более того – сделает вас хозяином положения во многих ситуациях.

Если вы тщетно пытаетесь извлечь из памяти словарный запас, приобретенный на уроках иностранного языка в школе и институте, и чувствуете, что он иссяк до уровня « же не манж па ...», если есть желание освежить знания или же приобрести их заново, но на это так мало времени, то самый верный выход - Intell.

Между прочим, агенты ЦРУ и КГБ, использовавшие данный метод, уезжали в чужие страны отнюдь не на отдых, а, сами понимаете, на работу. И с помощью Intell они овладевали языком настолько, что это позволяло им не только свободно общаться с гражданами тех стран, но и добывать важную информацию. Почему бы вам не воспользоваться этим методом в своих, совершенно невинных целях? Тем более, что из засекреченного он превратился в общедоступный, что официально произошло на московской выставке видеокибернетических средств в изучении языков «Эксполингва -86».

Вы получаете набор видео- и аудиокассет, контрольные карты и самостоятельно проводите занятие. Сначала в течение 15 минут смотрите внимательно (но не пытайтесь прочесть, а тем более запомнить) видеокассету, где иностранные слова с переводом мелькают на высокой скорости. Затем то же самое в нормальном темпе воспринимаете на слух с аудиокассеты, после чего можете проверить свои знания с помощью контрольных карт.

«А учить-то когда?» - спросите вы. А не надо этого делать, поскольку все слова (и их звучание, и написание) уже автоматически улеглись в вашем подсознании. Прочно и надолго. Сработал «эффект двадцать пятого кадра», составляющий суть данного метода. Мы осознанно видим и воспринимаем 24 кадра в секунду и неосознанно, но и не бесполезно - 25-й, где может быть заложена определенная информация. В данном случае - это лексика и обороты иностранного языка, на изучение которого можно потратить годы, а можно и несколько дней. Заложенная в 25-м кадре информация, минуя сознание, откладывается в подкорке, что делает процесс запоминания значительно эффективнее: до 6 тыс. слов и выражений за 60-70 часов занятий, где нет даже намека на усиленное заучивание и зубрежку. Несколько большего личного усердия потребует лишь грамматика и языковая практика, что уже, кстати, будет интересно как способ творчески «пристроить» свой багаж знаний, полученный без утомительного труда. Словом, даже к отдыху (не говоря уже о работе, учебе, где тоже метод Intell применим) можно подготовить себя так, чтобы быть уверенным в себе светским человеком. Да и потом, поверьте, запас беды не чинит, тем более, если этот запас - владение иностранным языком.

Представительство Intell есть и в Минске, а за консультациями обращайтесь по адресу:

г. Минск, пр. Ф. Скорины, 11, 2-й этаж, офис 241 (гостиница «Минск»),

тел.: 220-34-95, 220-08-95

Телефон в Гомеле: (0232) 55-02-48

ВЫСТАВКИ

ВЫСТАВКА «ЭКСПОГОРОД-БЕЛАРУСЬСТРОЙ'98»

С 12 по 15 мая 1998 года на базе Национального выставочного центра "Белэкспо" (ул. Я.Купалы 27) пройдет 2-я международная специализированная выставка "ЭкспоГород-БеларусьСтрой'98". Организатором выставки является ЗАО "Техника и коммуникации" при поддержке Мингорисполкома, Минжилкомхоза, Минархстроя и других заинтересованных министерств и ведомств.

Цель выставки — рассмотреть в комплексе все проблемы жизнеобеспечения и развития городов, начиная с архитектурно-планировочных решений и кончая ремонтом и обслуживанием. На выставке представлены следующие основные разделы:

архитектурные проекты и услуги по проектированию;

строительные материалы, технологии и оборудование;

услуги по строительству, ремонту и обслуживанию;

оборудование и технологии для энерго-, водо-, газоснабжению и канализации, включая счетчики, расходомеры и регуляторы;

оборудование для бытового обслуживания населения.

На выставке представлены оборудование, материалы и технологии белорусских, российских, немецких, итальянских, швейцарских, бельгийских, голландских, шведских, итальянских, испанских и других фирм-производителей.

На коллективных стендах министерства архитектуры и строительства, а также Министерства жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь представлены ведущие белорусские предприятия, представляющие данные отрасли.

Для специалистов в рамках выставки проводятся семинары-презентации, позволяющие получить более цельное представление о характеристиках и областях применения представленных экспонатов.

Время работы выставки с 10-00 до 18-00. Официальное открытие 12 мая в 11-00.

ЭКСПОГОРОД


БЕЛАРУСЬСТРОЙ

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

90 МИНУТ В МЦ «СТЭЙ» - ЭТО 14 ДНЕЙ ОТДЫХА

Весна, погода скверная. За год, который для большинства был нелегким, накопилась усталость. Стало покалывать сердце, появились боли в желудке. Бессонница мучает, даже когда от усталости еле передвигаешь ноги. От нервных перегрузок повысилась раздражительность, упала работоспособность.

До отпуска далеко, привычные развлечения не радуют. Хочется отдыха здесь и сейчас. Идеальное место для быстрой и эффективной помощи - это медицинский центр «Стэй».

Только в центре «Стэй» не пользуется лучшее открытие профессора В.Т.Кондрашенко. Головной мозг человка вырабатывает особые импульсы для управления жизнедеятельности организма. Суммируясь в определенной последовательности, эти импульсы образуют биотоки, соответствующие здоровому человеку. Когда же у человека здоровье ухудшается - его биотоки также изменяются.

В.Т.Кондрашенко доказал, что, восстанавливая биотоки человека, приводя их к норме, можно увеличить работоспособность и даже лечить людей. Все помнят, что советские космонавты летали дольше всех. Это было первое подтверждение гениальности метода. Затем В.Т.Кондрашенко стал главным психотерапевтом Республики Беларусь. И снова в его руках практически безграничные возможности в использовании биотоков.

И вот фундаментальные знания о работе человеческого мозга, помноженные на мощь современных усилителей и компьютерный контроль, позволили создать и запатентовать уникальный прибор, позволяющий регулировать биотоки человека до уровня нормы.

В.Т.Кондрашенко говорит: «Каждый способ лечения имеет право на существование, но лучше всего помогает то лечение, которое ближе к природе человека, которое лечит источники возникновения болезни». Практика доказывает, что метод В.Т.Кондрашенко отвечает этим критериям.

Дополнительно в центре лечат: НЦД, ВСД, астму, гипертонию, бессонницу, язву желудка, нейродермит, избыточный вес, а также алкоголизм.

Записаться можно по тел.: в Минске — 236-81-52, 236-89-12; в Мозыре — 3-29-04

Лицензия N 75 от 15.08.95 г. до 15.08.98 г. выдана Ленинским исполкомом.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №34(465) 11.05.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж 20 000
1-й завод 10 200
Цена договорная
Заказ 553
Подписано в печать 2.5.98 в 19.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю